

Wir navigieren Sie durch die Komplexität

Auf den **Gipfel** des erfolgreichen **Cloud-Computings** mit Bechtle an **Ihrer Seite.**



Auf den Gipfel des erfolgreichen Cloud-Computings

„Per aspera ad astra“ lautet eine lateinische Redewendung des römischen Philosophs Seneca. Übersetzt bedeutet dies „Über raue Pfade gelangt man zu den Sternen“. Dass dieser Satz viel Praxisrelevanz hat, weiß jeder von uns. Denn manchmal ist das Erreichen eines Ziels nicht einfach und schnell, sondern mühevoll und langwierig. Wer beispielsweise einen Berg besteigen will, weiß, dass der Weg zum Gipfel oft steinig und steil sein kann.

Hindernisse und besondere Herausforderungen versperren den Weg nach oben. Wer sich nicht bestens auskennt, sollte einen erfahrenen Bergführer engagieren, dem er vertrauen kann. Er kennt die Tücken des Berges und die richtigen Wege.

Genauso wichtig ist im Business ein erfahrener Partner an Ihrer Seite, wenn es mal kritisch wird. Aktuelles Beispiel ist die VMware-Übernahme durch Broadcom, der Umbau des Produktportfolios und die Umstellung auf ein Abonnementmodell.

In den letzten zwei Jahren hat sich VMware auf den Weg gemacht, das sehr stark gewachsene Portfolio zu vereinfachen. Am Ende des Prozesses wurden aus fast 200 verschiedenen Produkten und Varianten zwei übersichtliche Hauptangebote, die wir Ihnen später im Detail vorstellen. Zugleich wurde von einem unbefristeten auf ein Abonnementmodell umgestellt.

2. Bechtle hilft gegen die Verunsicherung

Wie bei jeder großen Veränderung wurde im Vorfeld auch über die VMware-Übernahme durch Broadcom viel berichtet und diskutiert. Die zum Teil unberechtigte Kritik und halb wahre Medienberichte führten jedoch dazu, dass viele Kunden schlecht informiert wurden und jetzt verunsichert sind. Dabei bietet der Transformationsprozess bei VMware viele Chancen und Vorteile für Sie als Kunden.

Als Ihr strategischer VMware-Partner steht Ihnen Bechtle zur Seite und begleitet Sie wie ein Bergführer auf dem Weg zum Gipfel. Wir helfen Ihnen über die Stolpersteine und schwierigen Passagen. Deshalb erklären wir Ihnen nachfolgend die neuen Hauptangebote und deren Vorteile.

Neue Chancen durch Wandel

3. Die neuen Hauptangebote von VMware

Durch die Verschlinkung des Portfolios existieren nun zwei klare Hauptangebote: **VMware Cloud Foundation (VCF)** und **VMware vSphere Foundation (VVF)**. Viele weitere VMware-Softwarelösungen werden als Teil von VCF oder VVF angeboten und sind damit nicht als eigenständige Einzellösungen erhältlich.



3.1. VMware Cloud Foundation (VCF)

VMware Cloud Foundation ist die führende Hybrid-Cloud-Lösung, die es Kunden ermöglicht, geschäftskritische und moderne Anwendungen ausfallsicher und kosteneffizient zu betreiben. Sie bietet ein Set an

softwaredefinierten Services für Computing, Storage, Networking, Security und Cloud-Management, um Unternehmensanwendungen in privaten oder öffentlichen Umgebungen auszuführen.



Um mehr Kunden die Vorteile dieser Lösung zu ermöglichen, wurde der bisherige Abonnementpreis um die Hälfte gesenkt und höhere Support-Service-Level hin-

zugefügt, einschließlich erweitertem Support für die Aktivierung der Lösung und das Lifecycle Management.

Durch die **Vereinfachung** beinhaltet **VCF** jetzt diese Produkte:

- ✓ vSphere Enterprise Plus
- ✓ vCenter Standard
- ✓ Tanzu Kubernetes Grid Runtime
- ✓ vSAN Enterprise
- ✓ NSX Networking Enterprise Plus
- ✓ SDDC Manager
- ✓ Aria Suite Enterprise
- ✓ Aria Automation
- ✓ Aria Operations
- ✓ Aria Operations for Logs
- ✓ Aria Operations for Networks Enterprise

Alle diese Produkte sind in einem einzigen Abonnement enthalten, das auch den Production Support von VMware umfasst. Ebenfalls ist die Enterprise-Version der VMware Hybrid Cloud Extension (HCX) inbegriffen, die eine nahtlose Migration von Workloads zwischen vSphere-Umgebungen ermöglicht. Dabei ist es unerheblich, ob es sich bei den vSphere-Umgebungen um zwei OnPremise-Installationen handelt, oder ob eine der VMware-Plattformen von einem der Hyperscaler, Microsoft Azure oder Amazon Webservices angeboten wird.

Die Lizenzierung von VMware Cloud Foundation (VCF) basiert auf den physischen Kernen der verwendeten Infrastruktur. vSAN wird nun auf Grundlage der genutzten Kapazität lizenziert, wobei bei VCF pro erworbener Core-Lizenz 1 TiB vSAN-Kapazität enthalten ist.

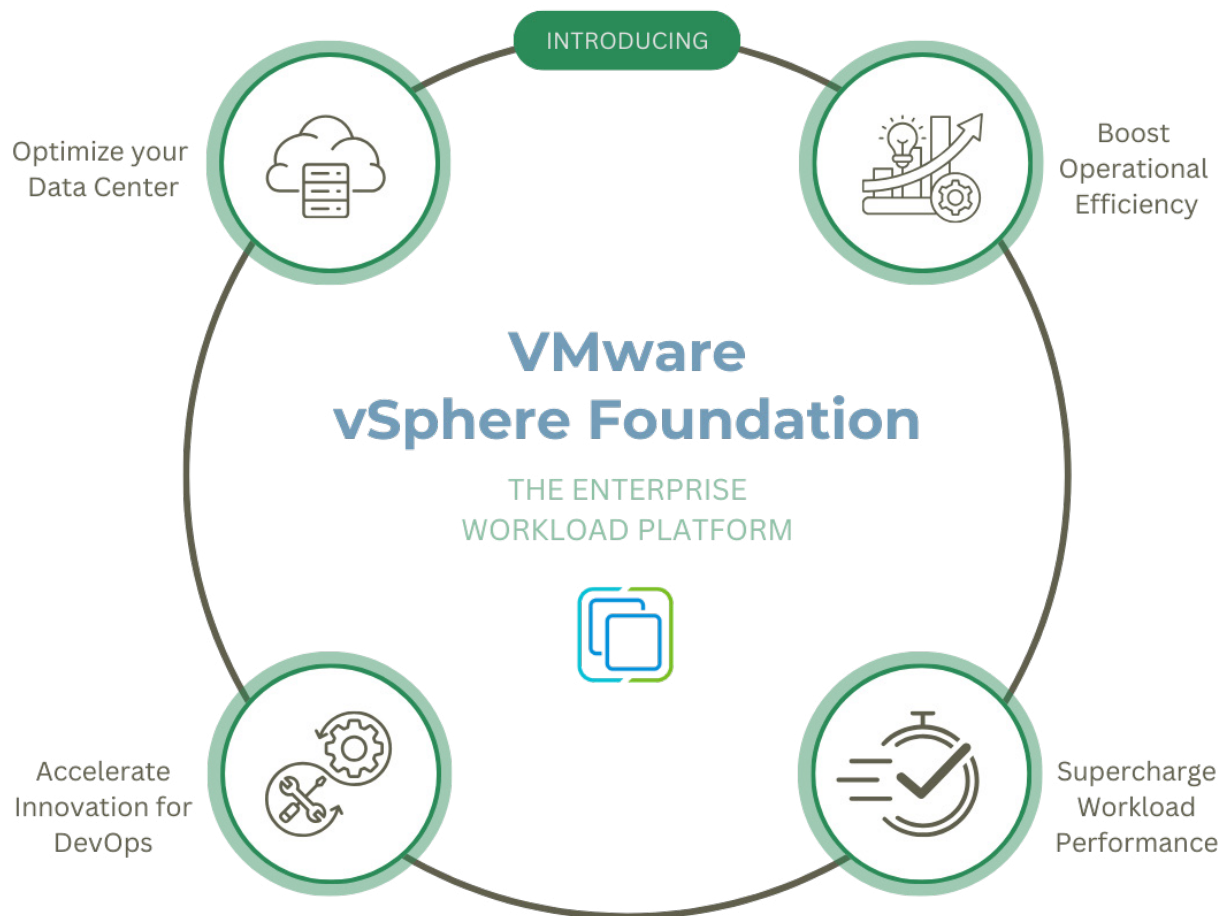
Eine Besonderheit des neuen VCF-Bundles ist das Site Reliability Engineer (SRE) Support-Paket. Wenn VCF mit dem vollständigen Stack implementiert wird, bieten die SREs umfassenden globalen Support mit verbesserten Service-Level-Agreements (SLAs) durch VMware Senior Engineers, die beispielsweise bei der Ursachenanalyse (Root Cause Analysis) unterstützen.

3.2. VMware vSphere Foundation (VVF)

Die neue **VMware vSphere Foundation** bietet eine vereinfachte **Workload-Plattform für mittelständische und kleinere Unternehmen**. Diese Lösung integriert **vSphere in VMwares intelligentes Betriebsmanagement** und gewährleistet so optimale Performance, Verfügbarkeit und Effizienz sowie verbesserte Transparenz und Einblicke in Ihre Infrastruktur. So bietet beispielsweise die Option RightSizing, die Möglichkeit, die Infrastruktur kosteneffizient und performant zu betreiben und dadurch ggf. Einsparungen in Hardware und Lizenzkosten zu erzielen.

Zusätzlich ist eine **Testversion von VMware vSAN mit 100 GB per Core** enthalten.

VMware vSphere Foundation ist die ideale Wahl, wenn Sie das umfassende Lizenz-Bundle von VMware Cloud Foundation nicht benötigen oder wenn ein Funktionsumfang aus Virtualisierung, Containerplattform und externem Speicher, beispielsweise von Dell Technologies oder NetApp, ausreichend ist.



vSphere Foundation (VVF) beinhaltet folgende Produkte:

- ✓ vSphere Enterprise Plus
- ✓ vCenter Standard
- ✓ Tanzu Kubernetes Grid Runtime
- ✓ Aria Suite Lifecycle
- ✓ Aria Operations Standard
- ✓ Aria Operations for Logs Standard

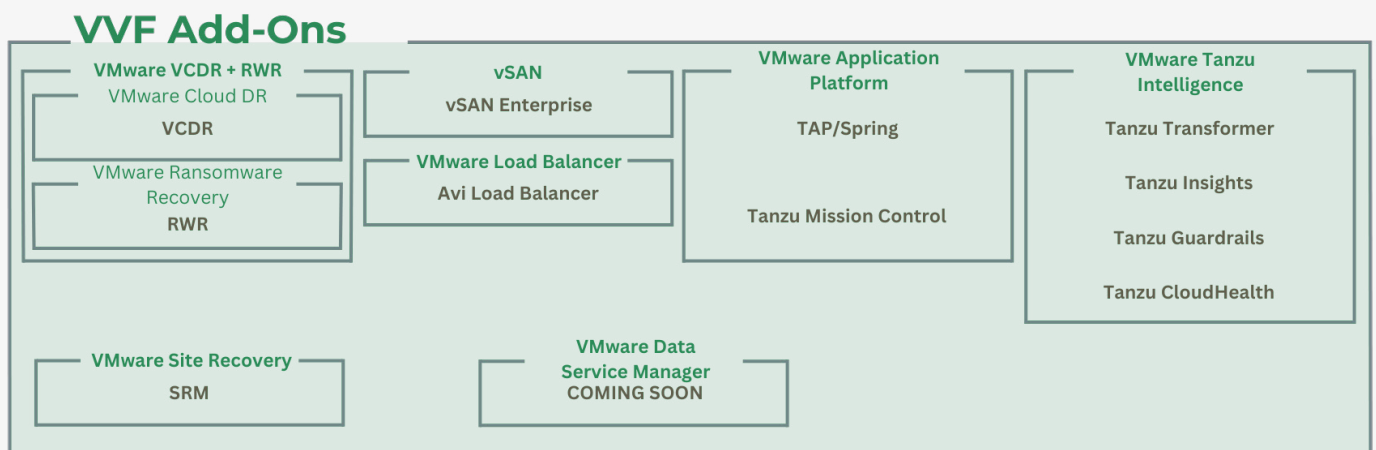
vSphere Foundation bietet eine flexible und skalierbare Plattform, die auf bewährten Produkten und Technologien basiert und den Industriestandard im Rechenzentrum definiert.

Diese Lösungen sind jetzt in einem einzigen Abonnement verfügbar und werden durch umfassenden Production-Support unterstützt.

3.3. Optionale erweiterte Add-Ons bieten weitere Features

Sowohl VMware Cloud Foundation als auch VMware vSphere Foundation bieten Ihnen optionale erweiterte Add-On-Angebote, die es Ihnen ermöglichen, je nach Bedarf die beiden Hauptangebote um weitere Features zu ergänzen. Speziell für die VVF sind folgende Add-Ons verfügbar:

- ✓ Ransomware-Schutz mit **VMware Life Recovery** (bestehend aus den beiden früheren Softwarepaketen VMware Cloud Disaster Recovery & VMware Ransomware Recovery)
- ✓ Site-Failover-Funktionalität und VM-Replikation bringt der **Site Recovery Manager**.
- ✓ **vSAN Enterprise** als Software-Defined-Storage.
- ✓ **VMware Load Balancer** (früher AVI Load Balancer) kümmert sich um die Verteilung von Workloads.
- ✓ **VMware Application Platform** beinhaltet **Tanzu Application Platform** für Developer und **Tanzu Mission Control** für Multi-Kubernetes-Cluster Management.
- ✓ **VMware Tanzu Intelligence** Services.
 - o **Tanzu Transformer** analysiert Infrastrukturen und unterstützt bei Cloud Migrationen.
 - o **Tanzu Insights** setzt auf Machine Learning und zeigt Engpässe von Plattformen auf.
 - o **Tanzu Cloud Health** hilft bei Kosten-Kontrolle in Public Clouds.
 - o **Tanzu Guardrails** bietet Policies und Governance für Developer.
- ✓ Zu einem späteren Zeitpunkt **folgt der VMware Data Service Manager**, der z.B. Datenbank-as-a-Service-Features bringen wird.



Für die **größere VMware Cloud Foundation** stehen Ihnen neben den zuvor genannten VVF-Add-Ons einige weitere Funktionserweiterungen zur Verfügung:

- ✓ **VMware Firewall**, früher als NSX Distributed Firewall bekannt.
- ✓ **VMware Advanced Threat Prevention** bietet erweiterte Security-Features wie Intrusion Detection Systems (IDS), Intrusion Prevention Systems (IPS), Network Traffic Analysis (NTA), Network Detection and Response (NDR), sowie Sandboxing-Optionen.
- ✓ Spezielle Unterstützungs-Services durch **Support Account Manager**.
- ✓ **Dedizierte technische Support-Engineers** mit Senior-Technikern für Remote-Support und Root-Cause-Analyse.
- ✓ **VMware Private AI Foundation** als validierter Stack für KI-Plattformen zu einem späteren Zeitpunkt.

3.4. Überblick über die alten und neuen Angebote

Als Ergebnis der Produktportfolio-Konsolidierung stehen viele bisher eigenständige Angebote am Ende der Verfügbarkeit (EOA). Einige Angebote sind möglicherweise weiterhin als Teil von VMware Cloud Foundation- oder VMware vSphere Foundation-Angeboten verfügbar.

Die Tabelle gibt Ihnen hierzu einen Überblick.

Produkte, die nicht mehr als eigenständige Produkte verfügbar sind (alle Editionen und Preismetriken)	Ersatzprodukt in VCF/VVF/Add-on enthalten? (J/N)	Welches Produkt oder Add-On?
VMware vSphere Enterprise Plus	J	VCF, VVF
VMware vSphere+	N	
VMware vSphere Enterprise	N	
VMware vSphere Standard (ohne Abonnement)	J	Ersetzt durch das neue vSphere Standard
VMware vSphere – Horizontale Skalierung	N	
VMware vSphere Desktop	N	
VMware vSphere Acceleration Kits	N	
VMware vSphere Essentials Kit	N	
VMware vSphere Starter/Foundation	N	
VMware vSphere mit Operations Management	N	

Produkte, die nicht mehr als eigenständige Produkte verfügbar sind (alle Editionen und Preismetriken)	Ersatzprodukt in VCF/VWF/Add-on enthalten? (J/N)	Welches Produkt oder Add-On?
VMware vSphere Basic	N	
VMware vSphere Advanced	N	
VMware vSphere Storage Appliance	N	
VMware vSphere Hypervisor (kostenlose Edition)	N	
VMware Cloud Foundation/VCF+/VCF-S (ohne neues VCF-Abonnementangebot)	N	Ersetzt durch VMware Cloud Foundation (neu)
VMware Cloud Foundation für VDI	N	
VMware Cloud Foundation für ROBO	N	
VMware SDDC-Manager	J	VCF
VMware vCenter Standard	J	VCF, VWF und vSphere STD
VMware vCenter Foundation	N	
VMware vSAN	J	VCF-, VWF-, vSAN-Add-on
VMware vSAN ROBO	N	
VMware vSAN-Desktop	N	
VMware vSAN+	N	
VMware HCI-Kit	N	
VMware Site Recovery Manager	J	SRM-Add-On-Service
VMware Cloud-Editionen/Cloud-Pakete	N	Ersetzt durch VCF, VWF
VMware vCloud Suite	N	Ersetzt durch VCF, VWF
VMware Aria Suite (ehemals vRealize Suite)	J	VCF, VWF
VMware Aria Universal Suite (ehemals vRealize Cloud Universal)	N	
VMware Aria Suite-Begriff	J	VCF, VWF
VMware Aria Operations for Networks (ehemals vRealize Network Insight)	J	VCF
VMware Aria Operations for Networks Universal (ehemals vRealize Network Insight Universal)	N	
VMware vRealize Network Insight ROBO	N	
VMware Aria Operations for Logs (ehemals vRealize Log Insight)	J	VWF, VCF
VMware vRealize Operations 8 Add-On für die Anwendungsüberwachung	N	
VMware Aria-Betrieb	J	VWF, VCF
VMware Aria-Automatisierung	J	VCF
VMware Aria Suite Cloud für den öffentlichen Sektor in den USA	N	

VMware Cloud Director	J	VCF (nur CSP)
VMware Cloud Director-Dienst	N	
VMware NSX	J	VCF und VMware Firewall (mit ATP)
VMware NSX für Desktop	J	VCF und VMware Firewall (mit ATP)
VMware NSX ROBO	J	VCF und VMware Firewall (mit ATP)
Verteilte VMware NSX-Firewall	J	VCF und VMware Firewall
VMware NSX Gateway-Firewall	J	VCF und VMware Firewall
VMware NSX-Bedrohungsschutz für verteilte Firewalls	J	VCF und VMware Firewall (mit ATP)
VMware NSX-Bedrohungsschutz für Gateway-Firewall	J	VCF und VMware Firewall (mit ATP)
VMware NSX Advanced Threat Prevention für verteilte Firewalls	J	VCF und VMware Firewall (mit ATP)
VMware NSX Advanced Threat Prevention für Gateway-Firewall	J	VCF und VMware Firewall (mit ATP)
VMware NSX Advanced Threat Prevention für verteilte Firewalls	J	VCF und VMware Firewall (mit ATP)
VMware NSX Advanced Threat Prevention für Gateway-Firewall	J	VCF und VMware Firewall (mit ATP)
VMware Erweiterter Load Balancer	J	VMware Avi Load Balancer Add-On (auch eigenständig)
VMware Container Networking Enterprise mit Antrea	J	VCF und VMware Firewall
VMware HCX	J	VCF
VMware HCX+	N	

4. Das neue Abonnementmodell

Der Übergang von unbefristeten Lizenzen zu einem **Abonnementmodell** ist abgeschlossen. Die neuen Angebote werden nur noch als Abonnements oder als befristete Lizenzen erhältlich sein. Der Verkauf von unbefristeten Lizenzen, Support- und Abonnementverlängerungen (SnS) für unbefristete Angebote und HPP/SPP-Guthaben (generisch) wurde eingestellt. VMware und wir sind davon überzeugt, dass ein Abonnementmodell

Ihnen als Unternehmen die nötige **Flexibilität** bietet, um Ihre **digitale Transformation** erfolgreich zu gestalten. Durch das Abonnementmodell profitieren Sie von diesen **Vorteilen:**

- **Kontinuierliche Innovation.**
- **Schnellere Wertschöpfung.**
- **Planbare Kosten je nach Bedarf und Nutzung.**

Sie können weiterhin die unbefristeten Lizenzen verwenden, die Sie für VMware-Produkte erworben haben. Aufgrund der vielfältigen Vorteile eines Abonnementmodells empfehlen wir jedoch die **Transformation**.

Wir helfen Ihnen gerne, Ihren Bestand an unbefristeten Lizenzen, einschließlich Aktualisierungszyklen und Verlängerungsdaten, zu überprüfen und sich mit den verfügbaren Abonnementangeboten von VMware vertraut zu machen. Sie können zudem auf uns zählen, wenn Sie Ihre unbefristeten Produkte mit Upgrade-Preisaneizen „eintauschen“ möchten.

Neue Chancen durch Wandel

Bechtle begleitet Sie sicher durch die Umstellung.



***Disclaimer**

Änderungen an Paketen und Produkten
durch den Hersteller jederzeit möglich.

5. Zusammenfassung

Der geänderte Kurs von VMware nach der Broadcom-Übernahme bringt für Unternehmen einige Vorteile:

1. Klarheit durch Fokussierung

Durch den Fokus auf die zwei Hauptangebote kehrt die Klarheit in das Portfolio zurück. Das Flaggschiff VCF bietet Ihnen die stabile Grundlage, die Sie benötigen. Und für kleinere Umgebungen gibt es VVF - den kleinen Bruder der VCF-Plattform, aber nicht weniger leistungsstark.

2. Kostenoptimierung

Mit dem neuen Abonnementmodell, das VMware-Produkte in zwei Paketen anbietet, könnten Lizenzkosten gesenkt und die Planungssicherheit erhöht werden.

3. Reaktionsschnelligkeit

Mit der Fokussierung beschleunigt VMware die Responsiveness und bietet Ihnen eine schnellere Time-to-Value. So können Sie sich schneller auf das konzentrieren, was wirklich wichtig ist.

4. Investitionen in neue Technologien

Forschung und Entwicklung sichern Innovationen. Broadcom hat eine Milliarde US-Dollar für zukünftige Innovationen bereitgestellt. Mit den zusätzlichen Ressourcen und Investitionen kann VMware schneller neue Technologien und Produkte entwickeln, die den sich wandelnden Anforderungen von Unternehmen gerecht werden. Davon profitieren letztendlich alle Kunden. Beispielsweise will VMware mit VCF ein echtes, nahtloses Private-Cloud-Erlebnis für Kunden entwickeln – ein solches, das mit der Public Cloud konkurrieren kann.

5. Mehr Freiheit bei der Wahl der Cloud-Provider durch Lizenzportabilität

Eines der Kernprinzipien von VMware ist, den Kunden die vollständige Freiheit zu bieten, ihre Workloads von eigenen Rechenzentren zu Cloud Providern und zwischen Cloud-Anbietern zu verlagern. **Diese Freiheit wird durch die Neuausrichtung verbessert, und zwar auf zwei Arten:**

Standardisierung der Preisgestaltung bei allen Cloud-Providern auf die Lizenzierung pro Kern und Bereitstellung der Lizenzportabilität für VCF.

Dadurch stellt VMware sicher, dass Kunden beim Providerwechsel nicht mit unterschiedlichen Lizenzierungen konfrontiert und Wechsel- oder zusätzliche Lizenzierungskosten vermieden werden. Diese Lizenzierungsmetrik ist im gesamten Ökosystem einheitlich. Das ermöglicht es Kunden, Angebote von Partnern zu vergleichen, und erhöht Auswahl und Wettbewerb.

Standardisierung des Technologie-Stacks für Cloud-Provider auf VCF.

Dadurch wird sichergestellt, dass Kunden bei allen von VMware unterstützten Cloud-Providern dieselbe Technologie und denselben Support nutzen können. Außerdem werden technische Barrieren für Kunden beseitigt, die von On-Prem zur Cloud wechseln, die ihre Workloads von einem Cloud-Provider zu einem anderen umstellen oder die zu On-Premise-Rechenzentren zurückkehren, wenn sich ihre Bedürfnisse ändern.

Die Freiheit Workloads beliebig verschieben zu können wird den Wettbewerb zwischen Cloud-Providern verstärken und damit das Angebot für Endkunden verbessern. Die Funktion der Lizenzportabilität ist hierbei entscheidend für diese Strategie. Google Cloud ist der erste Hyperscaler, der VCF-Lizenzportabilität unterstützt, und es werden andere Partner- und Hyperscaler-Clouds folgen.

Sicher war der Weg bis hierhin manchmal etwas holprig. Insgesamt wird die Neuausrichtung aber dazu führen, dass VMware-Kunden zusammen mit ihren VMware-Partnern den Gipfel des erfolgreichen Cloud-Computings erreichen werden.

Sie wollen den Weg **gemeinsam mit Bechtle weitergehen?**

Fragen Sie direkt nach einem **Beratungstermin!**

Gemeinsam erreichen wir Ihr Ziel.

Wir navigieren Sie durch die Komplexität

Auf den **Gipfel** des erfolgreichen **Cloud- Computings** mit Bechtle an **Ihrer Seite.**

Bechtle betreibt in Deutschland, Österreich und der Schweiz 85 IT-Systemhäuser sowie IT-Handelsgesellschaften in 14 Ländern Europas. Die Kombination aus Direktvertrieb von IT-Produkten mit umfassenden Systemhausdienstleistungen macht Bechtle zum zukunftsstarken IT-Partner für Mittelstand, Konzerne und öffentliche Auftraggeber.

Als umsetzungsstarker Dienstleister für zukunftsfähige IT-Architekturen ist uns die klassische IT-Infrastruktur so wichtig wie die aktuellen Themen Digitalisierung, Cloud, Modern Workplace, Security und IT als Service. Mehr als 70.000 Hardware- und Softwareprodukte sind über Onlineshop, auf kundenindividuellen E-Procurement-Plattformen und per Telesales verfügbar. Konzernweit befassen sich zudem Experten in 96 Competence Centern mit einer breiten Vielfalt beratungsintensiver IT-Themen.

BERATUNGSTERMIN VEREINBAREN