



SUCCESS STORY: VAN MOSSEL

Een hyperconverged datacenteroplossing die kan meegroeien met uitbreiding Van Mossel

Hoe zorg je ervoor dat bij een grote, snelgroeiende onderneming als Van Mossel de IT-infrastructuur goed geregeld is? Hoe regel je dat het datacenter kan meegroeien met de organisatie, het beheer eenvoudiger wordt én het datacenter goed beveiligd is? Dit was de businesscase waarmee Van Mossel een aantal jaren geleden bij ons aanklopte. In deze Success Story lees je welke oplossing een uitkomst bood én wat die oplossing het automotive bedrijf nu in de praktijk oplevert.

Uitdagingen voor de start

- Snelle groei
- Nieuwe vestigingen
- Decentraal beheer datacenter
- Tijdrovend beheer datacenter



Oplossing

Hyperconverged Infrastructure:
HPE SimpliVity

Resultaten

- Uptime van 99,999%
- Eenvoudiger beheer (1x per week)
- In 12 minuten 700 werkplekken live brengen/uitrollen
- Snel op- en afschalen
- Slimmer werken met evenveel IT-medewerkers



Sector
Automotive



Aantal werkplekken
2000 (Nederland)



Soort project
Datacenter



Aantal medewerkers
4600

Services

Networking Solutions, Professional Services, Server & Storage, Software, Training Services, Virtualization

BECHTLE



OVER VAN MOSSEL

Mobiliteitsbedrijf Van Mossel Automotive Groep is met ruim 4.600 medewerkers in bijna 75 jaar tijd uitgegroeid tot het grootste automotive bedrijf van de Benelux. Het bedrijf telt bijna 300 vestigingen in Nederland, België, Duitsland, Frankrijk en Luxemburg. Als Van Mossel Automotive Groep zijn we dealer van bekende merken zoals Audi, Peugeot, Citroën, Opel, Ford, Seat, Skoda en nog veel meer.

Via Van Mossel Occasion bieden ze ook een ruim aanbod van gebruikte auto's aan. Jaarlijks verkoopt Van Mossel bijna 100.000 auto's. Onderdeel van de Van Mossel Automotive Groep is verder een eigen leasemaatschappij – International Car Lease Holding. Met een leasevloot van ruim 100.000 voertuigen, behoort International Car Lease Holding tot de top 3 van leasemaatschappijen van Nederland.

www.vanmossel.com

De naam Van Mossel doet bij iedereen die in Nederland of België woont wel een belletje rinkelen. Wie autodealer zegt, zegt Van Mossel. Het bedrijf is de afgelopen jaren enorm gegroeid – van 1000 naar 4600 medewerkers. De overnames van autodealers gebeuren in een rap tempo. Het is niet abnormaal dat een garage met tien vestigingen in een week wordt overgenomen en volledig omgezet moet worden naar Van Mossel locaties.

Die groei is natuurlijk fantastisch, maar zorgt tegelijk voor serieuze uitdagingen voor de IT-afdeling. De IT-infrastructuur moet op een snelle, maar gezonde manier meegroeien. Flexibiliteit en schaalbaarheid zijn een must. Een extra uitdaging is dat Van Mossel niet één merk wagens aanbiedt, maar verschillende merken die allemaal met eigen, vaak verouderde applicaties werken. Een moderne en schaalbare datacenteroplossing was noodzakelijk.

Over dit onderwerp spreken we Rens Boeren, ICT Directeur bij Van Mossel, en Romano Obispo, teamleider IT-infrastructuur, op één van de locaties van de grote Automotive Groep in Tilburg. Ze vertellen hoe ze deze uitdagingen in 2016 bij Peter van den Berg (accountmanager) en Joost van Lochem (Business Consultant), bespreekbaar maakten, hoe we samen tot de meest geschikte datacenteroplossing kwamen én wat die oplossing ze daadwerkelijk heeft opgeleverd. Zo is het IT-team nog even groot als een paar jaar geleden, terwijl het aantal vestigingen en medewerkers fors toenam.





V.l.n.r. Peter van den Berg (accountmanager bij Bechtle), Romano Obispo, (teamleider IT-infrastructuur bij Van Mossel), Rens Boeren (ICT Directeur bij Van Mossel) en Joost van Lochem (Business Consultant bij Bechtle).

WAT WAREN DE UITDAGINGEN WAAR JULLIE TEGENAAN LIEPEN, DIE JULLIE MET HET VERVANGEN VAN HET DATACENTER WILDEN OPlossen?

Romano: "De grootste uitdaging waren de vele decentrale locaties. Van Mossel groeide – en groeit nog steeds – heel snel. In 2016 hadden we acht kleine datacentertjes in ons eigen hoofdpand draaien. De uitbreidingen met nieuwe dealers ging zó snel dat we iets moesten doen. We moesten zaken centraal regelen, het beheer moest worden gecentraliseerd en beter beveiligd. Mijn collega heeft toen Peter van Bechtle om advies gevraagd. Mogelijkheden waren er genoeg, maar welke oplossing paste het beste bij ons?"

Rens: "Bij Van Mossel heeft iedere medewerker wel iets van IT in zijn hand. Onze monteurs lopen met tablets rond en in de showrooms gebeurt ook bijna alles digitaal. Ook dat gedeelte regelt Bechtle trouwens bij ons; werkplekken, smartphones en randapparatuur. We moesten ervoor zorgen dat het datacenter de grote groei aankon. Ook wilden we het datacenter moderniseren. We voeren veel verschillende merken en hebben veel verschillende vestigingen. Meestal is een applicatie gebouwd voor één dealer met misschien twee vestigingen. Wij hebben er 320."

OP WELKE DATACENTEROPLOSSING VIEL UITEINDELIJK DE KEUZE?

Joost: "We kwamen samen tot de conclusie dat HPE SimpliVity, de hyperconverged infrastructuur (HCI)-oplossing van HPE, de beste keuze was voor Van Mossel. HPE SimpliVity combineert IT-infrastructuur en geavanceerde gegevensdiensten in één geïntegreerde all-flash oplossing. De oplossing omvat opslag, computing, networking, virtualisatie en gegevensdiensten in één node."

Romano: "Deze HCI-oplossing is voor ons ideaal omdat we resources zoals storage en CPU makkelijk opschalen. Mochten we bijvoorbeeld redundant gaan, dan kunnen we dit ook eenvoudig toepassen in de productie. Dat was voor ons een van de belangrijkste uitgangspunten om voor deze oplossing te kiezen. We wisten ook dat er nog meer overnames op de planning stonden. Met SimpliVity kunnen we eenvoudig performanceblokken bijzetten. De vorige ICT Directeur heeft de eerste drie SimpliVity's aangekocht bij Bechtle op een berekening van 1000 medewerkers. We kwamen er al snel achter dat dit te weinig was. Daarom zijn we verdergegaan met het concept en is de cluster alleen maar groter geworden. Er werken nu ongeveer 4600 mensen bij ons. We zijn met drie nodes begonnen en we zitten nu op een dertigtal. Een flinke groei!"



Alles weten over de voordelen van HCI-oplossingen?

[Download de whitepaper](#)

“

“De uitbreidingen met nieuwe dealers ging zó snel dat we iets moesten doen. We moesten zaken centraal regelen, het beheer moest worden gecentraliseerd en beter beveiligd. Mijn collega heeft toen Peter van Bechtle om advies gevraagd. Mogelijkheden waren er genoeg, maar welke oplossing paste het beste bij ons?”



Romano Obispo
Teamleider IT-infrastructuur

”



VOORHEEN HADDEN JULLIE EEN TRADITIONEEL DATACENTER. WAS DAT DE DOORSLAGGEVENDE FACTOR OM VOOR HPE SIMPLIVITY TE KIEZEN?

Peter: “We hebben verschillende soorten oplossingen naast elkaar gezet en de vergelijking gemaakt. We zijn onder andere op bezoek gegaan bij HPE om te zien welke voordelen SimpliVity bood. Hoe snel kon een VM uitgerold worden? Hoe snel kon een nieuwe gebruiker inloggen? Het was een no brainer om voor deze hyperconverged oplossing te kiezen. Ook een pluspunt was dat edge computing mogelijk is. Met kleinere SimpliVity's kun je op verschillende Van Mossel locaties werken. Dit wordt momenteel nog niet gebruikt, alles gaat nu via VDI en thin clients.”

“

“We hebben verschillende soorten oplossingen naast elkaar gezet en de vergelijking gemaakt. We zijn onder andere op bezoek gegaan bij HPE om te zien welke voordelen SimpliVity bood. Hoe snel kon een VM uitgerold worden? Hoe snel kon een nieuwe gebruiker inloggen? Het was een no brainer om voor deze hyperconverged oplossing te kiezen.”



Peter van den Berg
Accountmanager Bechtle

”

Romano: “Misschien dat we dit nog inzetten in de toekomst, als we meer hybride gaan werken. We hebben nu ook VMware Horizon aangeschaft, een desktop- en app-virtualisatieproduct. Het voordeel hiervan is dat we in de toekomst nog alle kanten op kunnen, of het nu in ons eigen datacenter is, in Microsoft Azure of AWS of via een andere cloudprovider. Zo hebben we meer flexibiliteit gecreëerd. Dat was ook de reden dat we voor Horizon kozen in plaats van standaard VMware licentie. Horizon licenties zijn tegenwoordig universeel, dat betekent dat je ze op elk platform kunt gebruiken. Daar gaan we ook



slim mee om, door sommige licenties te bundelen of af te nemen in abonnementsvorm in plaats van te kopen. Ook op die manier zijn we als IT-afdeling in samenspraak met Bechtle continu op zoek naar verbetering.”

WAT HEEFT DE KEUZE VOOR HPE SIMPLIVITY JULLIE UITEINDELIJK OPGELEVERD?

Romano: “Ik kan er geen exact cijfer op plakken, maar ik durf te zeggen dat het een uptime van 99,999% heeft opgeleverd. Terwijl het beheer van ons datacenter eerst een dagelijkse last was, moeten we het nu één keer per week even bijhouden. Het beheer van SimpliVity wordt bij ons gedaan door twee IT-medewerkers. En dan moet je in je achterhoofd houden dat er maar liefst 2000 ingelogde gebruikers op onze SimpliVity omgeving zitten. Dan tel ik de medewerkers die op een tablet of eigen device inloggen niet eens mee. Ook de back-up loopt netjes in het venster door de Veeam-oplossing die we hiervoor gebruiken. Terwijl we in het verleden de kans hadden dat we uit het window liepen, zijn we nu ver verwijderd van dat moment.”

Rens: “Wat voor mij ook erg waardevol is, is dat er ondanks de groei van het bedrijf nog steeds evenveel medewerkers op de IT-afdeling werken. We doen veel meer met hetzelfde aantal mensen. Als we geen gebruik zouden maken van HPE SimpliVity zou het team moeten verdubbelen. We zijn nu in balans: we krijgen er als IT-afdeling steeds meer werk bij, maar doordat het werk slimmer wordt neemt de werklust af.”



LEVERDE HET JULLIE OOK NOG ANDERE VOORDELEN OP?

Rens: “Zeker. Bij een overname wordt alles overgezet naar de Van Mossel look and feel, qua branding maar ook wat betreft IT. Alles wordt gestandaardiseerd, dat is gewoon veel makkelijker voor de IT-servicedesk. We kunnen medewerkers veel sneller helpen als alle beeldschermen van hetzelfde type zijn. En hetzelfde principe als we op werkplekken toepassen, passen we ook toe op ons datacenter en de digitale werkplekken die we aanbieden. Omdat alles gestandaardiseerd is kunnen we snel op- en afschalen.”

Romano: “Dankzij de combinatie van SimpliVity en VMware Instant Clone Technology kunnen we in twaalf minuten (720 seconden) 700 werkplekken live brengen/uitrollen. Voorheen was ik voor 20 gebruikers ruim drie uur bezig. Waar je dus vroeger een aantal weken zoet mee was regel je nu in een paar seconden. Je bent zelf in de lead als IT’er, je kunt de desktop via elk platform distribueren voor de gebruiker. Als ik sneller moet schalen is het een kwestie van licenties toewijzen en een gebruiker aanmaken. Het is

daarbij wel belangrijk om de kosten in de gaten te houden, zowel in de cloud maar ook on premise, daar moet ik ook licenties bijschakelen.”

HOE VERGELIJKEN JULLIE DE MANIER WAAROP DE IT-AFDELING NU WERKT MET DE VORIGE SITUATIE?

Romano: “Voorheen moest ik steeds releasenotes lezen, checken wat compatibel was, welke versie ik kon draaien. Ik kon niet zomaar iets upgraden. Ook dit gaat nu veel eenvoudiger - in een paar klikken kan ik online documentatie vinden over SimpliVity over bijvoorbeeld compatibiliteiten. Dan weet ik waaraan ik moet voldoen en kan ik direct upgraden.”

Rens: “We hebben een enorme performance boost gekregen. Deze oplossing is een wereld van verschil met onze oude situatie toen we met traditionele schijven werkten. Van Mossel is een bedrijf dat draait op cijfertjes - we moeten zaken snel kunnen uitlezen uit databases om voor te leggen aan de directie. Hoe mooi is het dan als IT kan bijdragen aan je bedrijfsresultaat? Ik kan nu bij overnames heel makkelijk een berekening maken en perfect bij Bechtle aangeven hoeveel extra SimpliVity’s we nodig hebben. Het draait eenvoudig mee in de huidige configuratie zonder dat we vanuit IT al te veel aanpassingen moeten doen.”

HOE ERVAAR JE DE SAMENWERKING MET BECHTLE?

Rens: “Daar kan ik kort over zijn: goed! We schakelen snel en lossen het samen op. We weten wat we aan elkaar hebben. Zo hebben we wel eens in het weekend een noodgevalletje gehad bij een overname. Daarin is Bechtle ook heel flexibel.”

Romano: “Eens. Wat ik verder als prettig ervaar, is dat Bechtle meedenkt in het totaalplaatje. Het is een partij die niet gewoon snel probeert een product te verkopen, dat zie je ook aan dit datacenterproject. Bechtle is al jaren onze IT partner. Ook weet Peter wat de juiste route is naar de personen of fabrikanten die we nodig hebben om ons doel te behalen. Omdat Bechtle een sterke positie heeft in het partnerlandschap, kunnen zij goede prijsonderhandelingen doen met vendors. Dat hele pakket maakt dat onze samenwerking al jaren goed gaat.”



“

“We hebben een enorme performance boost gekregen. Deze oplossing is een wereld van verschil met onze oude situatie toen we met traditionele schijven werkten. Ik kan nu bij overnames heel makkelijk een berekening maken en perfect bij Bechtle aangeven hoeveel extra SimpliVity's we nodig hebben. Het draait eenvoudig mee in de huidige configuratie zonder dat we vanuit IT al te veel aanpassingen moeten doen.”



Rens Boeren
ICT Directeur bij Van Mossel

”

Meer weten over HCI-oplossingen? Bekijk onze algemene pagina over [Hyperconverged Infrastructures](#) of ga direct naar [HPE SimpliVity](#) en ontdek alles over deze oplossing van HPE. Heb je een vraag over deze Success Story? Neem contact op.

SPONSORED BY



**Hewlett Packard
Enterprise**



Joost van Lochem
Business consultant
T +31 88 707 8115
joost.vanlochem@bechtle.com



Peter van den Berg
Accountmanager
T +31 88 707 8136
peter.vandenberg@bechtle.com

