



Konsequent auf Erfolg ausgerichtet? Besser gleich zu Bechtle.

Bei Bechtle können Sie viel bewegen und gestalten. Damit schreibt Bechtle seit Jahren eine dynamische Erfolgsgeschichte. Die Bechtle AG ist heute mit einem Umsatz von rund 1,4 Mrd. € und rund 4.400 Mitarbeitern eines der führenden Unternehmen für Systemintegration, IT-Infrastruktur und IT-Betrieb, aber auch für E-Commerce in Europa.

Account Manager (m/w)

Kennziffer 291501

Einsatzort Mannheim, Bechtle GmbH & Co. KG

Aufgaben Sie akquirieren Kunden mit großem Potenzial und agieren schnell und geschickt, wenn es um die Realisierung anspruchsvoller Projekte und Chancen geht. Sie analysieren die Bedürfnisse unserer Kunden und generieren daraus bedarfsgerechte Angebote telefonisch, per E-Mail oder direkt vor Ort. Sie gehen aktiv auf Kunden zu und führen Produkt-Aktionen und Events durch.

Profil Sie verfügen über IT-Kenntnisse und waren bereits im Vertrieb tätig. Das Client-Server-Umfeld und die Hard- und Software der führenden Hersteller sind Ihnen vertraut. Sie möchten Ihre Kenntnisse und gängigen IT-Technologien, Betriebssysteme und Netzwerktechniken weiter ausbauen.

Sie treten souverän auf, sind rhetorisch gewandt und besitzen sichere Umgangsformen und Durchsetzungsvermögen.

Ein zielgerichteter, nachvollziehbarer und ergebnisorientierter Arbeitsstil rundet Ihr Profil ab.

Wir bieten Ihnen neben einem attraktiven, ergebnisorientierten Einkommen eine vielseitige, verantwortungsvolle Aufgabe in einem dynamischen Umfeld.

Werden Sie ein wichtiger Teil des erfolgreichen Ganzen.

Bechtle GmbH & Co. KG

Ingrid Baier

Besselstraße 20-22 · 68219 Mannheim

Telefon 0621 87503-132

Ingrid.Baier@bechtle.com · www.bechtle.com

Ihr starker IT-Partner.

Heute und morgen.

