

BECHTLE AG

3. Quartal 2025.

Herzlich willkommen.

Neckarsulm, 14. November 2025

Agenda.

- 1. Geschäftsentwicklung.**
- 2. Aktuelle Meldungen.**
- 3. Ausblick.**

Geschäftsentwicklung.

1

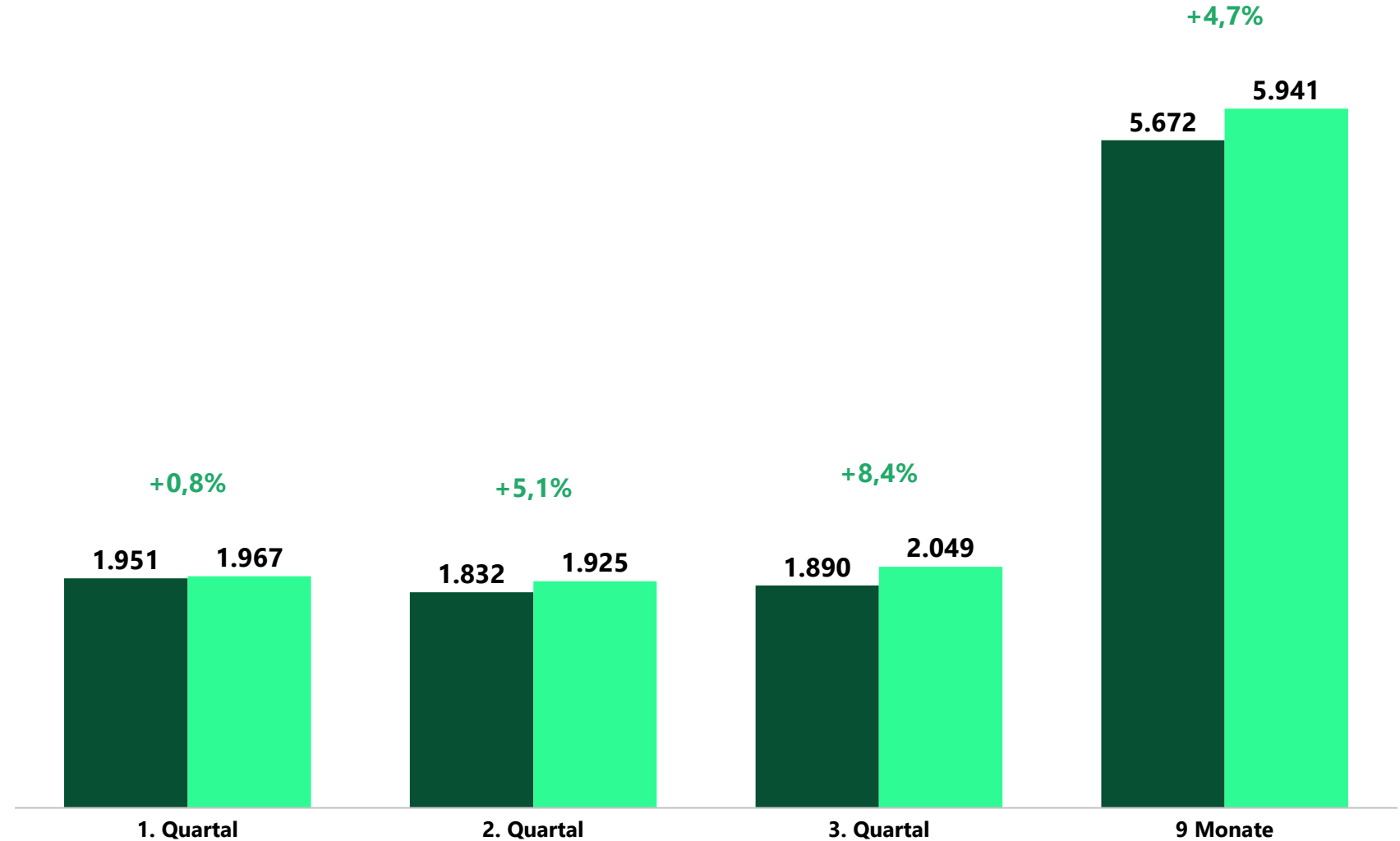
Geschäftsvolumen.

Deutliches Wachstum in
Q3 setzt positiven Trend.

■ 2024

■ 2025

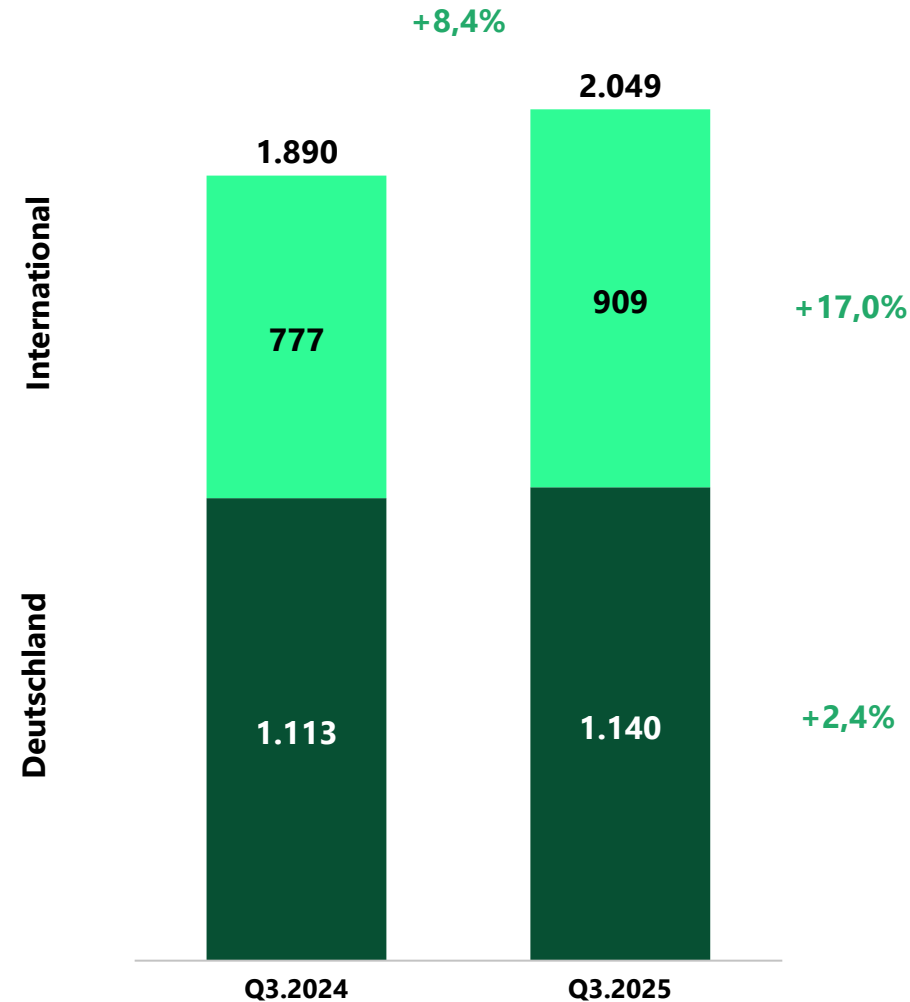
in Mio. €



Geschäftsvolumen.

**Organisches Wachstum
bei +6,2%.**

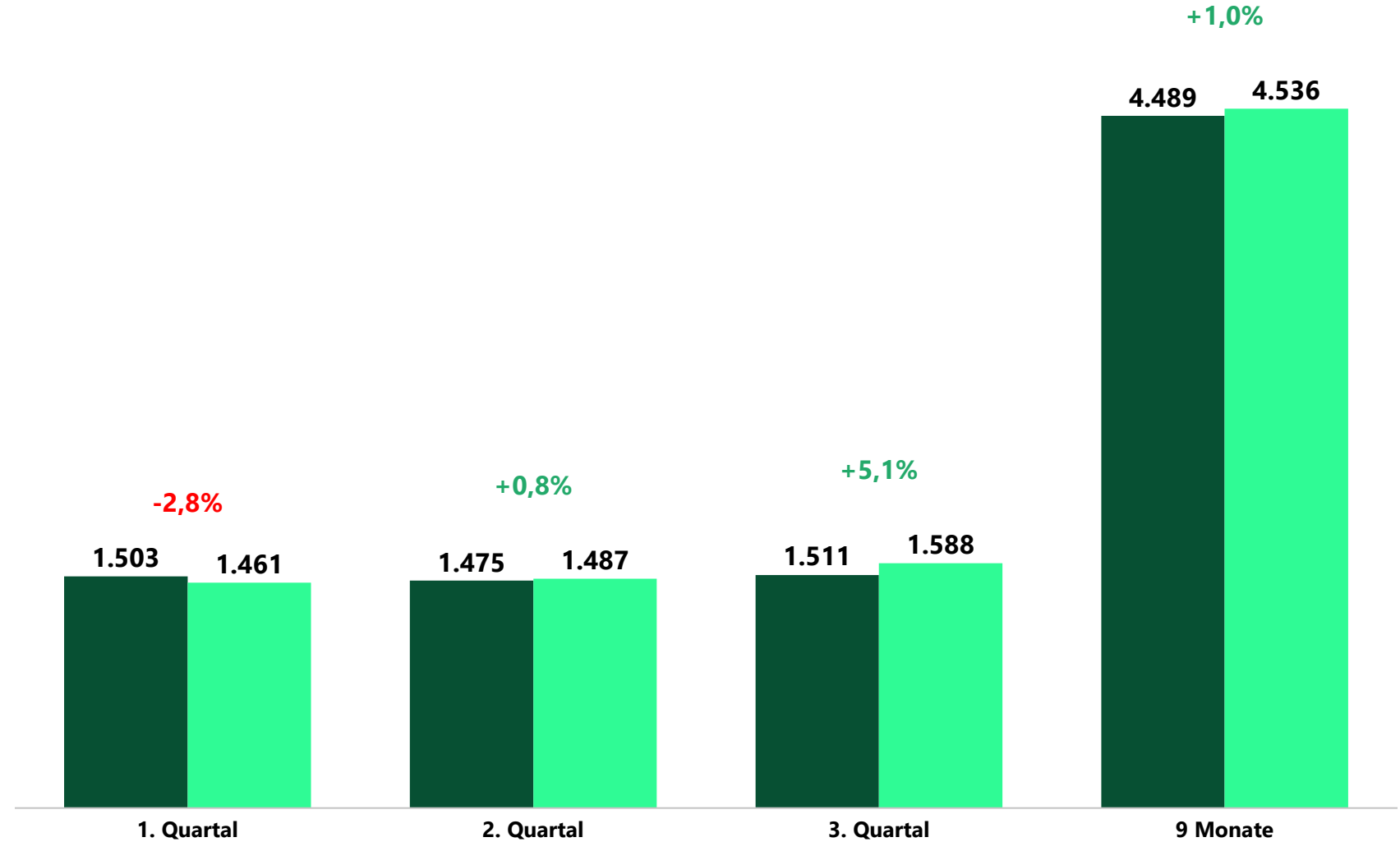
**Dynamik im
internationalen Geschäft
hat deutlich zugenommen.**



in Mio. €

Umsatz.

Auch hier zeigt sich
klar ein positiver
Trend.



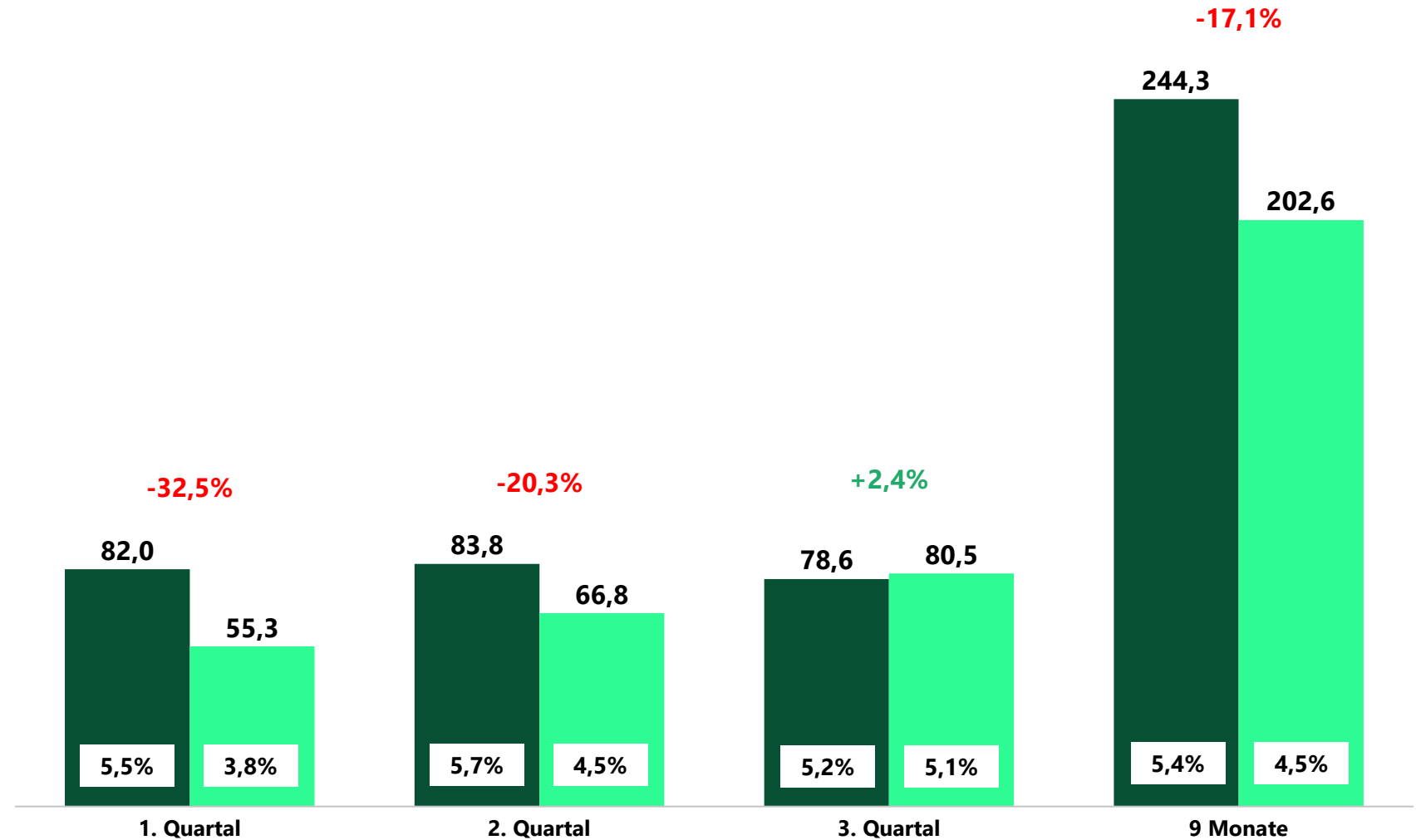
■ 2024

■ 2025

in Mio. €

EBT.

Starker September
führt zu Q3 leicht
über Vorjahr.



2024

2025

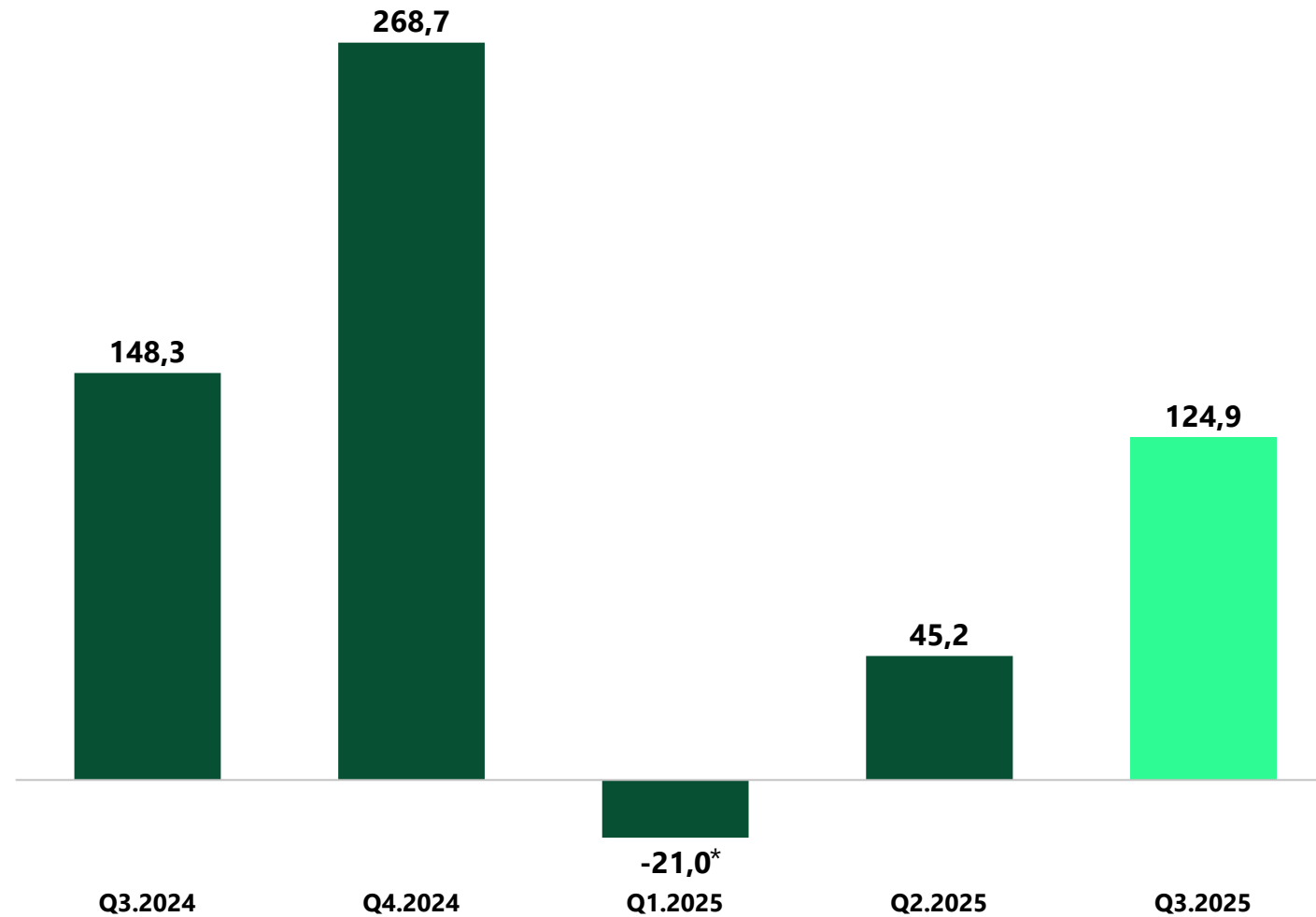
Marge

in Mio. €

Operativer Cashflow.

Positive, saisonal
typische Entwicklung
im Jahresverlauf.

Rückgang gegenüber
hohem Vorjahr im
Rahmen der
Erwartungen.



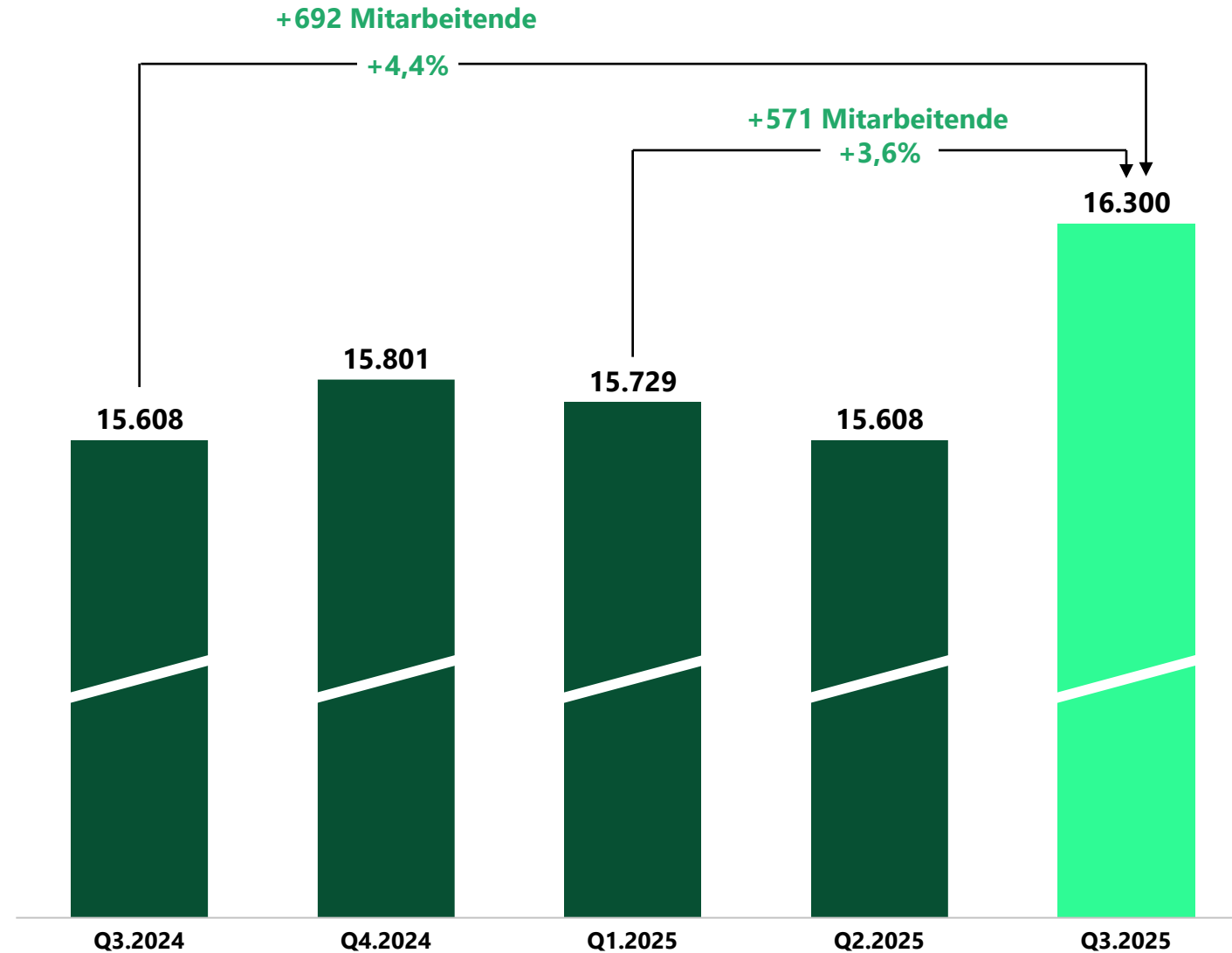
in Mio. €

* Wert angepasst

Mitarbeitende.

Personalaufbau
ausschließlich
akquisitionsbedingt.

Organisch leichter
Rückgang der
Mitarbeitendenzahl
um 1,6%.



Aktuelle Meldungen.

2



Der Aufsichtsrat der Bechtle AG hat den laufenden Vorstandsvertrag von **Konstantin Ebert** vorzeitig bis 31. Dezember 2028 verlängert und ihn zum **designierten Nachfolger** des amtierenden **CEO Dr. Thomas Olemotz** benannt. Die formale Beschlussfassung erfolgt am 4. Februar 2026. Der Vertrag von Dr. Thomas Olemotz endet am 31. Dezember 2026. Es ist vorgesehen, dass er das vollständige kommende Jahr in seiner Rolle als CEO tätig bleibt.

Konstantin Ebert ist seit 2021 bei Bechtle, seit Januar 2024 Mitglied des Konzernvorstands und verantwortet als COO die Multichannel-Aktivitäten in zwölf europäischen Ländermärkten. Der 54-jährige bringt umfassende internationale Erfahrung aus Beratung, Hersteller- und Systemhausumfeld mit.



Bechtle akquiriert mit **Nuovamacut Automazione S.p.A.** den größten Partner für Dassault Systèmes SOLIDWORKS im Mittelmeerraum. Das 1955 gegründete Unternehmen hat seinen **Hauptsitz im italienischen Bologna**, beschäftigt 149 Mitarbeitende und erzielte im Geschäftsjahr 2024 ein Geschäftsvolumen von gut 63 Mio. €.



Bechtle akquiriert den **niederländischen IT-Dienstleister ITAM Solutions BV** mit Sitz in Eindhoven. Das 2007 gegründete Unternehmen ist spezialisiert auf IT-Asset-Management-Lösungen. ITAM Solutions beschäftigt 38 Mitarbeitende und erzielte im zurückliegenden Geschäftsjahr ein Geschäftsvolumen von 4,4 Mio. €.

Bechtle entwickelt ein softwarebasiertes Messverfahren zur Bewertung digitaler Souveränität. Der „**Bechtle Index of Sovereignty**“ soll Unternehmen und öffentliche Auftraggeber unterstützen, den Reifegrad ihrer digitalen Souveränität auf strukturierte Weise zu ermitteln und anhand der Ergebnisse konkrete Maßnahmen abzuleiten.

In Zusammenspiel mit einem begleitenden Assessment bietet Bechtle ein umfassendes Vorgehensmodell mit dem Ziel, die IT-Architekturen der Kunden dauerhaft souverän und resilient zu gestalten. Der Bechtle Index of Sovereignty wird im ersten Quartal 2026 verfügbar sein.





DRIVING AMBITIOUS CORPORATE CLIMATE ACTION



Nachhaltigkeit

Bechtle hat von der **Science Based Targets Initiative (SBTi)** die **offizielle Bestätigung** erhalten, dass ihre Net-Zero-Ziele den Kriterien der SBTi entsprechen. Damit sind sowohl die **kurz- bis mittelfristigen Ziele bis 2030** als auch die nun eingereichten **Net-Zero-Ziele bis 2050** nach wissenschaftlich anerkannten Methoden validiert.

Mit den Net-Zero-Zielen verpflichtet sich Bechtle zur Reduktion der Treibhausgasemissionen bis 2050 in den Kategorien Scope 1 und 2 absolut um 90 % sowie in Scope 3.1 und 3.11 um 97 % pro 1.000 EUR Wertschöpfung. Verbleibende Emissionen sollen neutralisiert werden.

Ausblick.

3



Kontext.

Gesamtwirtschaftliche Lage bleibt schwierig.

ABER:

- Die Notwendigkeit für IT-Investitionen im Kontext der **digitalen Transformation** und verschiedener technologischer Entwicklungen ist unverändert hoch.
- Das Geschäft mit **öffentlichen Kunden** hat bereits im Jahresverlauf **angezogen** und dürfte im Q4 stärker **ansteigen**.
- Unsere **internationale Aufstellung** hilft uns, da nicht alle Länder von den schwierigen Rahmenbedingungen gleich betroffen sind.
- Die konsequente Fortführung unserer europäischen M&A-Strategie wird **akquisitorische Wachstumsimpulse** setzen – gleichzeitig müssen wir aber weiter in die **Zukunfts-fähigkeit** von Bechtle investieren.



Ziele.

- Die **Unsicherheiten** in Bezug auf die konjunkturelle Entwicklung sind unverändert sehr hoch.
- Die wirtschaftliche Entwicklung von Bechtle hängt stark von der gesamtwirtschaftlichen Entwicklung und insbesondere von der **Investitionsneigung** unserer Kunden ab.
- Die **Investitionsneigung** unserer Kunden hat sich bereits leicht erhöht. Wir rechnen hier mit größeren positiven Effekten im Q4. Der Verlauf innerhalb des Q3 (starker September) als auch die Entwicklung von Auftragseingang und Geschäftsvolumen im Oktober sprechen dafür.
- Vor diesem Hintergrund bestätigen wir unsere **Prognose**.

Geschäftsvolumen:	0% bis +5%
Umsatz:	-3% bis +3%
EBT:	-5% bis +5%

Zeit für *Fragen.*