

Bechtle Meets – Privatanleger vor Ort.

Einblicke in den Vertrieb – so gewinnt Bechtle Marktanteile.

WIR digitalisieren Deutschland. #ONEpublic

Healthcare.



Kommune & Schule.



Kirche & Wohlfahrt.



Higher Education.



Gemeinsam gestalten wir den gesellschaftlichen Wandel!

M365 Teams Telefonie

2023

Juli 2023

Kundentermin am Bechtle Platz 1

September 2023

Discovery Workshop

2024

Juli 2024

- rechtssicheres Gutachten
- Datenschutzfolgeabschätzung
- Grobkonzept M365

Dezember 2024

- Veröffentlichung des Verfahrens
- Bearbeitung der Ausschreibung

2025

Januar 2025

- Abgabe unseres Angebotes für die Ausschreibung

Februar 2025

Feinkonzept

- Rollout
- Schulungen
- Migration der vorhandenen Systeme

Zeit für
Fragen.

M&A bei Bechtle – Vom regionalen Systemhaus zum europäischen Player.

Nachhaltige Unternehmens- entwicklung. *Seit mehr als 40 Jahren.*



Mitarbeitende
in 2024

15.801 

1983

2024

Umsatz
in 2024

6,31 Mrd. € 

1983

2024

Neue Bilanzierungslogik nach IFRS15 ohne Umsätze
mit Standardsoftware (bechtle.com/ifrs15)

Geschäftsvolumen
in 2024

7,95 Mrd. € 

1983

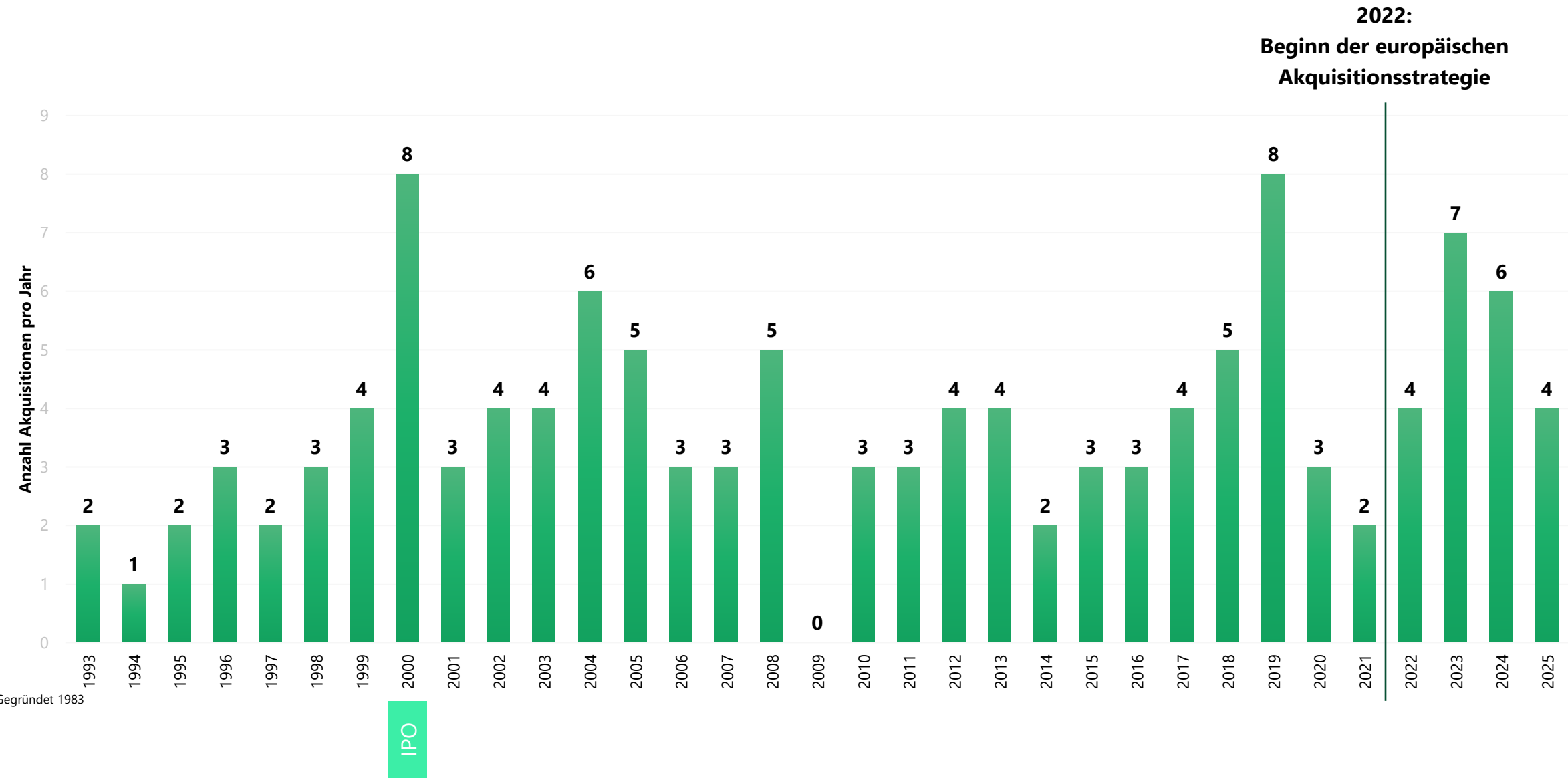
2021

2024



Bechtle ist im MDAX
und TecDAX notiert.

123 Akquisitionen in der Bechtle Historie.



Umsetzung der europäischen Akquisitionsstrategie – Stand heute.

UK + I 



Frankreich 



Spanien 



Niederlande 



Italien 



In Summe wurden im Zuge der europäischen Akquisitionsstrategie ca. **600 Mio. € Umsatz** und **1.700 Mitarbeitende** in den letzten 3 Jahren akquiriert.

Warum M&A bei Bechtle funktioniert.



Cultural Fit



*Dezentralität =
Entrepreneurship*



Bechtle Netzwerk



Finanzielle Stärke

Mergers & Acquisitions bei Bechtle

Ausblick & Herausforderungen.



Zeit für
Fragen.

Bechtle Meets Privatanleger vor Ort.

Präsentation der Bechtle AG.



Bechtle im Überblick.

Breites Portfolio
an zukunftsorientierten

***IT-Produkten und
Services***

***Vernetzte
Dezentralität***

Fördert unternehmerisches Denken

7,9 Mrd. €

Geschäftsvolumen 2024

Mehr als

15.600

Mitarbeitende

Internationalität

Präsenz in 14 europäischen Ländern und
Unterstützung unserer Kunden weltweit

Nahe am Kunden

Starke Präsenz im Mittelstand und
öffentlichen Sektor

Ankeraktionär

Und verlässliche Dividendenstrategie

Multi-Channel-Strategie – in 14 europäischen Ländern.

**Bündelung der Vertriebskanäle in
den europäischen Ländermärkten
in jeweils einer Hand.**

- **Stärkere Kundenbindung**
- **Bessere Marktdurchdringung**
- **Positive wirtschaftliche Effekte
durch effizientere Prozesse**



Deutscher IT Markt.

Nr. 1 der Systemhäuser in Deutschland.

Rang	Unternehmen	Geschäftsvolumen(Mio. €) im Jahr 2024 in Deutschland
1	Bechtle	4.587
2	Computacenter AG & Co. oHG	3.282
3	T-Systems International GmbH	3.000
...		
40	Damovo Deutschland	100



Hochgradig fragmentiert.

Rund 95.000 IT-Unternehmen auf dem deutschen Markt.



Gesamtmarkt.

152,6 Mrd. € im Jahr 2024 (Hardware, Software und Dienstleistungen).



Prognose.

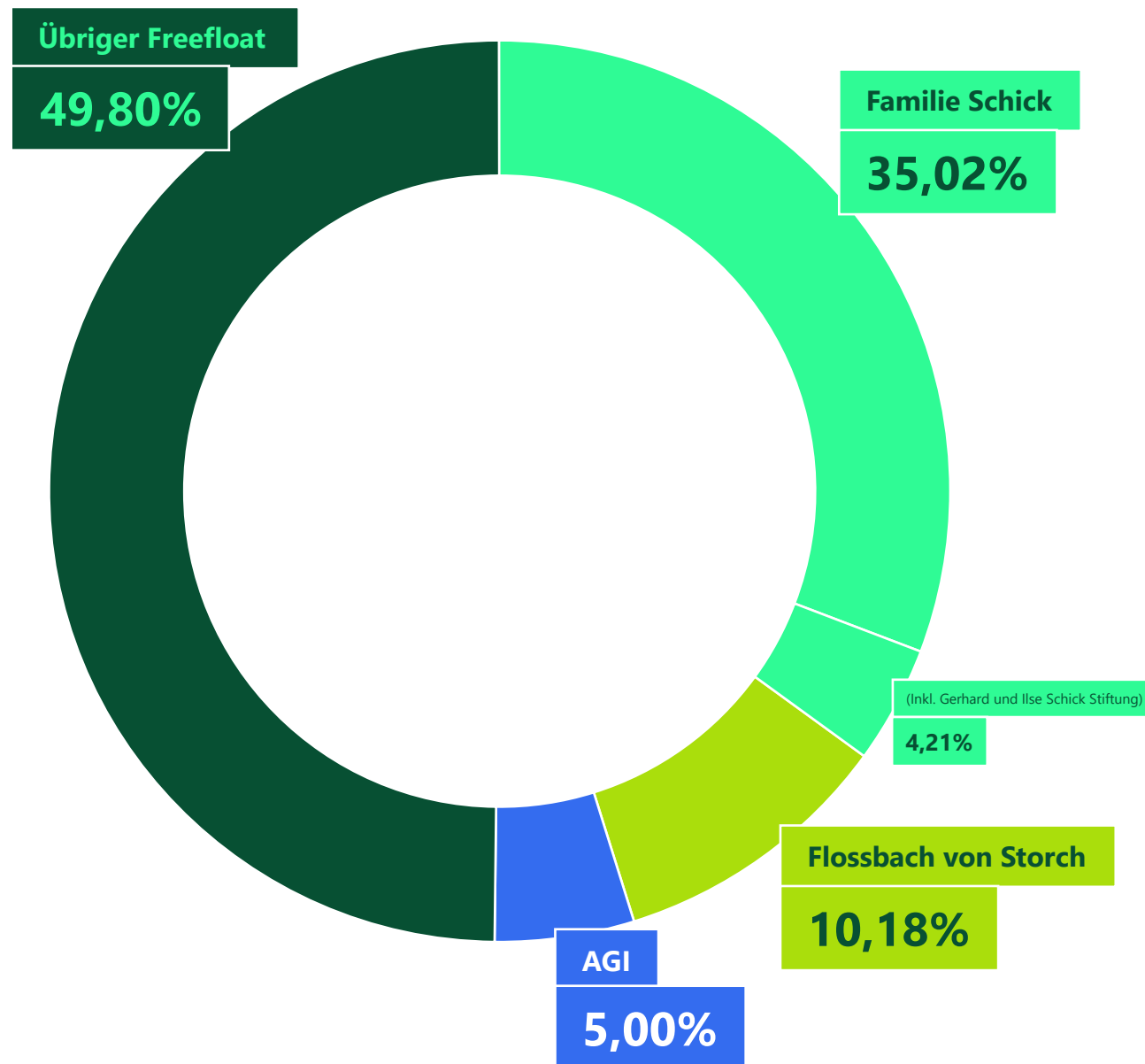
Wachstum im Jahr 2025: +5,7 % und im Jahr 2026: +6,0 %.

Aktie.



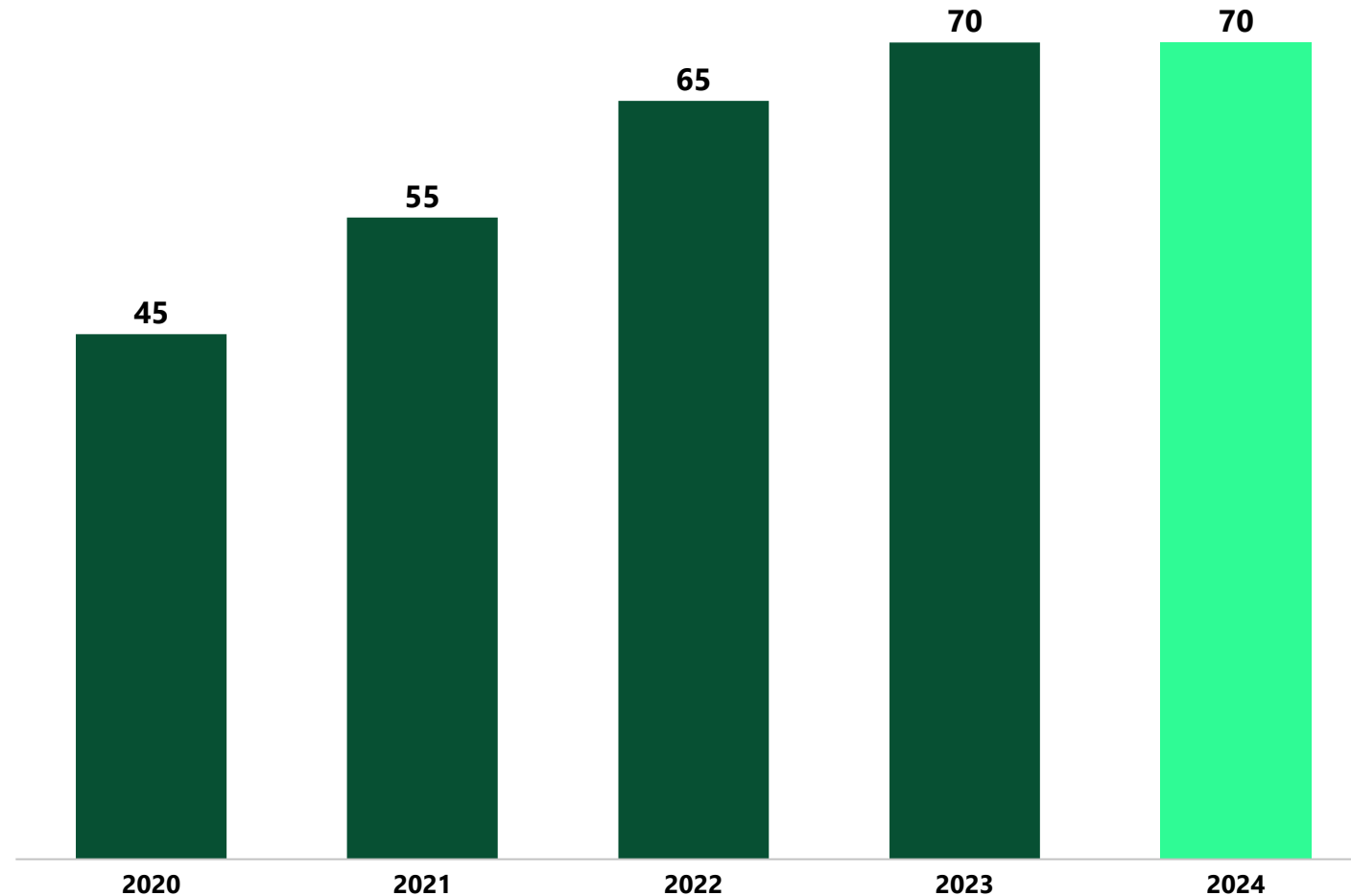
Aktionärsstruktur.

Ankeraktionär
steht für
Stabilität und
Unabhängigkeit.



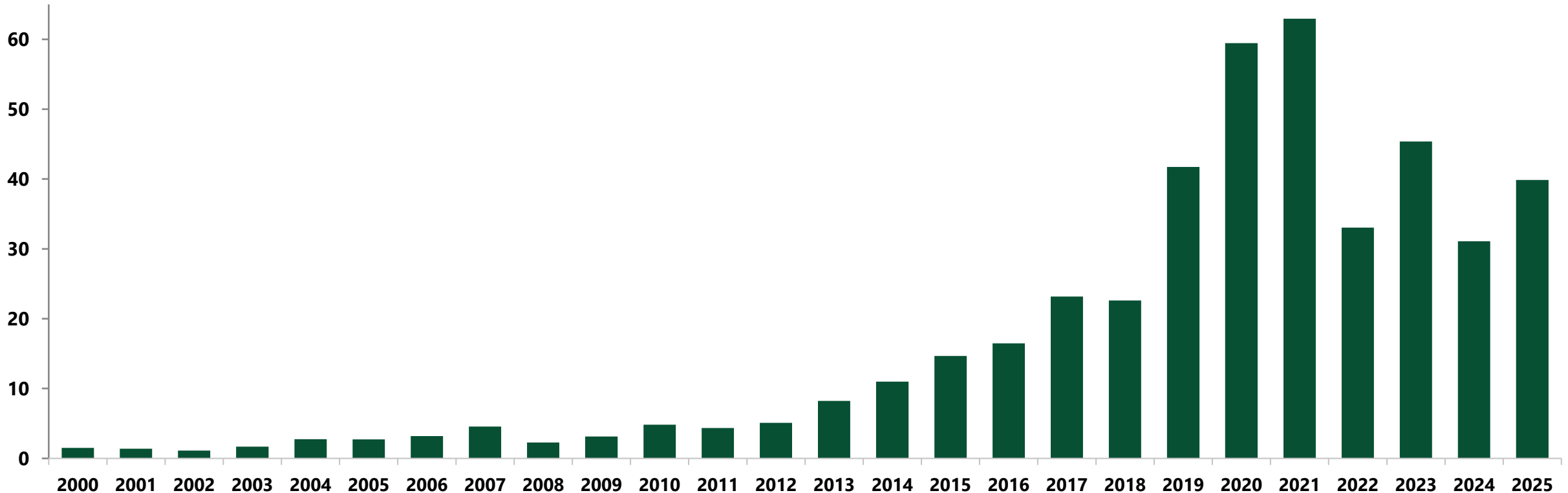
Dividende.

**Die konstante
Dividende
unterstreicht
die Finanzkraft,
Stabilität und
das Vertrauen.**



in € cent

Kursentwicklung seit Börsengang.



+26,2 %

Performance YTD zum 30.09.2025

4,9 Mrd. €

Marktkapitalisierung zum 30.09.2025

771,11 %

Kursentwicklung seit IPO bis zum Stichtag 30.09.2025

Nachhaltigkeit.



Bechtle Nachhaltigkeitsstrategie 2030.

Unsere vier strategischen Handlungsfelder.



**ETHISCHES
WIRTSCHAFTEN**
entspricht unserem
Selbstverständnis.



**Nachhaltiger Umgang
mit unserer UMWELT**
ist die Grundlage
unseres Handelns.



Die MENSCHEN,
mit denen wir arbeiten,
stehen für unseren
Erfolg.



**Wir gestalten
verantwortungsvoll
die DIGITALE ZUKUNFT.**

Zeit für *Fragen.*

www.menti.com
5549 4803

