

Bechtle AG

1. Quartal 2026.

Neckarsulm, 8. Mai 2026

Agenda.

- 1. Geschäftsentwicklung**
- 2. Aktuelle Meldungen**
- 3. Ausblick**

Geschäftsentwicklung.

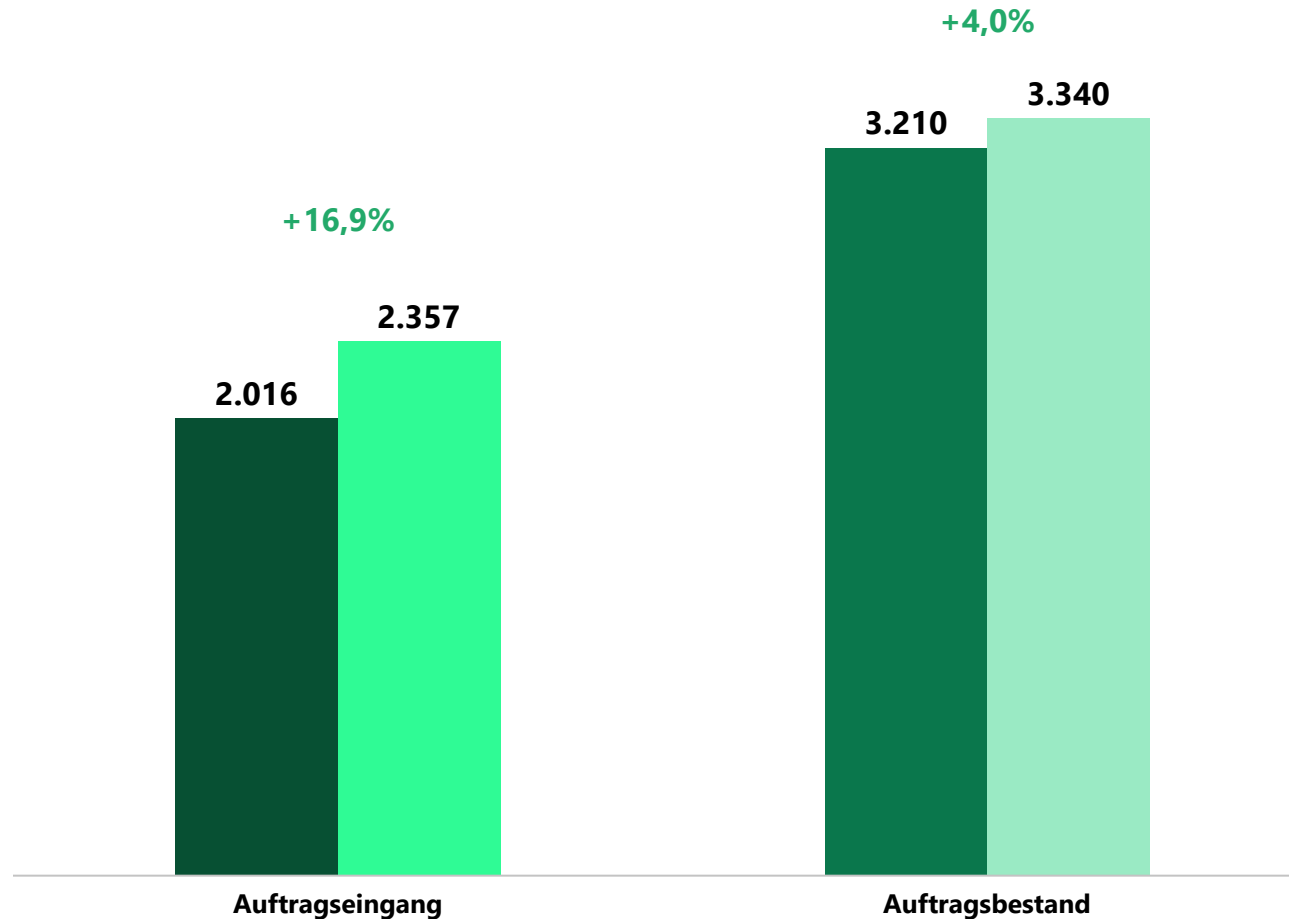
1

Auftragseingang und Auftragsbestand.

Auftragsbestand auf Rekordniveau.

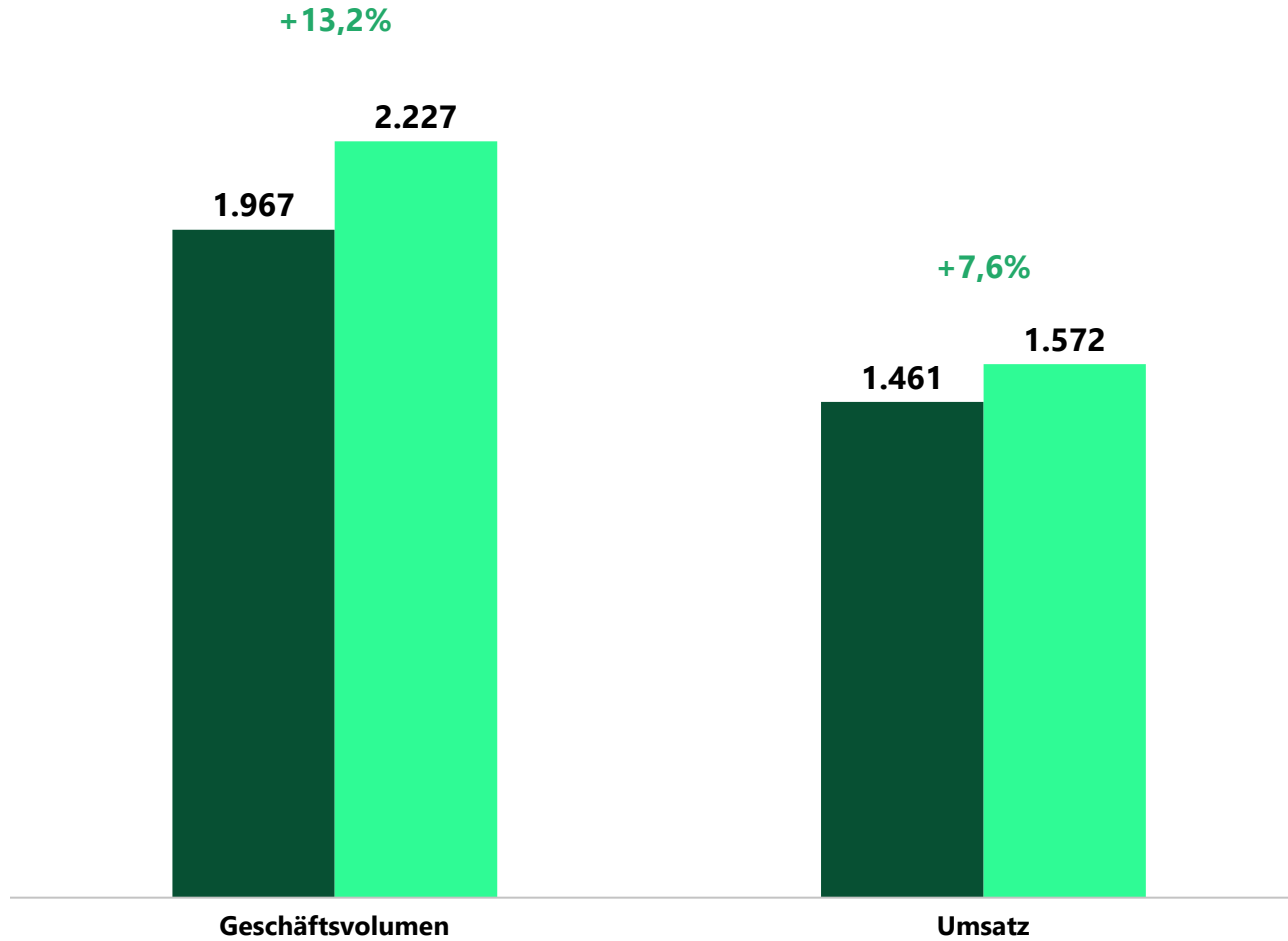
Starke Nachfrage nach IT-Lösungen aus allen Kundengruppen.

■ Q1.2025 ■ 31.12.2025
■ Q1.2026 ■ 31.03.2026
in Mio. €



Geschäftsvolumen und Umsatz.

**Überzeugender
Jahresauftakt –
Marktherausforderungen
gut „gemanagt“.**

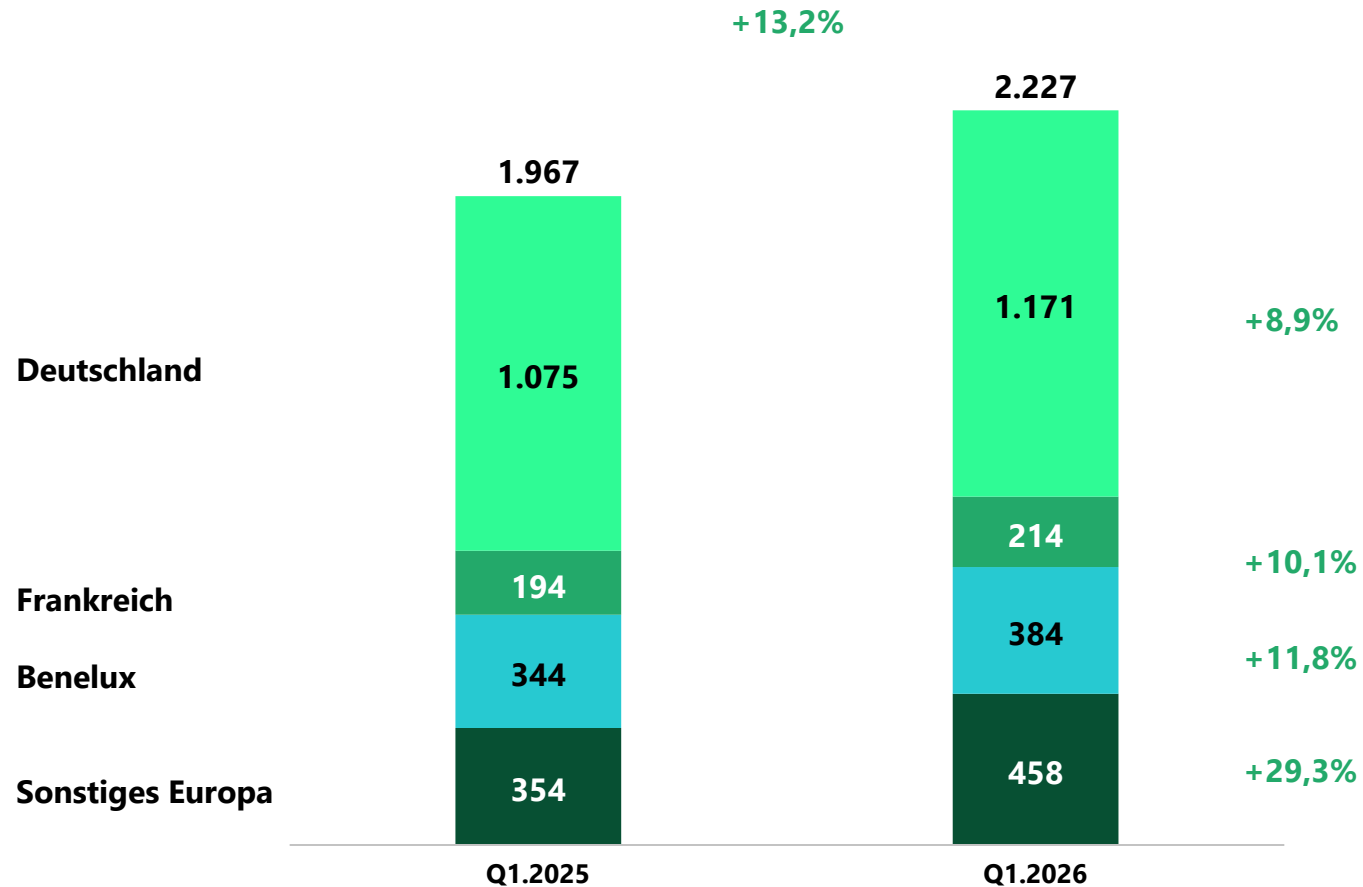


■ Q1.2025
■ Q1.2026

in Mio. €

Geschäftsvolumen – nach Segmenten.

Alle Ländermärkte und Regionen haben zum Wachstum beigetragen.



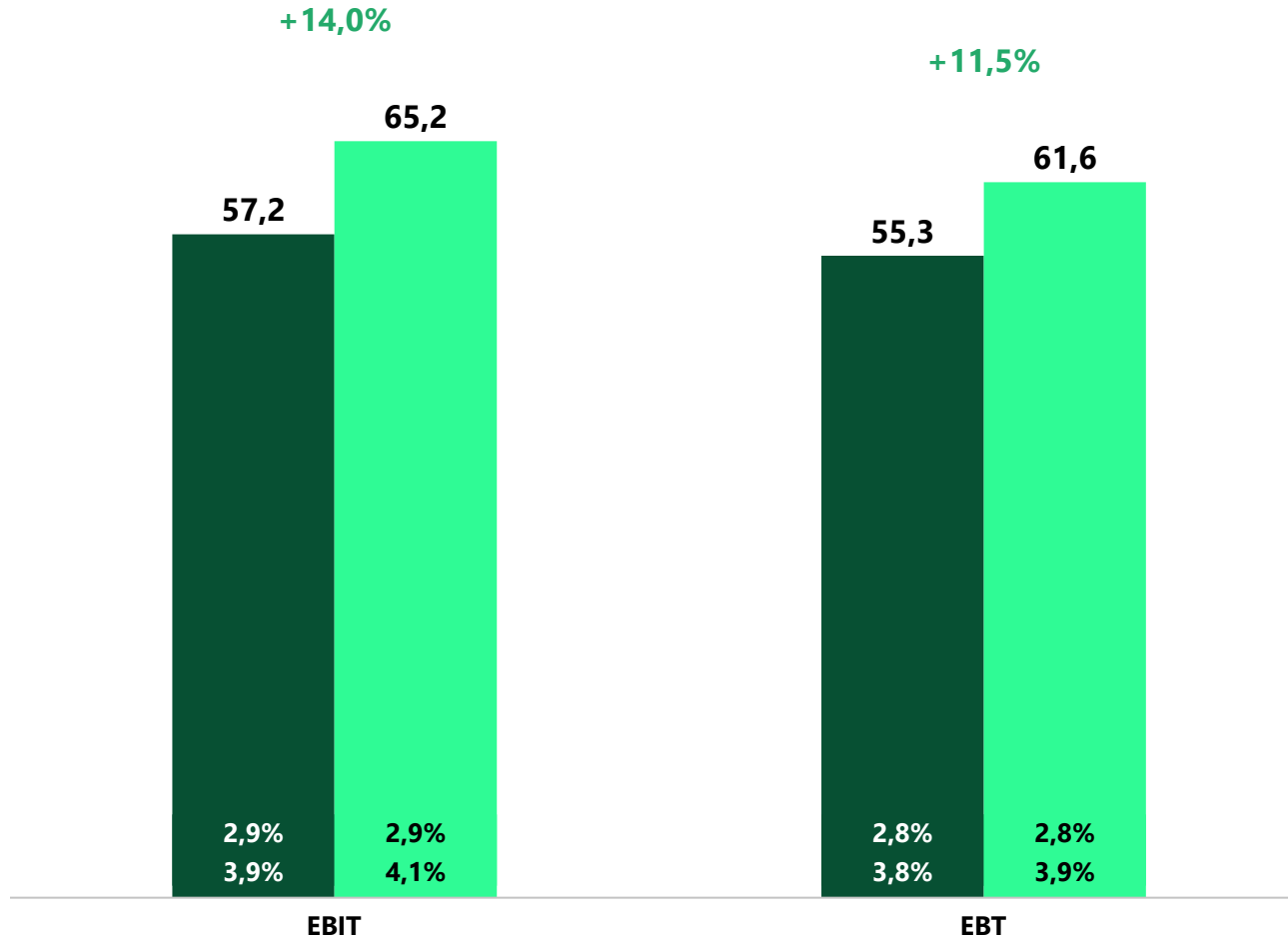
in Mio. €

EBIT und EBT.

Ergebnis wächst zweistellig –
 Marge stabil bzw. leicht über Vorjahr.

■ Q1.2025
 ■ Q1.2026

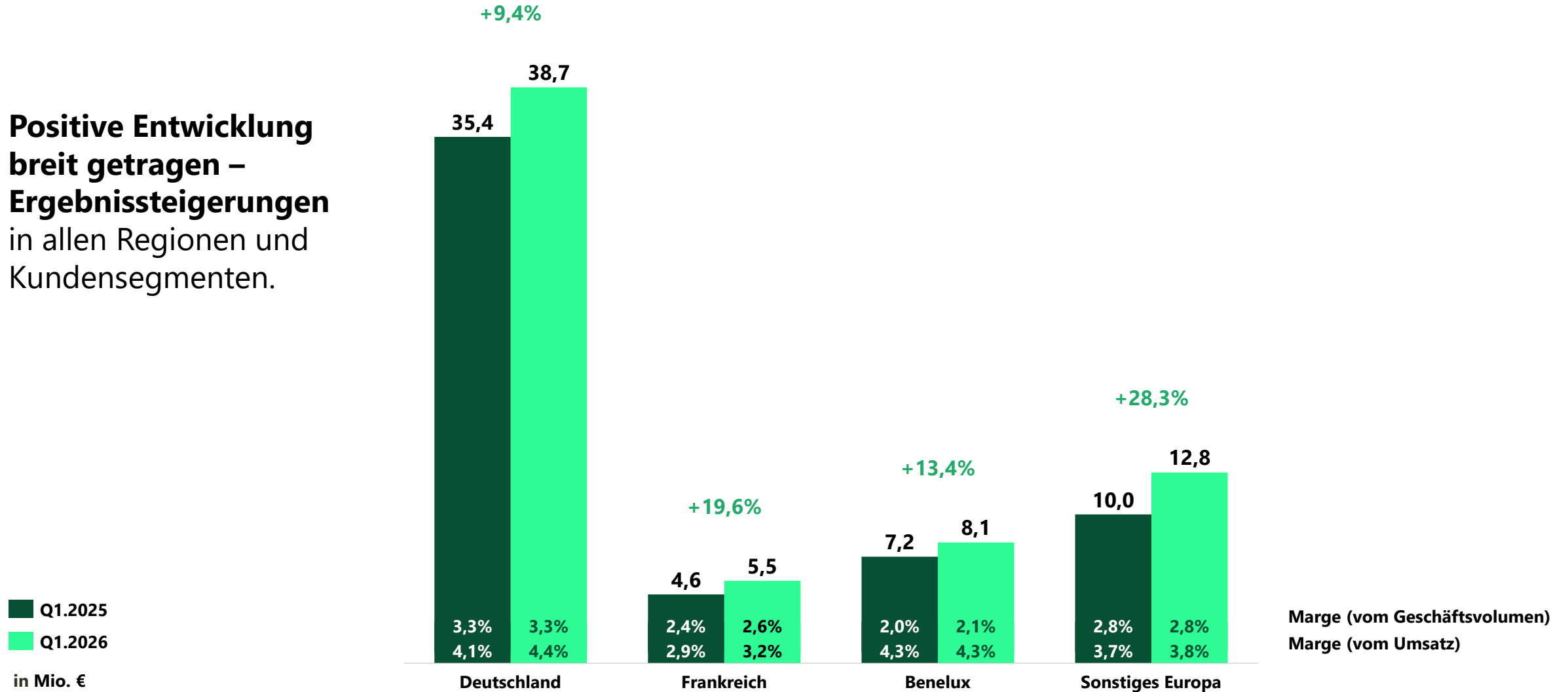
in Mio. €



Marge (vom Geschäftsvolumen)
 Marge (vom Umsatz)

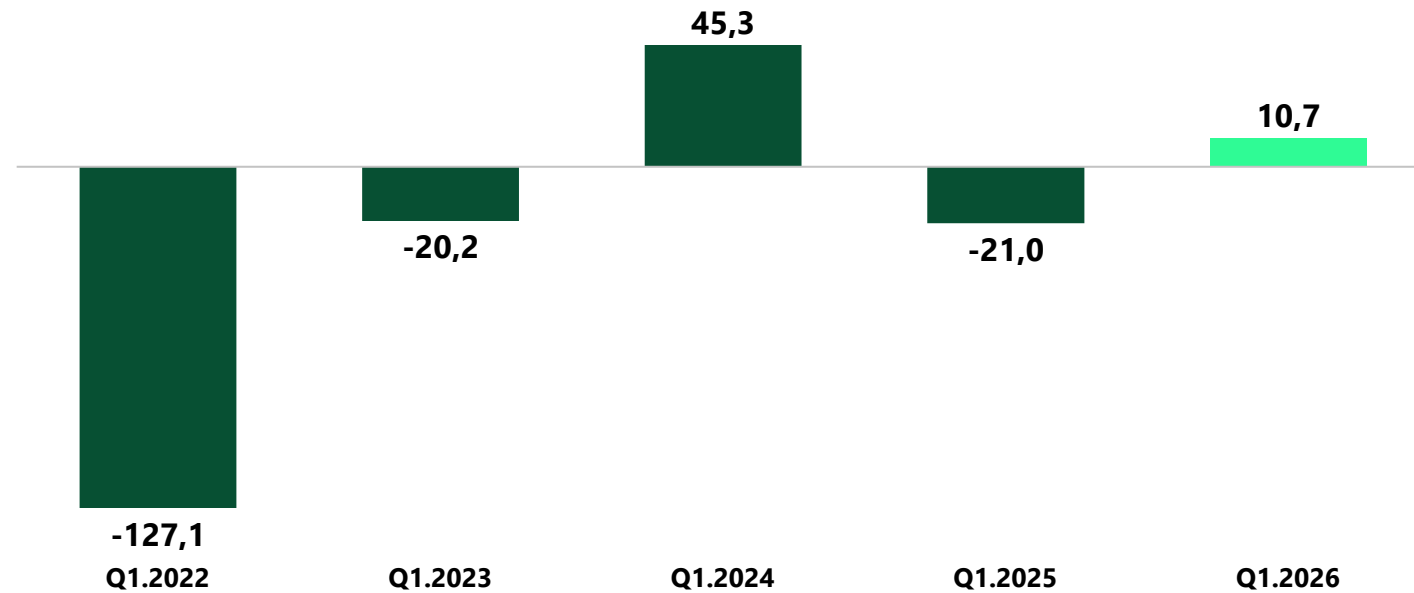
EBIT – nach Segmenten.

**Positive Entwicklung
breit getragen –
Ergebnissteigerungen**
in allen Regionen und
Kundensegmenten.



Operativer Cashflow.

Entwicklung angesichts des starken Wachstums im Quartal ist **ein sehr positives Signal.**

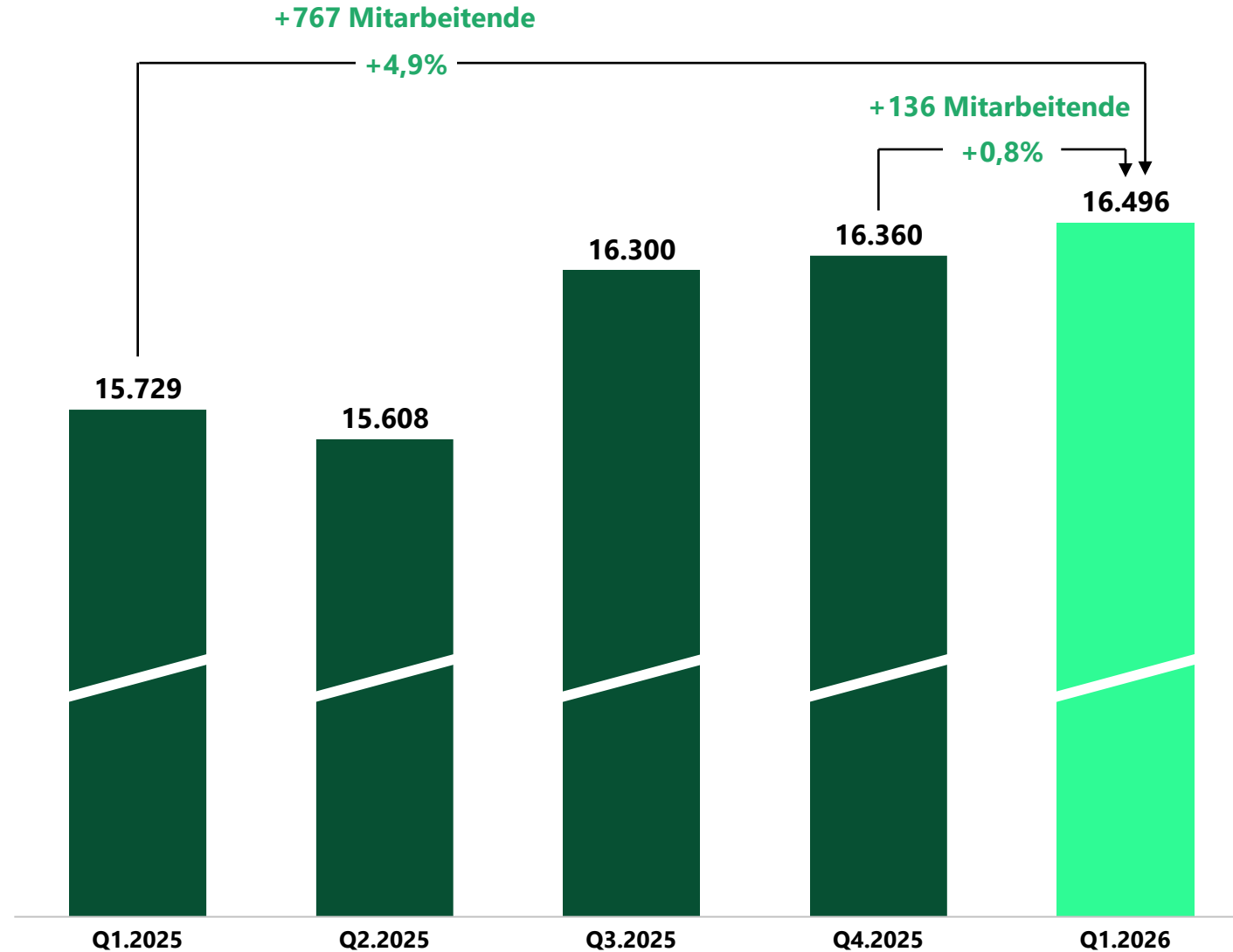


in Mio. €

Mitarbeitende.

**Personalaufbau
ausschließlich
akquisitionsbedingt.**

**Organisch Rückgang
gegenüber Vorjahr
um 1,7%.**

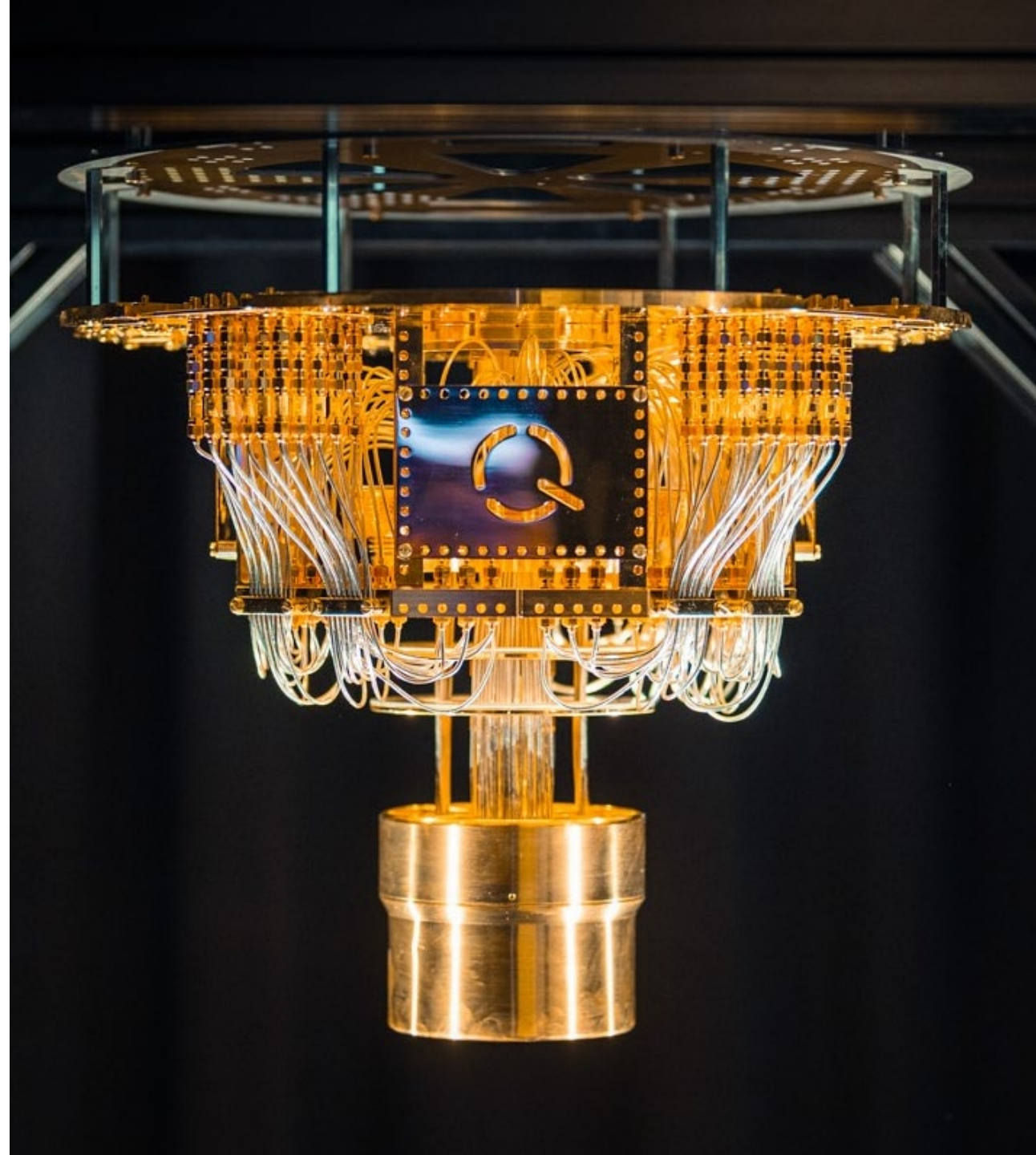


Aktuelle Meldungen.

2

Quantencomputing: Bereit für die Vermarktung.

- Integration des IQM Spark Quantencomputers am TechCampus der Hochschule Heilbronn (Start 2026)
- Plattform für Lehre, Forschung und praxisnahe Anwendungen mit direktem Zugang zu Quantenhardware
- Einsatz von supraleitender Qubit-Technologie inkl. Betrieb, Support und Integration durch Bechtle
- Stärkt europäische technologische Souveränität und regionale Innovationsökosysteme





Healthcare Solutions

Plattform für Herzinsuffizienz-Versorgung.

- Bechtle als Konsortialführer im Projekt WebMedX
- Sektorenübergreifende Telemedizinplattform mit Universitätsklinikum Würzburg
- Vernetzung von Kliniken, Ärzt:innen, Pflege und Patient:innen
- Ziel: alltagstaugliche, vernetzte Versorgung
- Modellcharakter für weitere Regionen und Krankheitsbilder

BloS: Strategisches Tool zur Steuerung digitaler Souveränität.

- Datenbasierte Bewertung von Datenhoheit, technologischer Unabhängigkeit und Kompetenzen
- KI-gestützte Software zur kontinuierlichen Ermittlung und Simulation des Souveränitätsgrads
- Kombination aus Tool und Beratung durch zertifizierte IT-Business-Architekt:innen
- Liefert klare Handlungsempfehlungen, stärkt Compliance (z. B. DSGVO, NIS2) und Planungssicherheit





Digitale Souveränität

GovTech Rahmenvertrag für Cloud- und KI-Leistungen.

- Bechtle gewinnt den Multi-Cloud-Broker für das GovTech-Framework
- Volumen: 250 Mio. EUR; Laufzeit: 2 Jahre + zweimal 1 Jahr optional
- Partner: Amazon Web Services, Google Cloud Platform, Microsoft Azure, STACKIT, Exoscale, T Cloud Public, Bechtle Open Cloud Services
- Zentrale Plattform für Beschaffung und Steuerung von Cloud- und KI-Leistungen
- Stärkung der digitalen Souveränität

Präsenz auf Hannover Messe erweitert.

- Positionierung als Digitalisierungspartner der Industrie
- Innovation mit TeamViewer und Kontron vorgestellt (Gateway für sicheren Fernzugriff)
- Gemeinsamer Messestand zeigt breites Leistungsportfolio von sechs Bechtle Gesellschaften
- Praxisnahe Anwendungsbeispiele



Ausblick.

3

Prognose 2026.

Kontext.

- Trotz gesenkter Prognosen für das BIP-Wachstum werden für die EU und für Deutschland für 2026 **höhere Wachstumsraten** als im Vorjahr vorhergesagt. Insbesondere die deutschen **öffentlichen Auftraggeber** können aufgrund des verabschiedeten Haushalts 2026 auf **höherem Niveau** als 2025 investieren.
- Die anhaltenden Unsicherheiten in Bezug auf die **geopolitische und geowirtschaftliche Lage**, wie auch die **herausfordernden Branchenbedingungen**, konnten wir bislang gut „managen“.
- Die **IT-Nachfrage** unserer Kunden ist aktuell **hoch**, aber die weitere Entwicklung ist unverändert schwer prognostizierbar.
- Auch die weiteren Auswirkungen der „**Speicherkrise**“ sind derzeit **nicht verlässlich abschätzbar**.

Ziele.

- Bechtle blickt weiterhin **optimistisch** auf das Jahr 2026. Q4 2025 und die ersten Monate im laufenden Jahr haben gezeigt, dass wir auch unter schwierigen Rahmenbedingungen **profitabel wachsen** können.
- Wir **bestätigen** daher unsere Prognose vom März 2026:

Wir gehen davon aus, dass wir im **Geschäftsvolumen deutlich wachsen** werden. Das Umsatzwachstum wird aufgrund IFRS 15 darunter liegen.

Das **Ergebnis** wird weiterhin von den herausfordernden Branchenbedingungen und den Zukunftsinvestitionen in unsere interne IT beeinflusst werden und könnte daher **nicht ganz so dynamisch** wie die Topline **wachsen**:

Geschäftsvolumen	+5% bis +10%
Umsatz	0% bis +5%
EBT	0% bis +5%

Zeit für *Fragen.*