

# Bechtle AG

# ***Geschäftsjahr 2025***

Frankfurt am Main, 20. März 2026

# Agenda

- 1. Geschäftsentwicklung 2025**
- 2. Dividende**
- 3. Aktuelle Meldungen**
- 4. Ausblick und Vision**

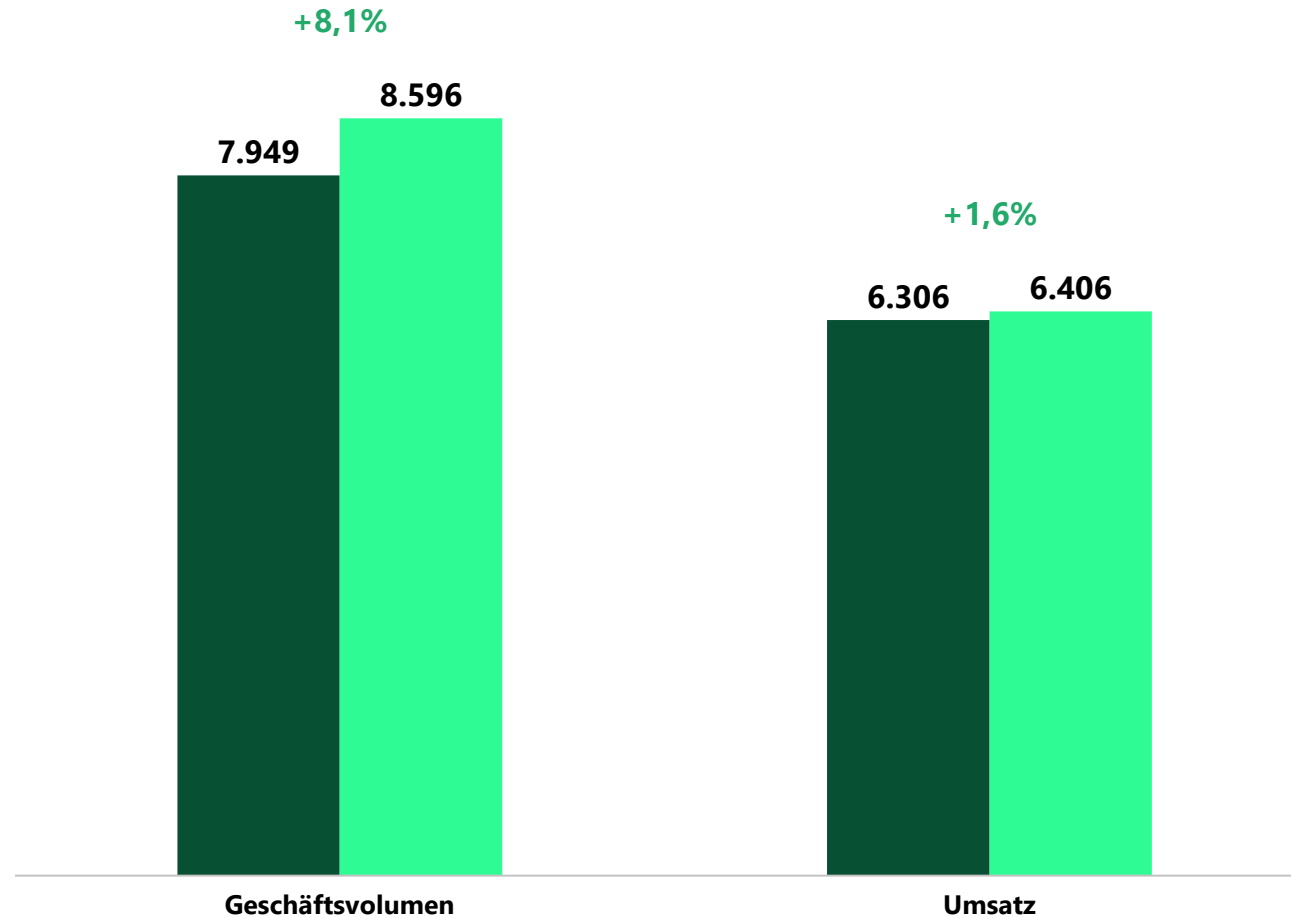
# ***Geschäftsentwicklung 2025***

1

# ***Geschäftsvolumen und Umsatz***

## **Geschäftsvolumen deutlich über Vorjahr.**

Höherer Software-Anteil  
wirkt sich auf  
Umsatzwachstum aus  
(IFRS15).



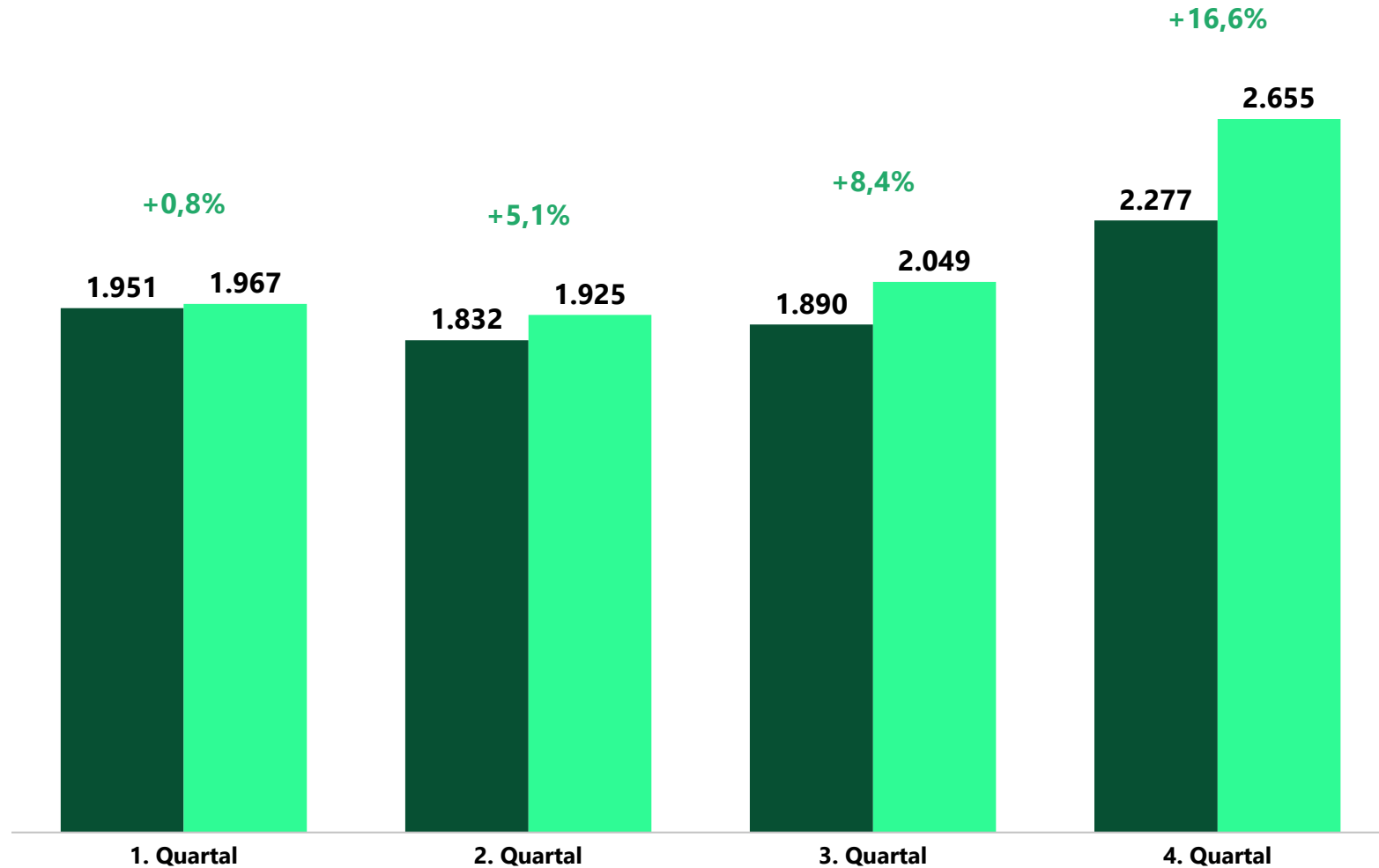
■ 2024

■ 2025

in Mio. €

# ***Geschäftsvolumen im Jahresverlauf***

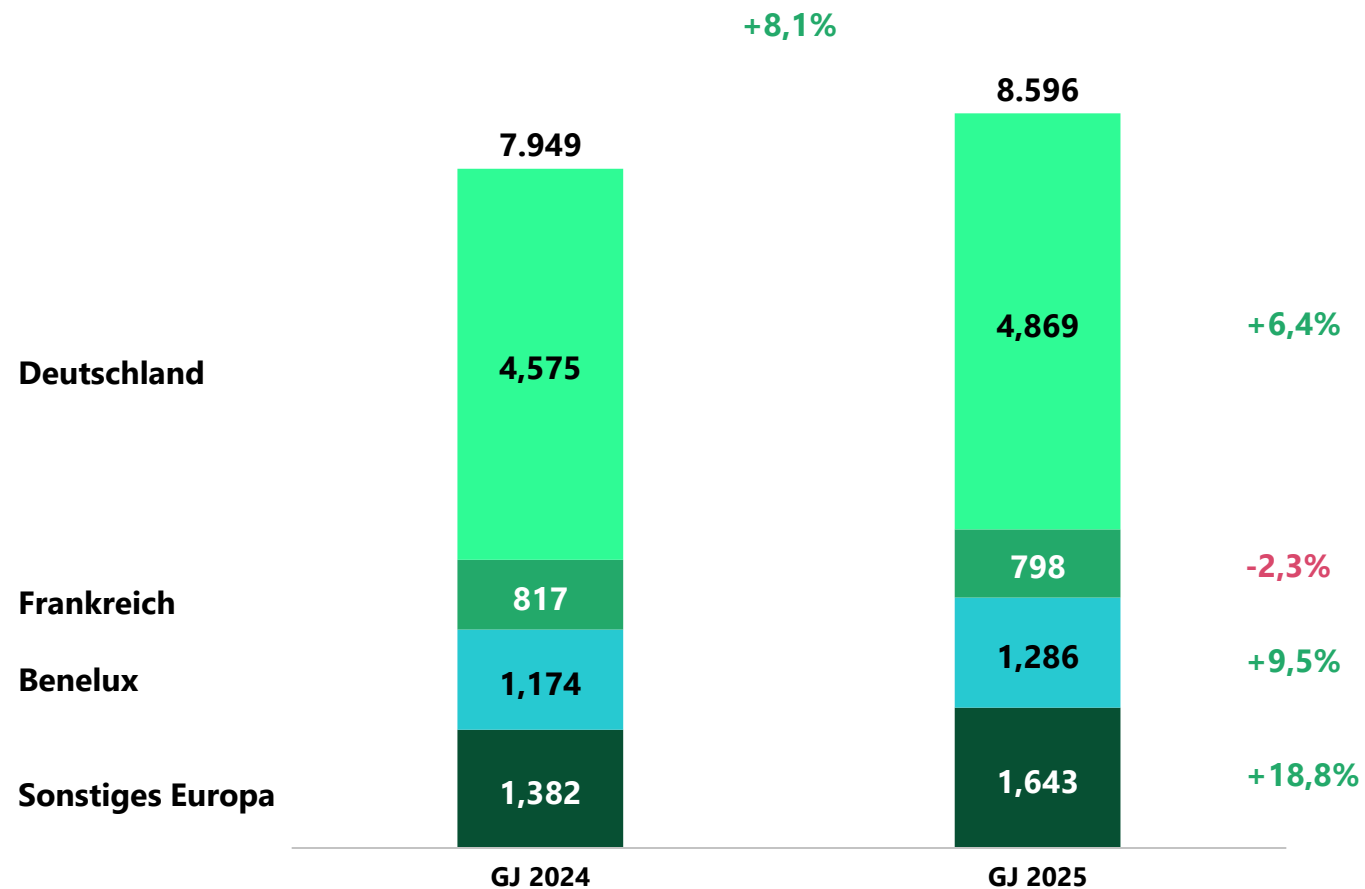
Deutlich **steigende**  
**Wachstumsdynamik**  
im Jahresverlauf.

 2024 2025

in Mio. €

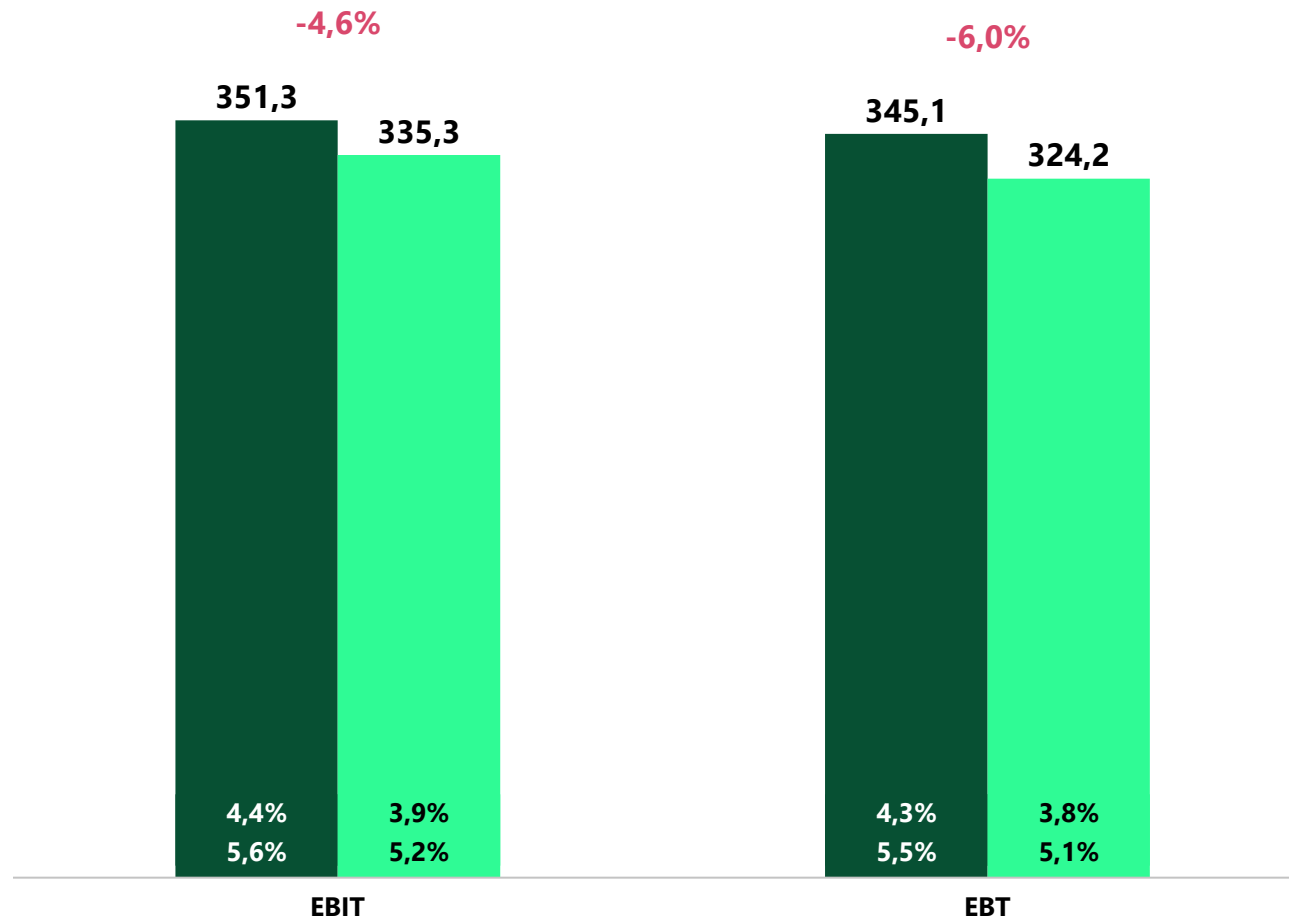
# Geschäftsvolumen Segmente

Fast alle **Ländermärkte**  
**haben zum Wachstum**  
beigetragen.



# ***EBIT und EBT***

Ergebnis **dank**  
**herausragender**  
**Entwicklung** im Q4  
im Rahmen der  
Erwartungen.



■ 2024

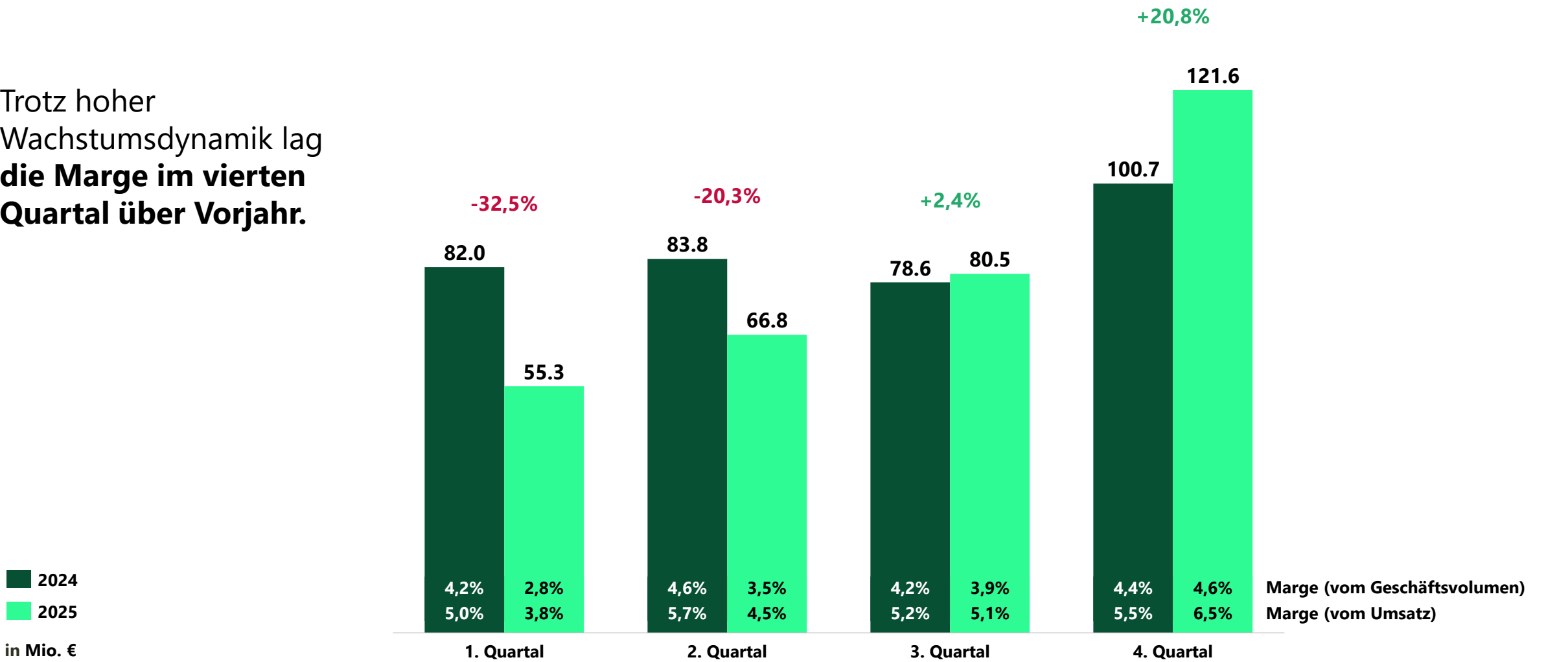
■ 2025

in Mio. €

Marge (vom Geschäftsvolumen)  
Marge (vom Umsatz)

# EBT im Jahresverlauf

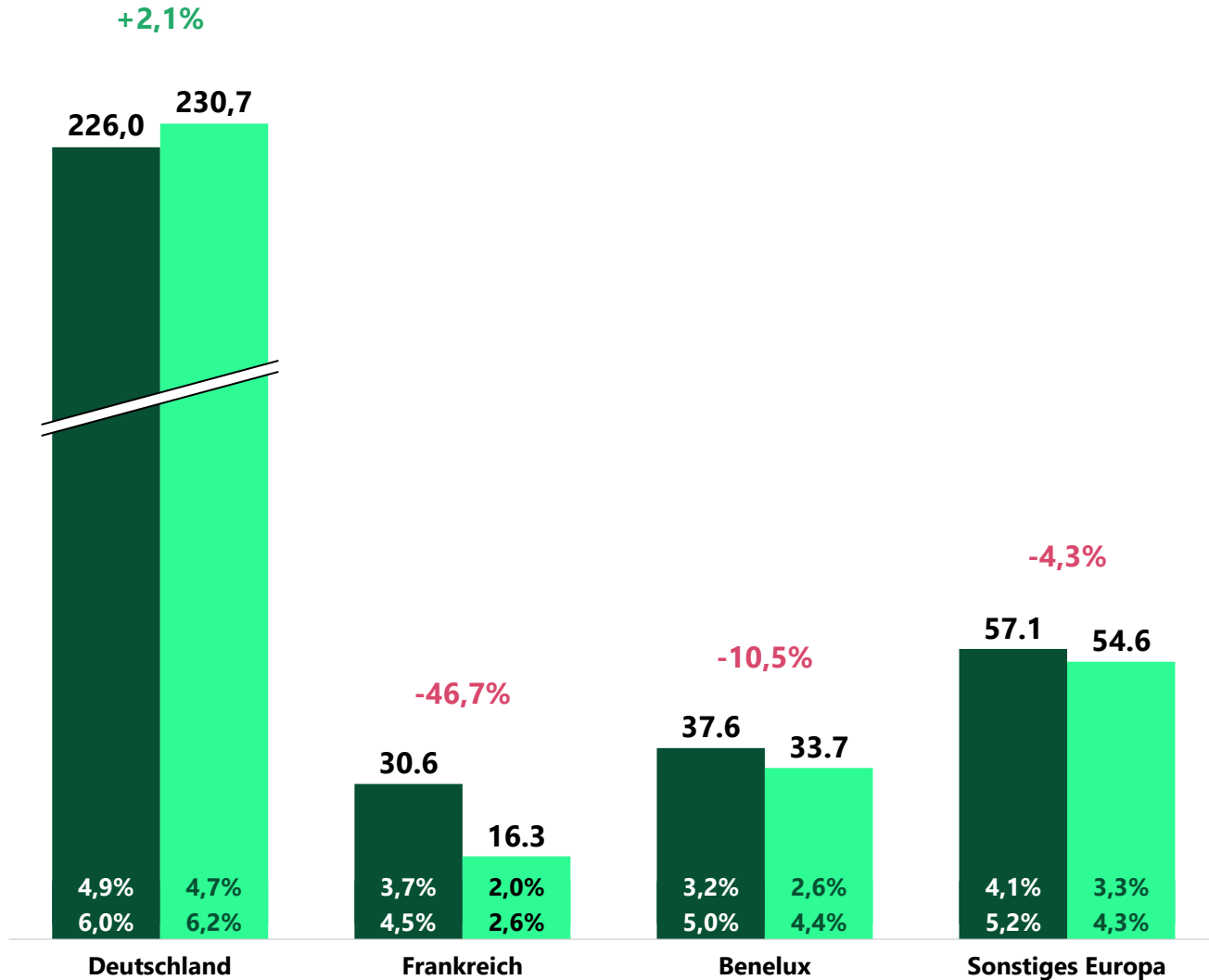
Trotz hoher Wachstumsdynamik lag die Marge im vierten Quartal über Vorjahr.



# EBIT nach Segmente

**Positive Entwicklung in Deutschland,**  
anhaltend schwieriges Umfeld in Frankreich.

**M&A-Kosten** sowie **Portfolio-Unterschiede** zeigen sich vor allem international.

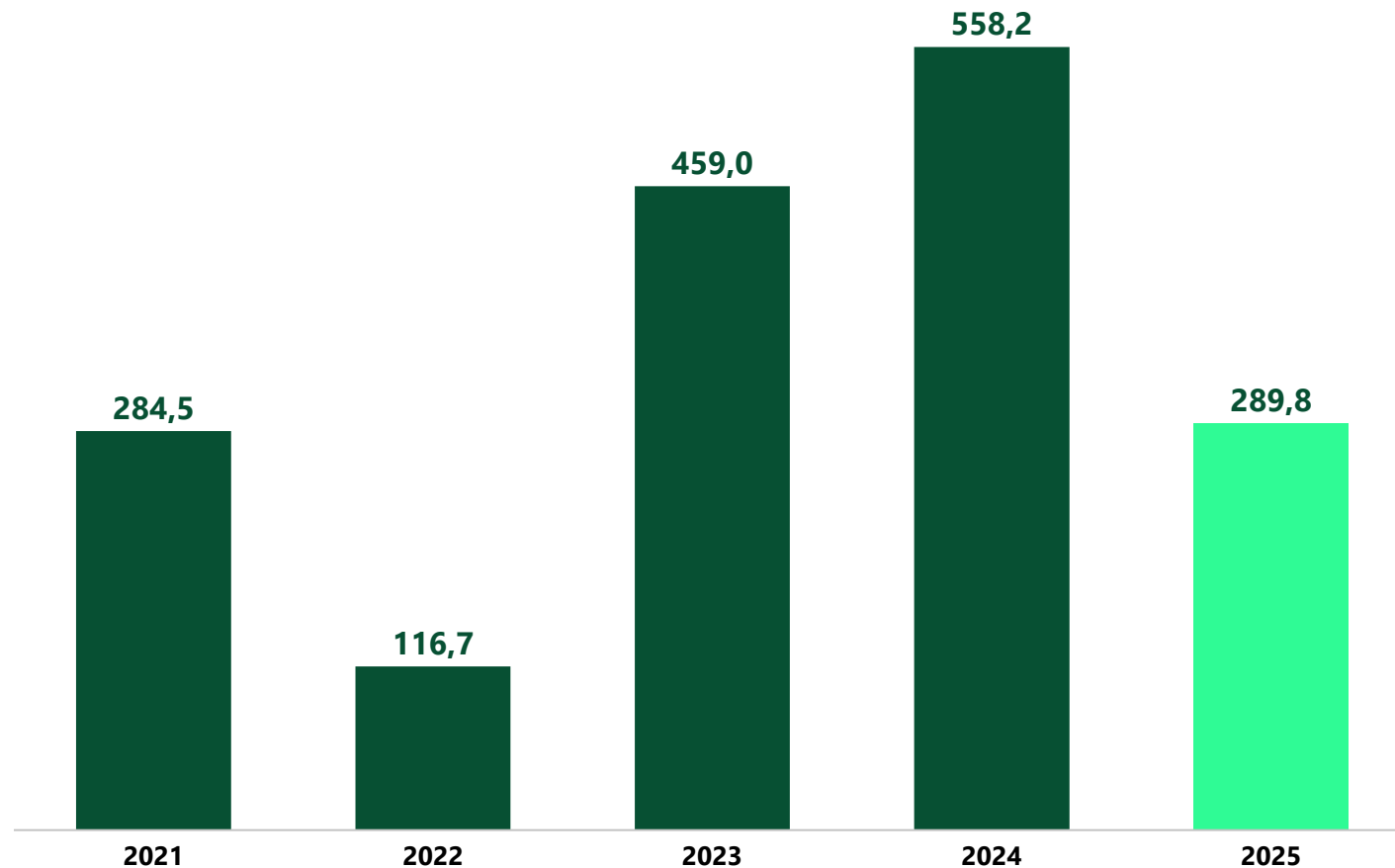


Marge (vom Geschäftsvolumen)  
Marge (vom Umsatz)

# ***Operativer Cashflow***

Sehr gute Entwicklung,  
trotz hoher  
Wachstumsdynamik  
zum Jahresende.

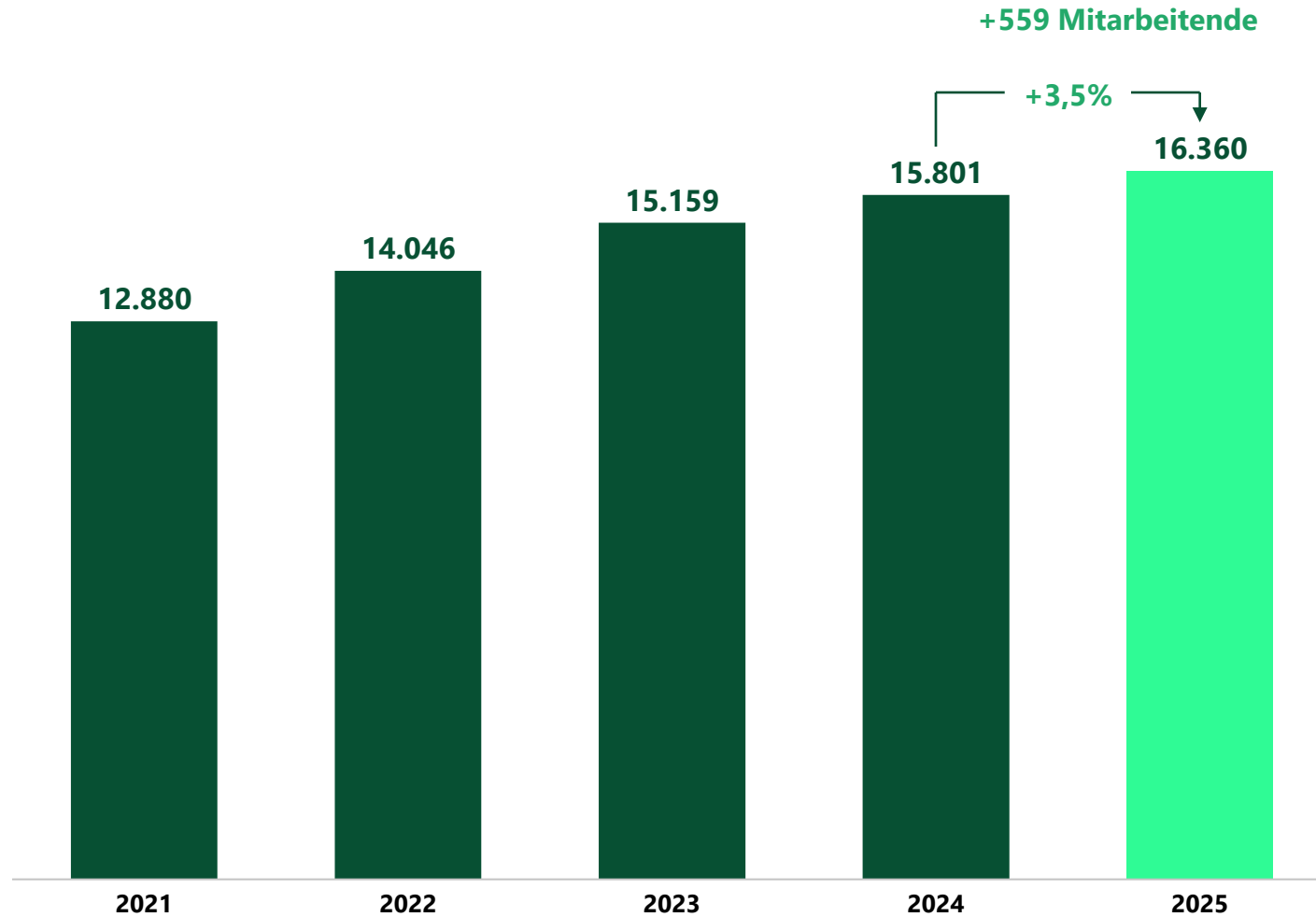
**Wirksames Working  
Capital Management.**



in Mio. €

# *Mitarbeitende*

**Organisch sank  
die Zahl der  
Mitarbeitenden  
um 2,0 %.**

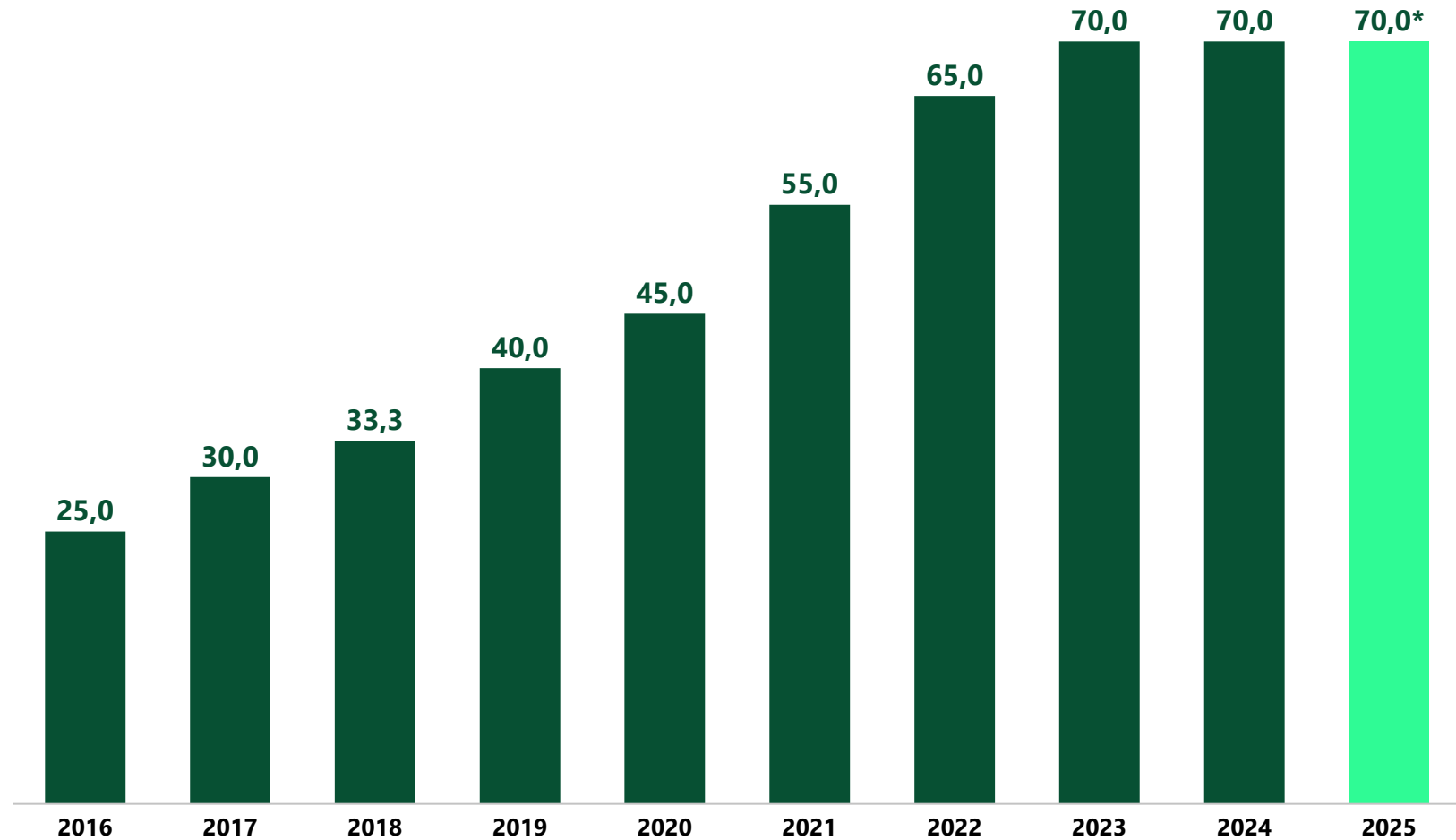


***Dividende***

2

# ***Dividende***

**Konstante Dividende als  
Zeichen finanzieller  
Stärke, Verlässlichkeit  
und Zuversicht.**



in € Cent

\*Vorschlag an die Hauptversammlung

***Aktuelle Meldungen***

3

# Cloud



## Neue Partnerschaften mit Deutsche Telekom und Arvato Systems.

Bechtle erweitert **Multi-Cloud-Angebot**.

Kunden profitieren von mehr Auswahl und **Flexibilität in der Digitalisierung**.

Die Open Telekom Cloud liefert eine DSGVO-konforme Infrastruktur aus deutschen und niederländischen Rechenzentren.

Arvato Systems Private Cloud ergänzt Portfolio um datenschutzkonforme Lösung aus Deutschland.

Stärkung der **digitalen Souveränität unserer Kunden** durch technologische Selbstbestimmung, Transparenz und Resilienz.



Bechtle  
Index  
of  
Sovereignty

Aktuelle Meldungen

# Digitale Souveränität

## Bechtle Index of Sovereignty (BloS).

Assessment, das **Unternehmen** und **öffentlichen Organisationen** hilft, ihre **digitale Souveränität** zu messen.

Mit dem **BloS** können Kunden mithilfe einer von Bechtle entwickelten Software den **Reifegrad digitaler Souveränität datenbasiert ermitteln** und kontinuierlich nachvollziehen.

Markteinführung **zunächst in Deutschland, Österreich und der Schweiz**; eine Ausweitung auf weitere europäische Länder ist geplant.

# Public Sector

## Bechtle gewinnt Ausschreibungen von ProVitako.

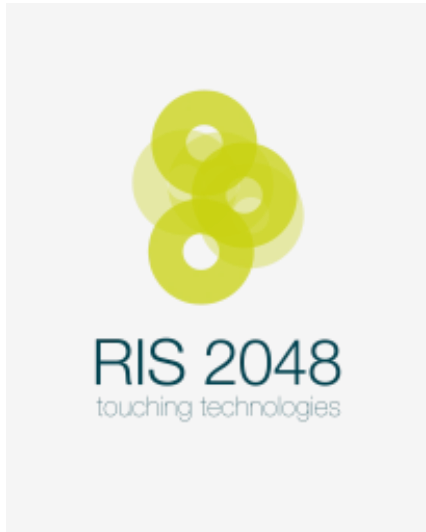
Bechtle gewinnt zwei **Rahmenverträge** mit ProVitako, der **zentralen öffentlichen Beschaffungsstelle** für kommunale IT-Dienstleister und deren kommunale Träger in Deutschland.

Die Vereinbarungen umfassen die **bundesweite Bereitstellung** von Produkten aus dem **Netzwerk- und dem Server-Portfolio** des Herstellers HPE sowie damit verbundene Dienstleistungen.

Das **Gesamtvolumen beträgt bis zu 501 Mio. €**.



# Akquisitionen



## Bechtle verstärkt sich in Portugal.

Bechtle übernimmt den portugiesischen **IT-Systemintegrator RIS 2048** samt **evoware** mit Standorten in Aveiro, Lissabon und Porto. Das Unternehmen erweitert das Angebot von Bechtle in Portugal um **IT-Beratung und Dienstleistungen**.

165 Mitarbeitende erzielten 2025 ein Geschäftsvolumen von über 50 Mio. €.



## Bechtle akquiriert PLM-Spezialisten in Ungarn.

Bechtle übernimmt den **PLM-Spezialisten EuroSolid** aus Budapest, den **größten Dassault Systèmes SOLIDWORKS-Partner Ungarns**.

EuroSolid beschäftigt 31 Spezialist:innen und erzielte 3,5 Mio. € Geschäftsvolumen.

Bechtle ist damit **in neun Ländern im Bereich PLM aktiv**.

# Vorstand



Der Bechtle Aufsichtsrat **verlängert Vorstandsvertrag** von Konstantin Ebert vorzeitig für weitere drei Jahre bis 31. Dezember 2029.

**Konstantin Ebert** übernimmt am 1. Januar 2027 **die Nachfolge von Dr. Thomas Olemotz** als CEO der Bechtle AG.

Der **Vorstand** besteht dann wieder aus **drei Personen**.

***Ausblick und Vision***

**4**

# Prognose 2026

## Kontext

Für die EU und für Deutschland werden für 2026 höhere Wachstumsraten beim BIP als im Vorjahr vorhergesagt. Die deutschen öffentlichen Auftraggeber können aufgrund des verabschiedeten Haushalts 2026 auf höherem Niveau als 2025 investieren.

### **ABER:**

- Hohe Unsicherheit in Bezug auf geopolitische und geowirtschaftliche Lage.
- Investitionsverhalten unserer Kunden ist aktuell nicht prognostizierbar.
- Speicherkrise (höhere Preise und sinkende Verfügbarkeit) ist in den Folgen derzeit nicht abschätzbar.

## Ziele

- Trotz des herausfordernden Umfelds blicken wir optimistisch auf das Jahr 2026. Q4 2025 hat gezeigt, wozu Bechtle in der Lage ist (auch unter schwierigen Rahmenbedingungen).
- Wir gehen daher davon aus, dass wir im Geschäftsvolumen wieder deutlich wachsen werden. Der Umsatz wird aufgrund einer weiter positiven Entwicklung im Softwaregeschäft darunter liegen.
- Das Ergebnis wird weiterhin von den herausfordernden Branchenbedingungen, den Investitionen in unsere interne IT und von unseren M&A-Aktivitäten beeinflusst werden und könnte daher nicht ganz so dynamisch wachsen.

**Geschäftsvolumen:** +5% bis +10%

**Umsatz:** 0% bis +5%

**EBT:** 0% bis +5%

# In a world of accelerated change, we activate the potential of IT. Always prepared for success.

[bechtle.com/vision](https://bechtle.com/vision)

## Performance

Wir **wachsen profitabel**, um unsere Zukunftsfähigkeit sicherzustellen.

Bis 2030 erzielen wir ein Geschäftsvolumen von mindestens **10 Milliarden €** und eine **EBT-Marge** von **5%**.

## Kunden

Durch unsere kundenzentrierte **Go-to-Market-Strategie** und **starke internationale Präsenz** unterstützen wir unsere Kunden erfolgreich zu sein und bauen so unsere Wettbewerbsposition aus.

## Technologie und Services

Wir antizipieren Veränderungen in der IT-Industrie und erschließen **zukunftsorientierte Geschäftsfelder**.

## Menschen

Wir **investieren** kontinuierlich in die **Kompetenzen** unserer Mitarbeitenden. Mit Bechtle können Menschen, die viel bewegen wollen, alles erreichen.

## Business Exzellenz

Wir arbeiten fortlaufend an unserer operativen Exzellenz – im **eigenen Unternehmen**, mit unseren **Partnern**, für unsere **Kunden**.

## Nachhaltigkeit

Wir bekennen uns zu Nachhaltigkeit in unseren Dimensionen **ethisches Wirtschaften**, **Umwelt**, **Menschen** und **digitale Zukunft**.

# Zeit für *Fragen.*