

BECHTLE AG

GESCHÄFTSJAHR 2024.

Herzlich willkommen.

Frankfurt am Main, 14. März 2025

Agenda.

1. Geschäftsentwicklung 2024.

2. Dividende.

3. Aktuelle Meldungen.

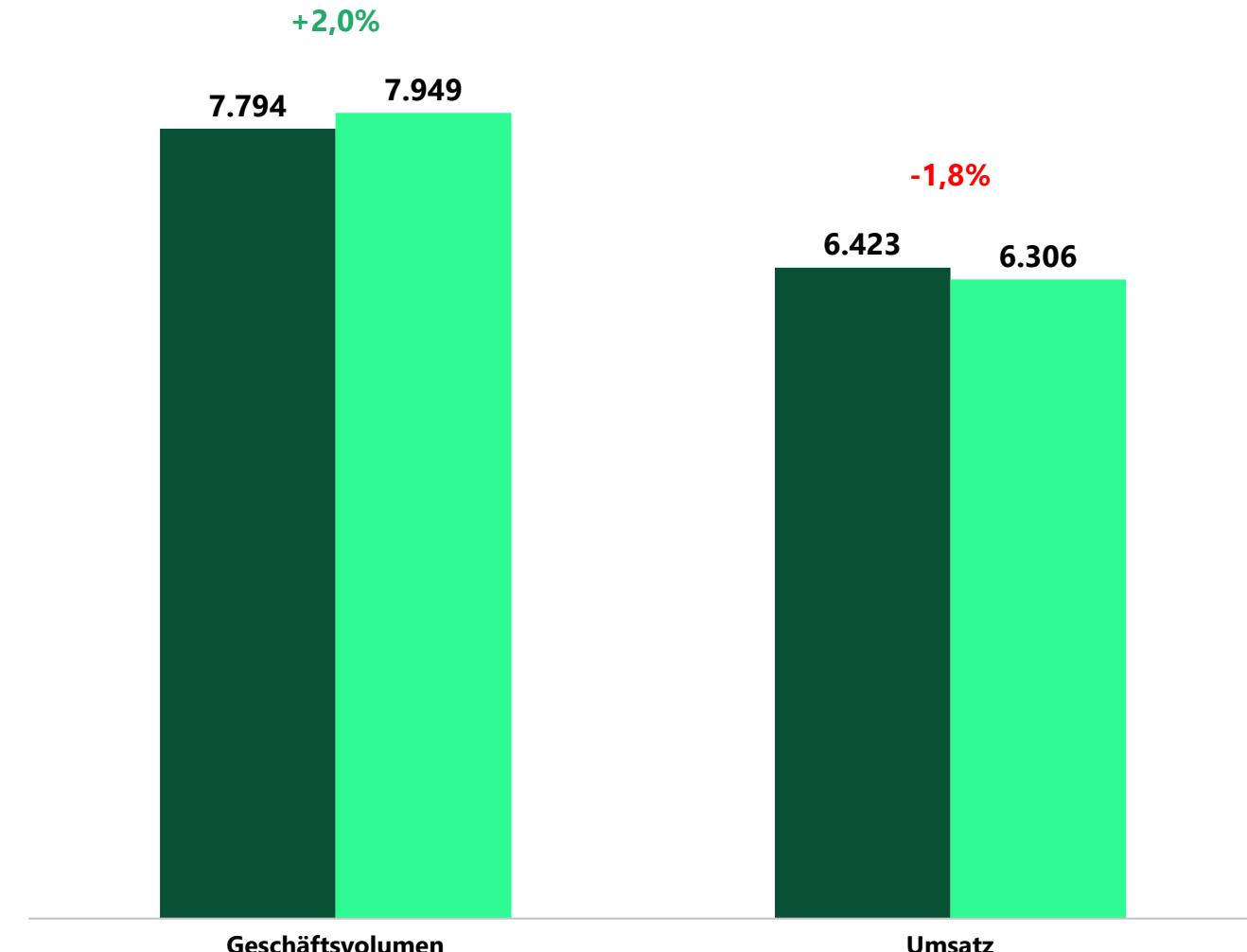
4. Ausblick 2025.

Geschäftsentwicklung 2024.

1

Geschäftsvolumen und Umsatz.

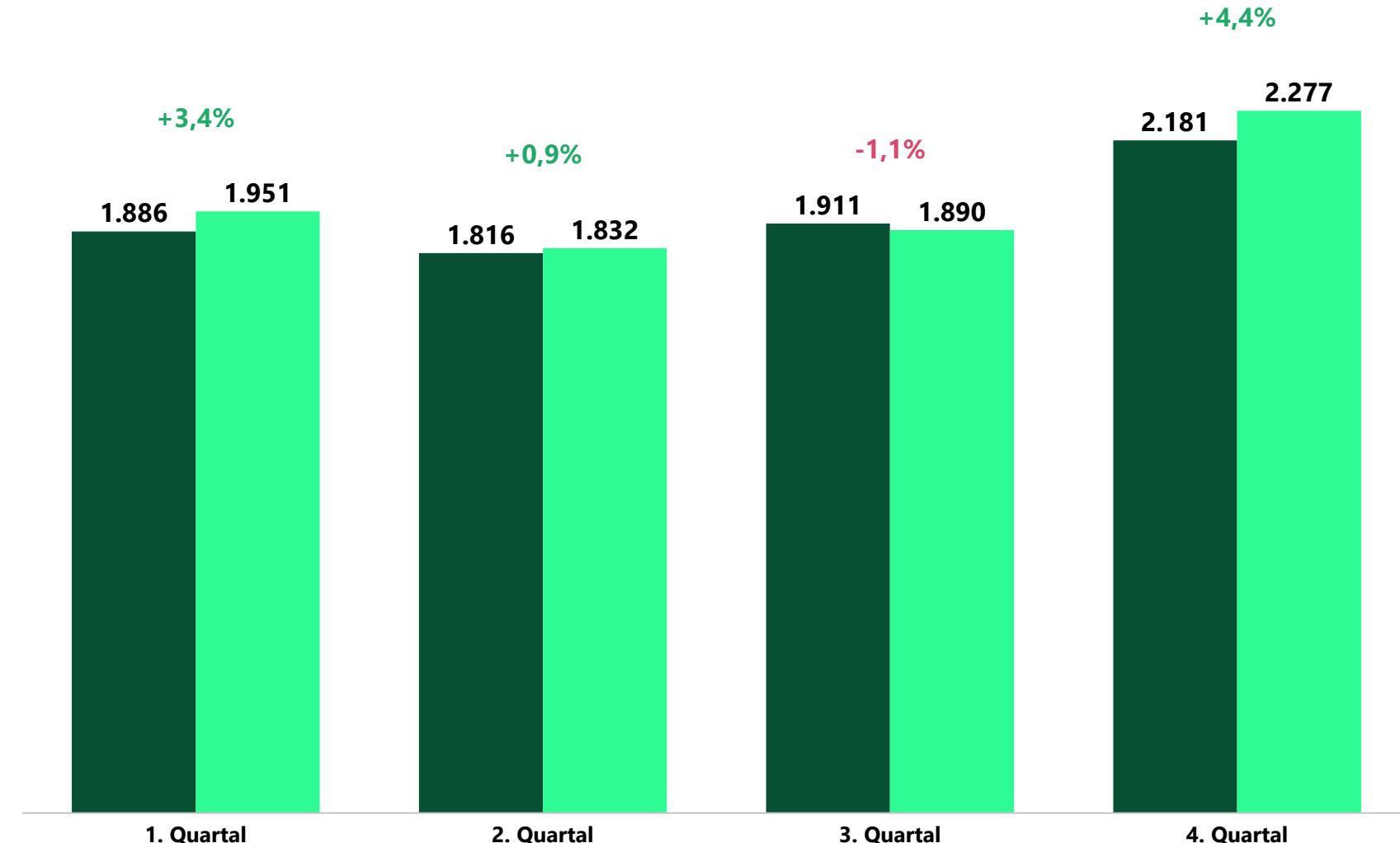
**Topline mehr oder
weniger auf
Vorjahresniveau.**



Geschäftsvolume.

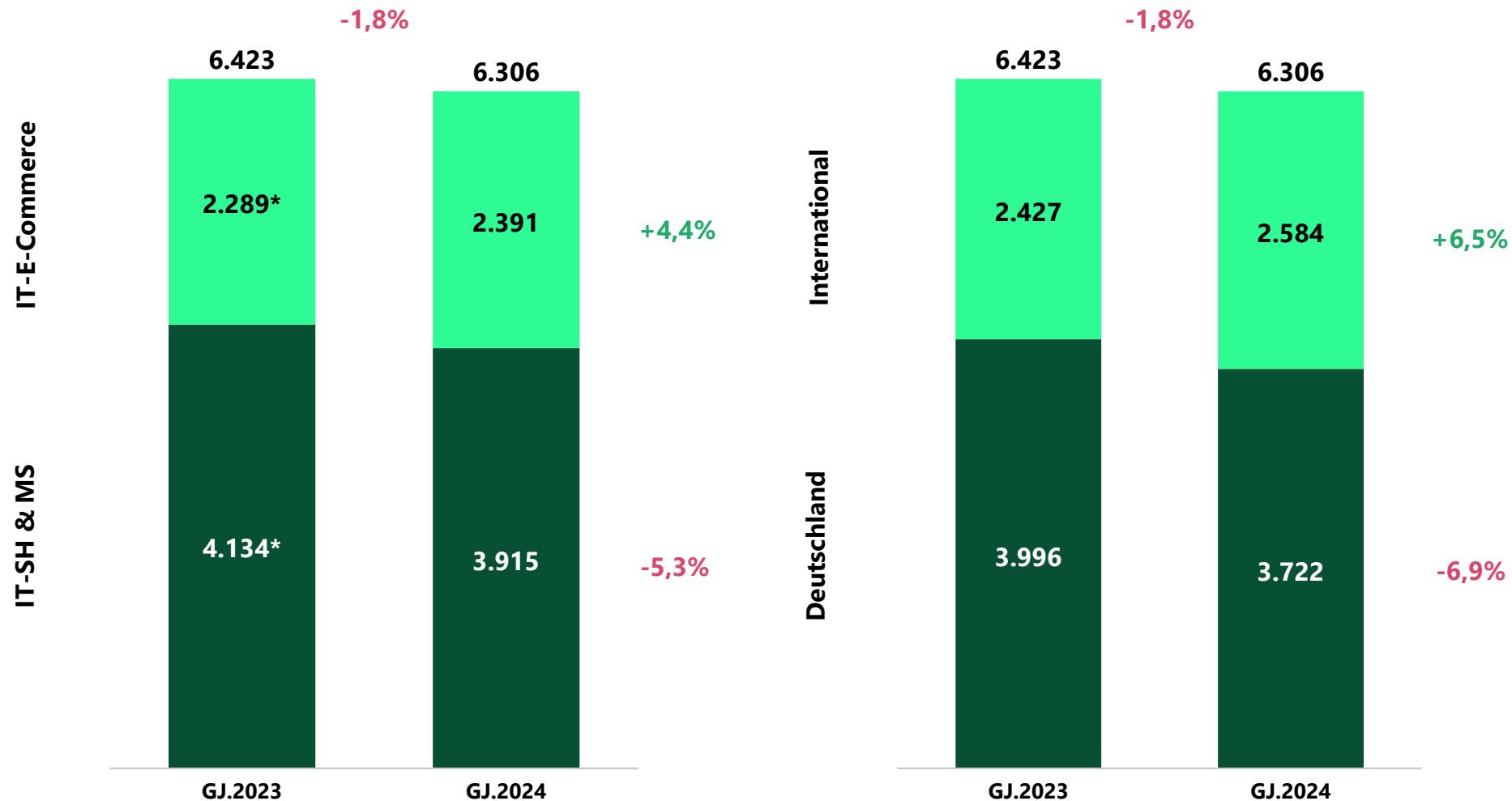
**Belebung zum
Jahresende.**

■ 2023
■ 2024
in Mio. €



Umsatz.

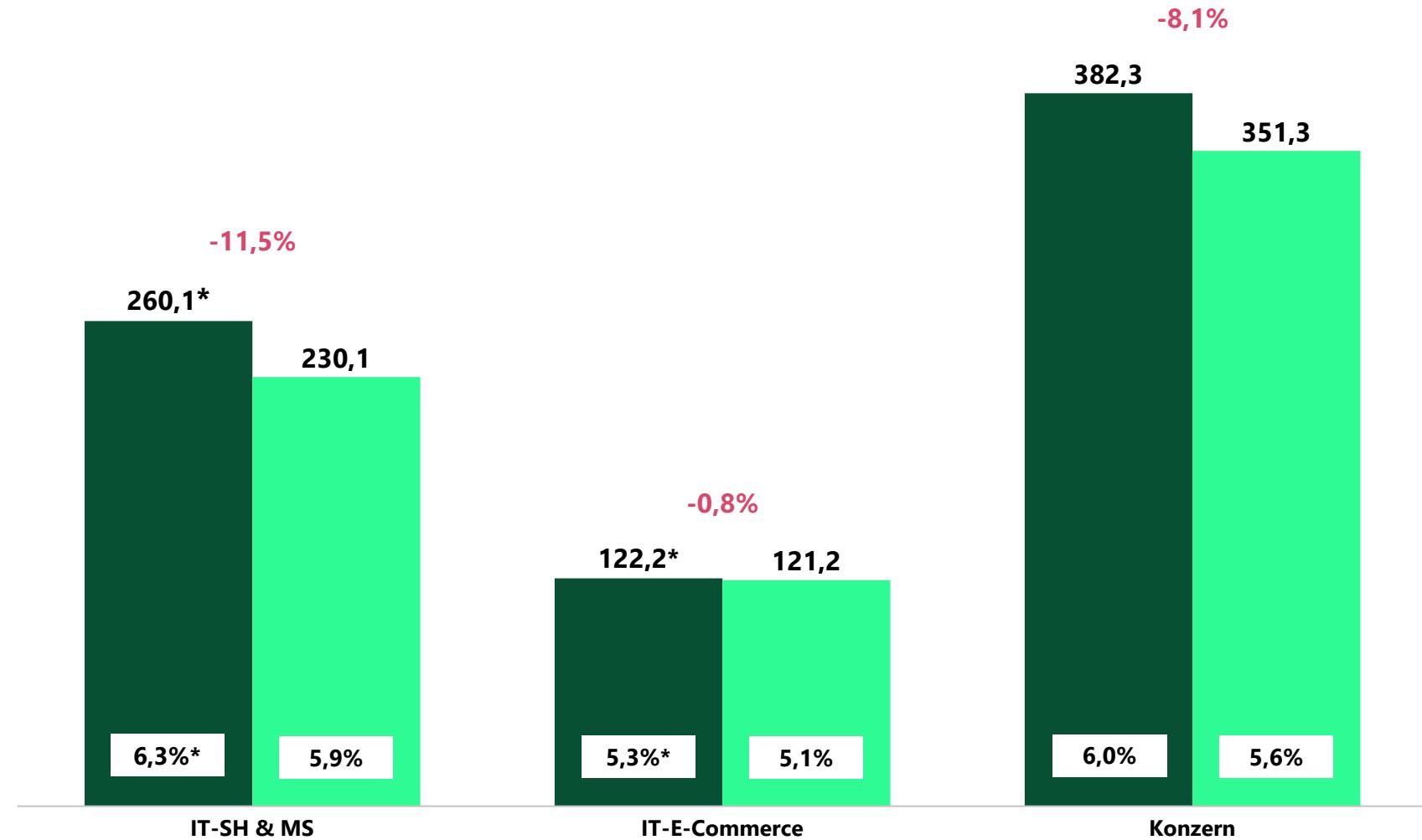
**International
positive
Entwicklung.**



*Wert angepasst aufgrund geänderter Segmentzuordnung

EBIT.

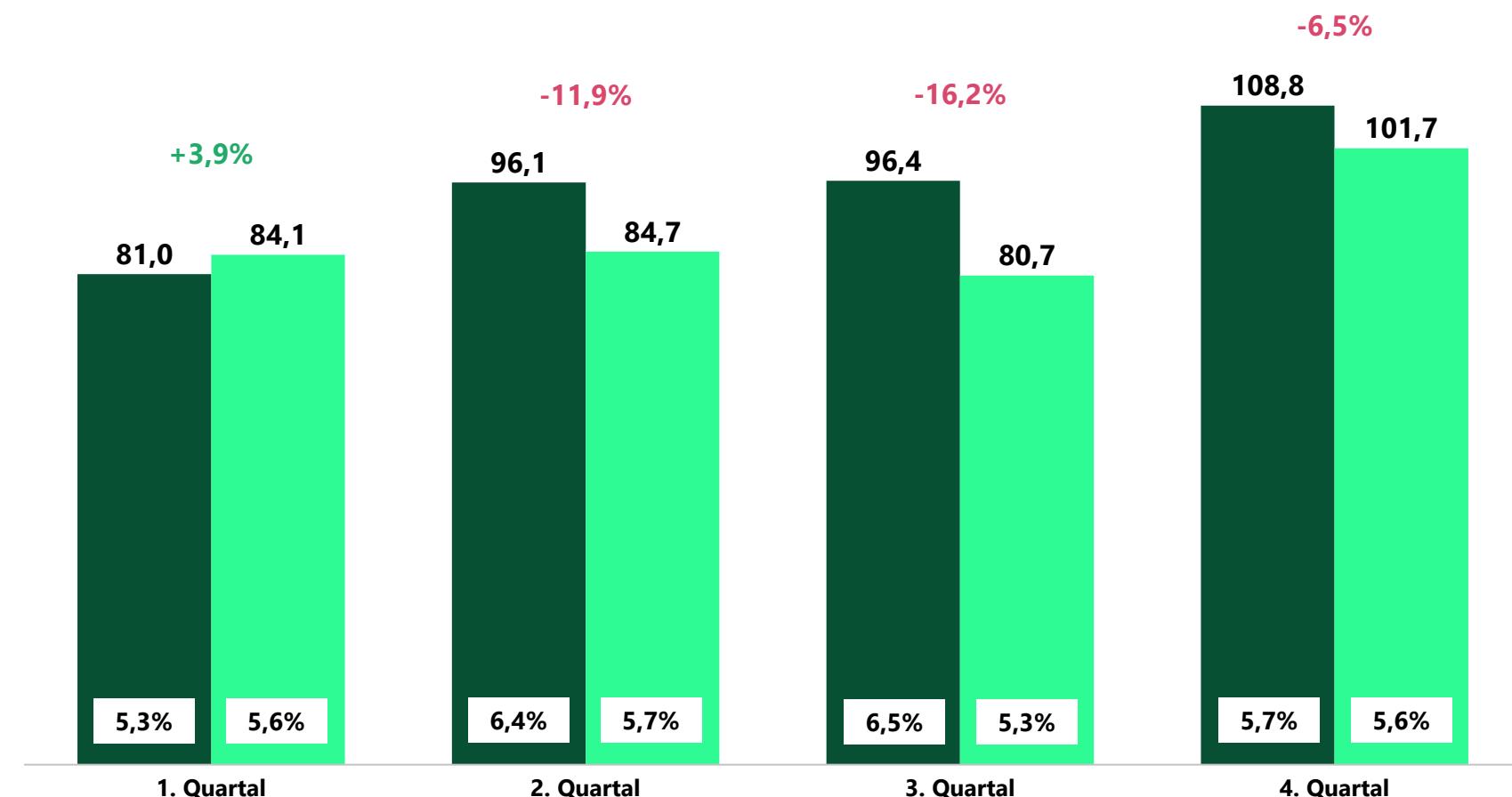
**Steigerung der
Bruttomarge reicht
nicht, um Kostenanstieg
zu kompensieren.**



EBIT.

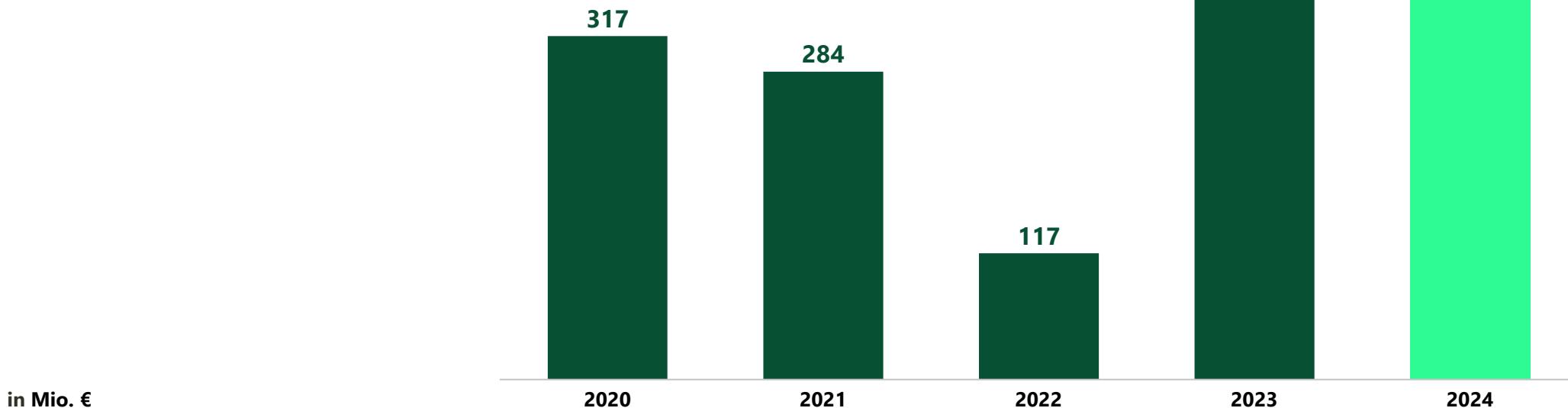
**Üblicher
Jahresverlauf „auf
den Kopf gestellt“.**

2023
2024
in Mio. €



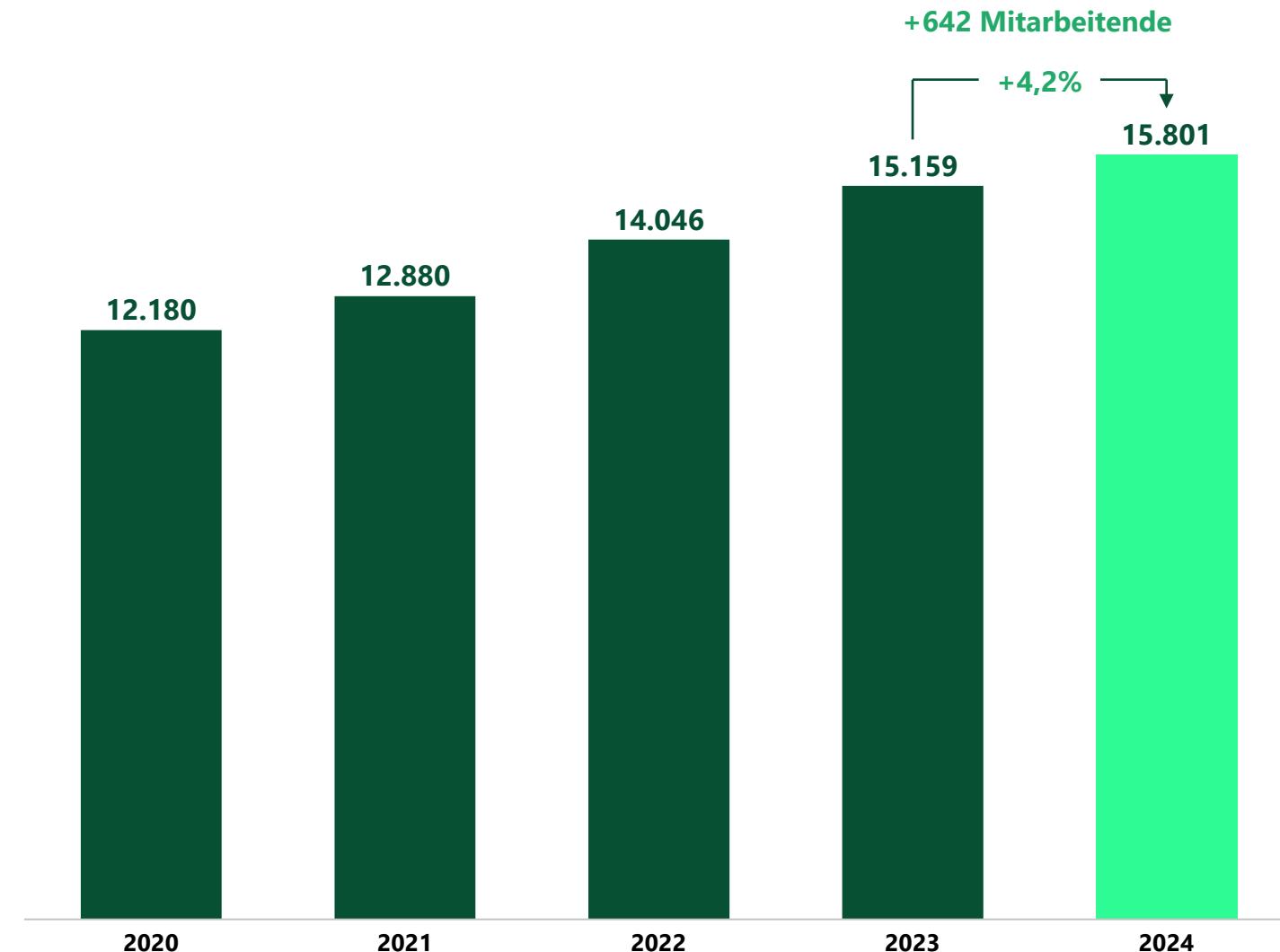
Operativer Cashflow.

**Aktives Cash-
Management zahlt
sich aus.**



Mitarbeitende.

**Organischer
Personalaufbau
liegt nur bei 1,7%.**

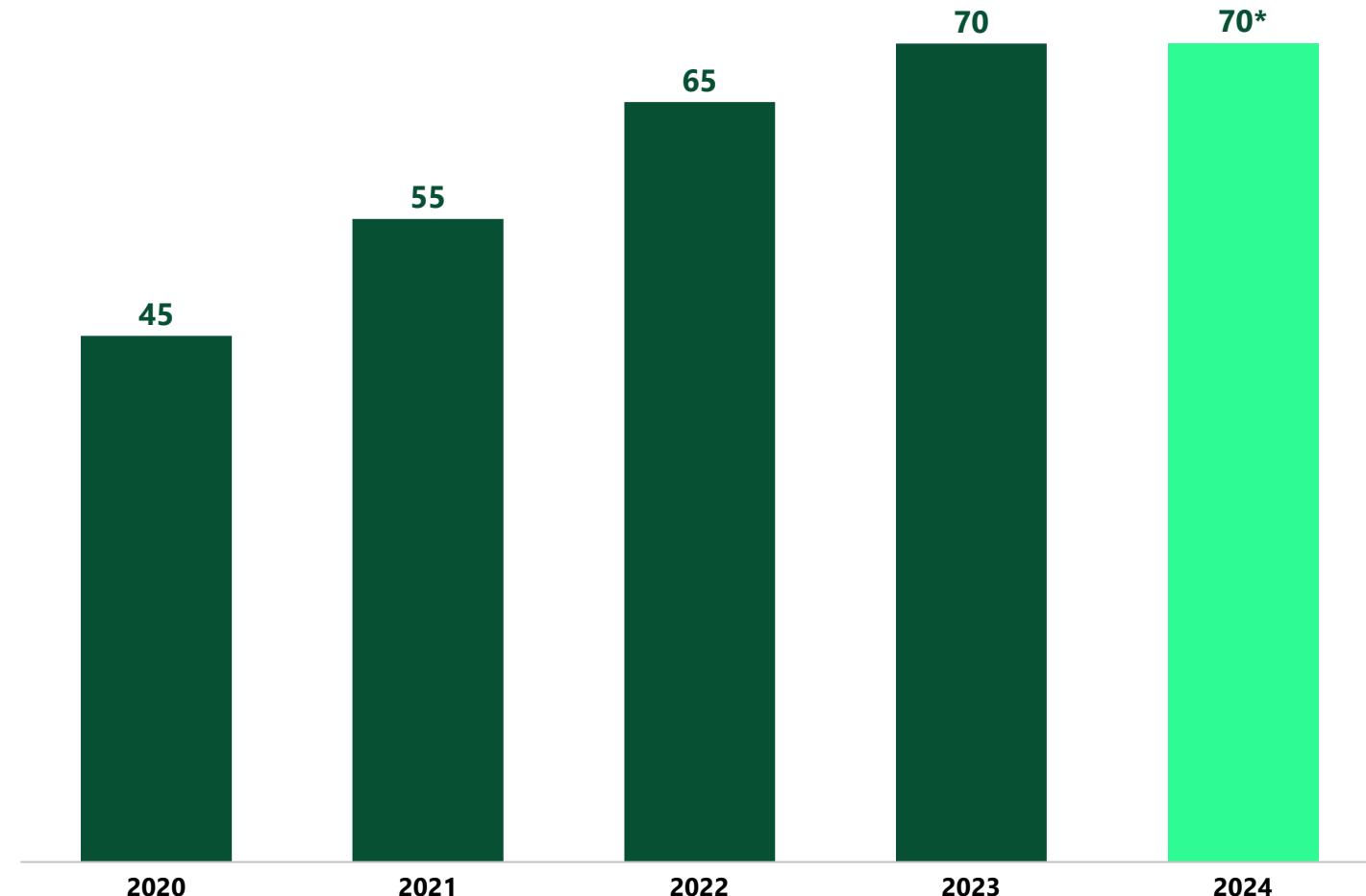


Dividende.

2

Dividende.

**Konstante Dividende
als Zeichen der
finanziellen Stärke,
Verlässlichkeit und
Zuversicht.**



in € Cent

Aktuelle Meldungen.

3

Bechtle bildet seine **europaweite Multichannel-Strategie** im Vorstand ab und bündelt die Verantwortung für alle Vertriebswege in den Ländermärkten in jeweils einer Hand.

In der **Schweiz** übernimmt Christian Speck die neu geschaffene Funktion des Vice President Switzerland bei Bechtle.



Cloud

Bechtle schließt einen Rahmenvertrag für die Bereitstellung von **Public-Cloud-Diensten** für das Beschaffungsamt des BMI.

Bechtle gewinnt erneut Lose bei der europäischen Cloud-Ausschreibung OCIRE und bietet **Cloud-Services für Forschung & Bildung** in 13 Ländern.

Stipendienprogramm

Mit "female upgreat" startet die im Juni 2024 gegründete **Bechtle Stiftung gGmbH** das erste Stipendienprogramm zur langfristigen Förderung und Begleitung von Mädchen und Frauen im IT-Umfeld.



Ausblick 2025.

4



Kontext.

Gesamtwirtschaftliche Lage bleibt auch im Geschäftsjahr 2025 sehr herausfordernd.

ABER:

- Die Notwendigkeit für IT-Investitionen im Kontext der **digitalen Transformation** und verschiedener technologischer Entwicklungen ist unverändert hoch.
- Das Geschäft mit **öffentlichen Kunden** dürfte sich erst im 2. HJ wieder normalisieren.
- Der notwendige Wechsel auf Windows 11 könnte zu **Nachfrageimpulsen aus dem Mittelstand** führen.
- Die konsequente Fortführung unserer europäischen M&A-Strategie wird **akquisitorische Wachstumsimpulse** setzen – gleichzeitig müssen wir aber weiter in die **Zukunftsfähigkeit** von Bechtle investieren.



Ziele.

- Die **Unsicherheiten** sind derzeit immens und haben sich aufgrund der jüngsten (geo-)politischen Entwicklungen sogar noch erhöht. Eine seriöse Prognose abzugeben ist daher kaum möglich.
- Die wirtschaftliche Entwicklung von Bechtle hängt maßgeblich von der gesamtwirtschaftlichen Entwicklung und insbesondere von der **Investitionsneigung** mittelständischer Kunden und der öffentlichen Hand ab.
- Wir vergrößern daher die **Bandbreite in der Prognose**, um unterschiedliche Szenarien abzudecken – sie bilden aber immer noch eine eher optimistische Sicht ab.

Geschäftsvolumen:	0% bis +5%
Umsatz:	-3% bis +3%
EBT:	-5% bis +5%

Zeit für *Fragen.*