

# **Bechtle Meets – Privatanleger vor Ort.**

# **Einblicke in den Vertrieb – so gewinnt Bechtle Marktanteile.**

# WIR digitalisieren Deutschland. #ONEpublic

Healthcare.



Kommune & Schule.



bechtle



Kirche & Wohlfahrt.



Higher Education.

Gemeinsam gestalten wir den gesellschaftlichen Wandel!

# M365 Teams Telefonie

2023

**Juli 2023**

Kundentermin am Bechtle Platz 1

**September 2023**

Discovery Workshop

2024

**Juli 2024**

- rechtssicheres Gutachten
- Datenschutzfolgeabschätzung
- Grobkonzept M365

**Dezember 2024**

- Veröffentlichung des Verfahrens
- Bearbeitung der Ausschreibung

2025

**Januar 2025**

- Abgabe unseres Angebotes für die Ausschreibung

**Februar 2025**

Feinkonzept

- Rollout
- Schulungen
- Migration der vorhandenen Systeme

Zeit für  
*Fragen.*

# M&A bei Bechtle – Vom regionalen Systemhaus zum europäischen Player.

Nachhaltige  
Unternehmens-  
entwicklung.  
***Seit mehr als  
40 Jahren.***



Mitarbeitende  
in 2024

15.801



1983

2024

Umsatz  
in 2024

6,31 Mrd. €



Neue Bilanzierungslogik nach IFRS15 ohne Umsätze  
mit Standardsoftware ([bechtle.com/ifrs15](http://bechtle.com/ifrs15))

1983

2024

Geschäftsvolumen  
in 2024

7,95 Mrd. €



1983

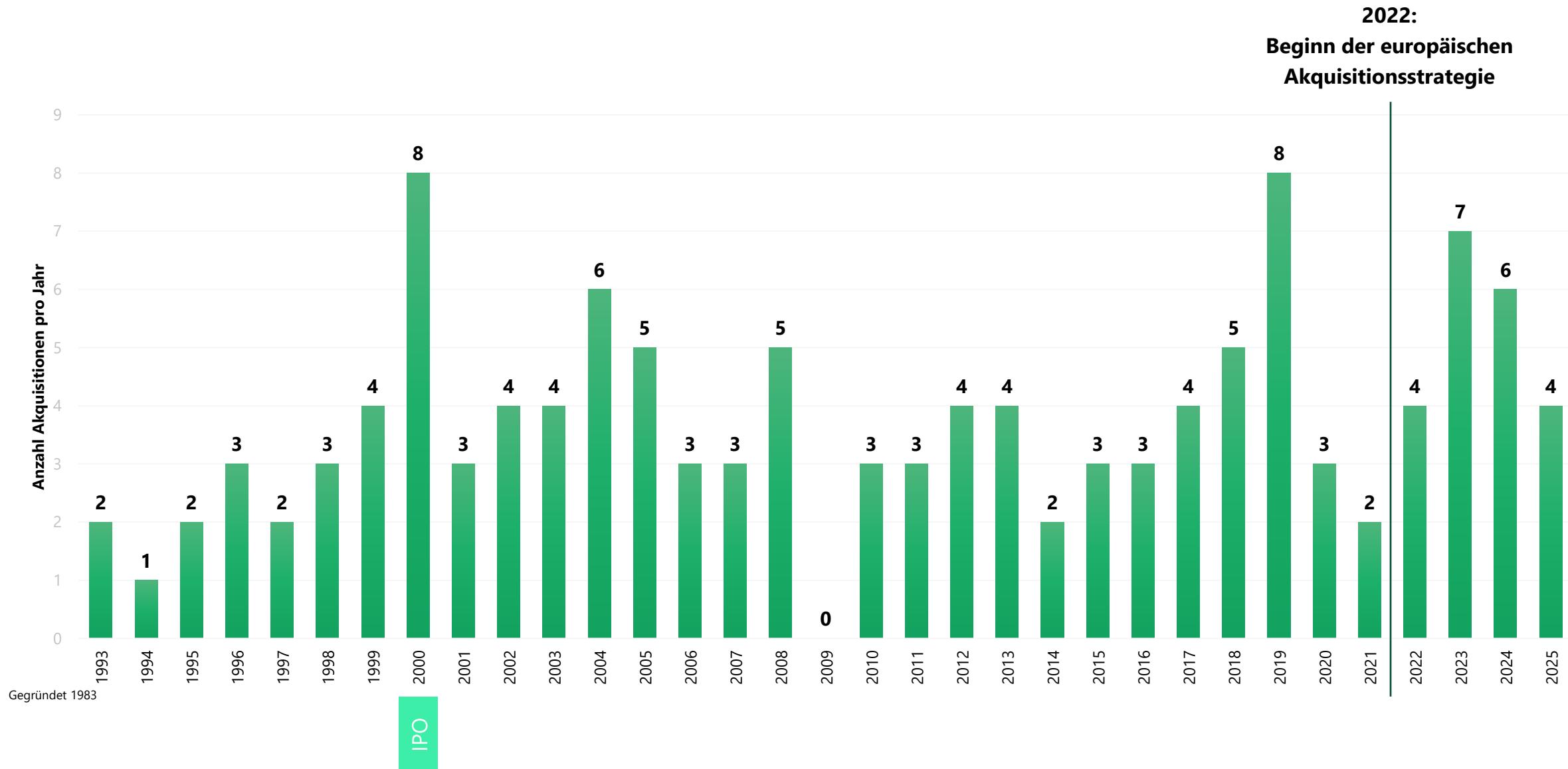
2021

2024



Bechtle ist im MDAX  
und TecDAX notiert.

# 123 Akquisitionen in der Bechtle Historie.



# Umsetzung der europäischen Akquisitionsstrategie – Stand heute.

UK + I



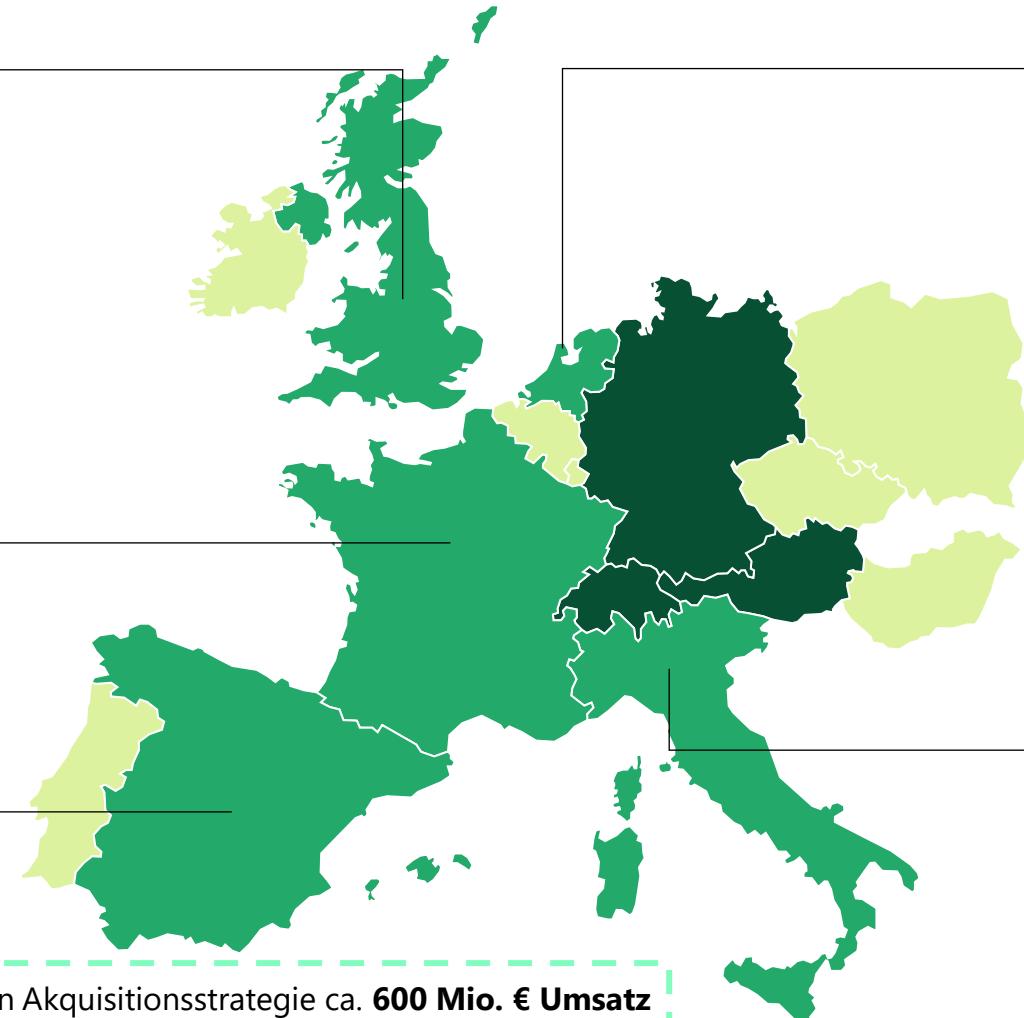
Frankreich



Spanien



Niederlande



In Summe wurden im Zuge der europäischen Akquisitionsstrategie ca. **600 Mio. € Umsatz**  
und **1.700 Mitarbeiter** in den letzten 3 Jahren akquiriert.

# Warum M&A bei Bechtle funktioniert.



*Cultural Fit*



*Bechtle Netzwerk*



*Dezentralität =  
Entrepreneurship*



*Finanzielle Stärke*

# Ausblick & Herausforderungen.



Zeit für  
*Fragen.*

# **Bechtle Meets Privatanleger vor Ort.**

# *Präsentation der Bechtle AG.*



# **Bechtle im Überblick.**

Breites Portfolio  
an zukunftsorientierten  
**IT-Produkten und  
Services**

**Internationalität**  
Präsenz in 14 europäischen Ländern und  
Unterstützung unserer Kunden weltweit

**Vernetzte  
Dezentralität**  
Fördert unternehmerisches Denken

**Nahe am Kunden**  
Starke Präsenz im Mittelstand und  
öffentlichen Sektor

**7,9 Mrd. €**  
Geschäftsvolumen 2024

Mehr als  
**15.600**  
Mitarbeitende

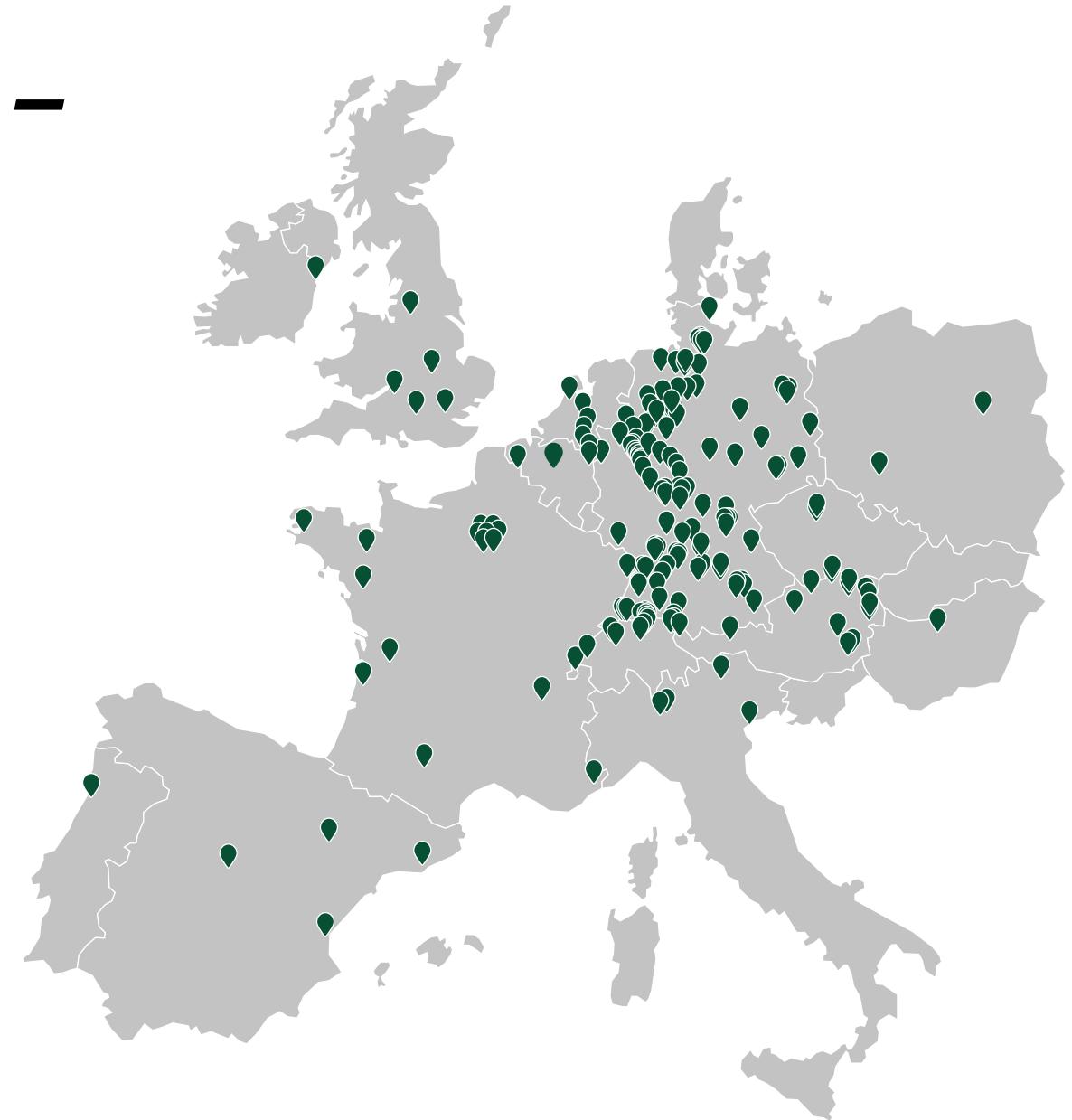
**Ankeraktionär**  
Und verlässliche Dividendenstrategie

# **Multi-Channel-Strategie –**

## in 14 europäischen Ländern.

**Bündelung der Vertriebskanäle in  
den europäischen Ländermärkten  
in jeweils einer Hand.**

- **Stärkere Kundenbindung**
- **Bessere Marktdurchdringung**
- **Positive wirtschaftliche Effekte  
durch effizientere Prozesse**



# Deutscher IT Markt.

Nr. 1 der  
Systemhäuser  
in Deutschland.

Rang	Unternehmen	Geschäftsvolumen(Mio. €) im Jahr 2024 in Deutschland
1	<b>Bechtle</b>	<b>4.587</b>
2	Computacenter AG & Co. oHG	3.282
3	T-Systems International GmbH	3.000
...		
40	Damovo Deutschland	100



**Hochgradig  
fragmentiert.**

Rund 95.000 IT-Unternehmen auf dem deutschen Markt.



**Gesamtmarkt.**

152,6 Mrd. € im Jahr 2024 (Hardware, Software und Dienstleistungen).



**Prognose.**

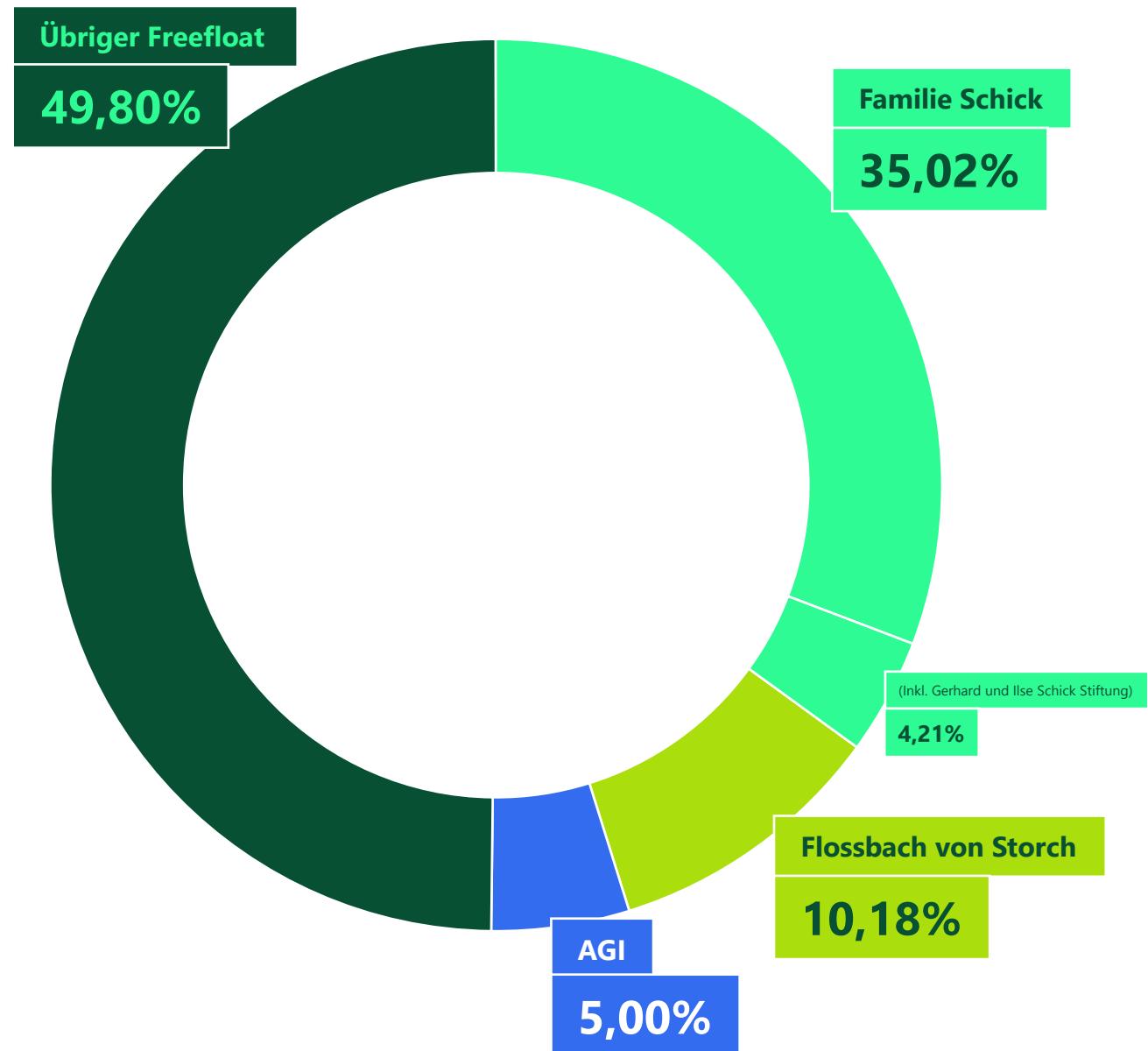
Wachstum im Jahr 2025: +5,7 % und im Jahr 2026: +6,0 %.

# Aktie.



# Aktionärsstruktur.

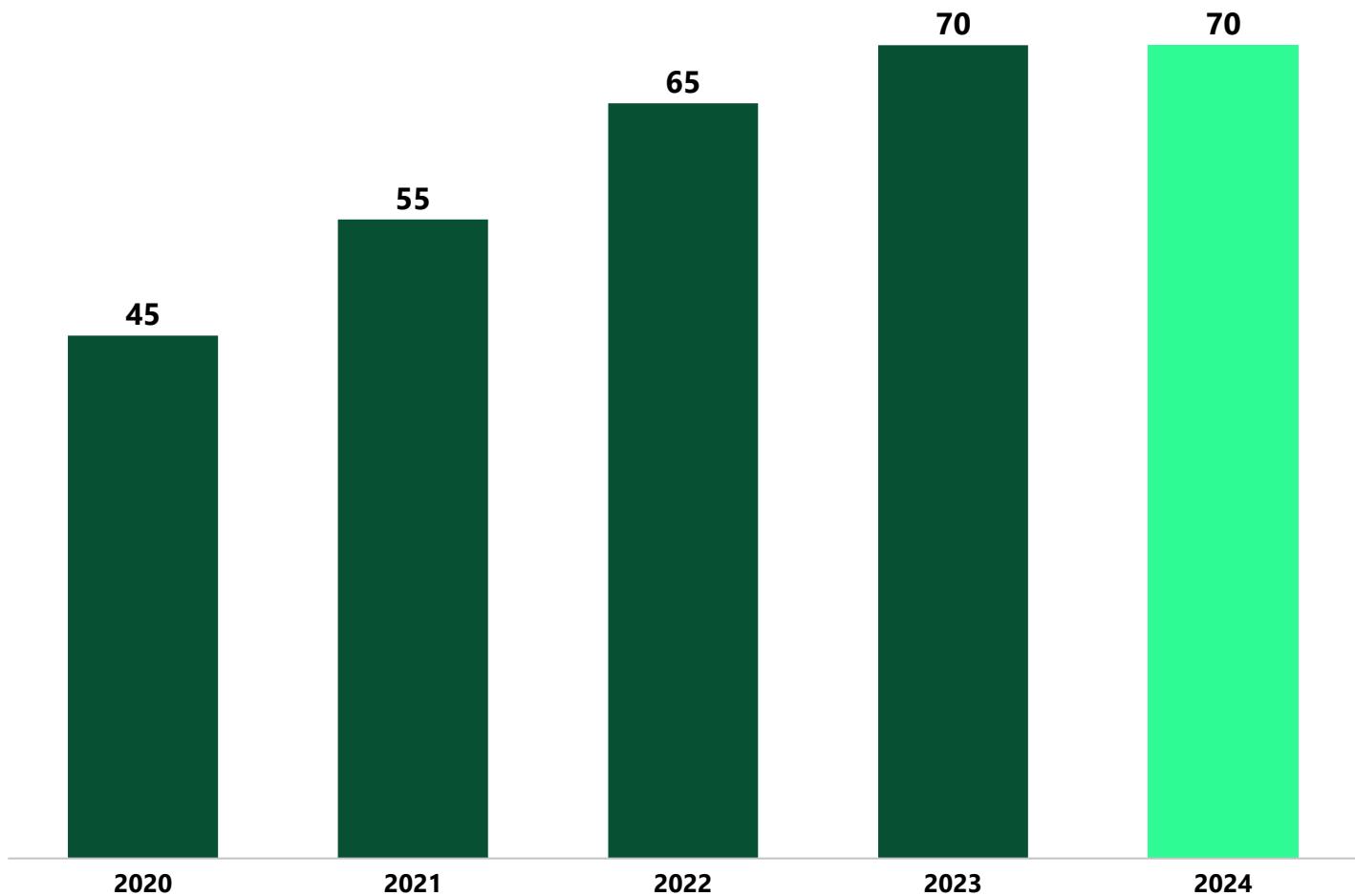
**Ankeraktionär  
steht für  
Stabilität und  
Unabhängigkeit.**



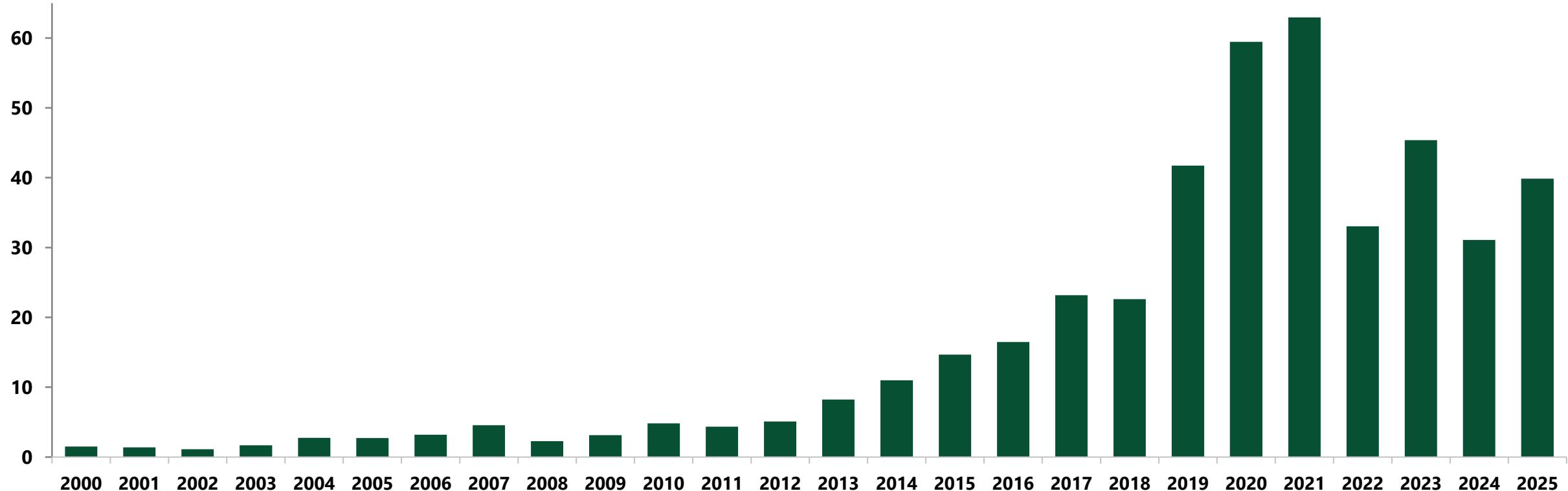
# *Dividende.*

**Die konstante  
Dividende  
unterstreicht  
die Finanzkraft,  
Stabilität und  
das Vertrauen.**

in € cent



# Kursentwicklung seit Börsengang.



+26,2 %

Performance YTD zum 30.09.2025

4,9 Mrd. €

Marktkapitalisierung zum 30.09.2025

771,11 %

Kursentwicklung seit IPO bis zum Stichtag 30.09.2025

# *Nachhaltigkeit.*



# **Bechtle Nachhaltigkeitsstrategie 2030.**

## Unsere vier strategischen Handlungsfelder.



**ETHISCHES  
WIRTSCHAFTEN  
entspricht unserem  
Selbstverständnis.**



**Nachhaltiger Umgang  
mit unserer UMWELT  
ist die Grundlage  
unseres Handelns.**



**Die MENSCHEN,  
mit denen wir arbeiten,  
stehen für unseren  
Erfolg.**



**Wir gestalten  
verantwortungsvoll  
die DIGITALE ZUKUNFT.**

# Zeit für *Fragen.*

[www.menti.com  
\*\*5549 4803\*\*](https://www.menti.com/55494803)

