



## Bechtle Clouds

Software licenties van verschillende fabrikanten makkelijk aankopen en beheren vanuit één portaal

Het traditionele model van onbeperkte gebruiksrechten, maakt bij steeds meer softwarefabrikanten plaats voor een subscriptiemodel. Van eenmaal een licentie aankopen waarbij de software voor altijd te gebruiken is, naar een model waarbij je maandelijks betaalt voor de gebruiksrechten van de software. Omdat je elke maand het benodigd aantal licenties in jouw organisatie kunt wijzigen, is dit model flexibeler dan het traditionele licentiemodel. De verwachting is dan ook dat binnen een paar jaar vrijwel alle fabrikanten hun licenties in het subscriptiemodel aanbieden.

### Bechtle Clouds

Bechtle speelt als eerste IT-reseller in op die verschuiving naar software subscriptions met een uniek platform: Bechtle Clouds. Bechtle Clouds biedt één overzichtelijk portaal, waarmee licenties van alle aangesloten softwarefabrikanten kunnen worden besteld én beheerd. Een one stop shop, specifiek voor software subscriptions, mét

automatische koppeling aan de portalen van de softwarefabrikanten. Als je bijvoorbeeld zelf Office 365 producten aanschaft via het portaal, dan zijn de licenties binnen vijftien minuten zichtbaar in het Office 365 portaal van Microsoft. Zo makkelijk kan licentie management zijn!

### Voordelen Bechtle Clouds

Laat ICT voor jouw bedrijf werken

- One stop shop voor licenties van alle aangesloten softwarefabrikanten én de maandelijkse services van Bechtle zelf, zoals Back-up en Disaster recovery as a service;
- Continue ontwikkeling van het platform; elke maand worden er nieuwe softwarefabrikanten aan Bechtle Clouds toegevoegd;
- Maakt licentiemanagement en compliancy eenvoudig;
- Advies van ervaren Advisors en Consultants van Bechtle;
- Volledig geautomatiseerd, dus tijdbesparend. Licenties zijn vrijwel direct zichtbaar in het portaal van de fabrikant;
- Selfservice voor bijvoorbeeld het op- en afschalen van het aantal licenties;
- Technische ondersteuning voor alle aangesloten fabrikanten via slechts één supportafdeling;
- Overzichtelijke, maandelijkse factuur waar bijvoorbeeld Azure consumptie als één regel op de factuur staat. Details kan je vervolgens inzien via het portaal;
- Gemakkelijk kosten verdelen over verschillende afdelingen door middel van cost centers en synchronisatie met jouw Active Directory mogelijk;
- Geen standaardisatie verplichting voor je Microsoft producten.

### Wat zeggen klanten over Bechtle Clouds?

"We kunnen de software van verschillende fabrikanten nu via één portaal aankopen en beheren. Het geeft ons een duidelijk overzicht van al onze licenties."

"Ideaal om zelf in het portaal te kunnen 'plussen en minnen' wat licenties betreft. Die flexibiliteit is voor ons belangrijk."

"Bechtle Clouds biedt een stuk licentie management, dat anders veel meer tijd zou kosten. Daar zijn we blij mee!"

With Bechtle Clouds you have a partner on your side who really understands the hybrid IT and your objectives.

Wil je meer weten over de mogelijkheden binnen jouw organisatie? Laat het ons weten, we zijn je graag van dienst met advies op maat.



**Contactpersoon:**  
**Jos Willemsen**  
Solution Advisor / Bechtle Clouds Specialist  
Telefoon: +31 40 760 2812  
jos.willemsen@bechtle.com

Jos Willemsen: "Onze klanten zijn enthousiast over de eenvoudige werking van het platform. De komende tijd zullen er meer en meer softwarefabrikanten toegevoegd worden aan het portaal. Met Bechtle Clouds zijn we klaar voor de toekomst!"



**Contactpersoon:**  
**Tim ter Haar**  
Cloud consultant  
Telefoon: +31 40 760 2868  
tim.terhaar@bechtle.com

Tim ter Haar: "Met dit platform lopen we voorop om onze klanten de beste service te bieden."