

Bechtle AG

2. Quartal 2026.

Neckarsulm, 12. August 2026

Agenda.

- 1. Geschäftsentwicklung**
- 2. Aktuelle Meldungen**
- 3. Ausblick**

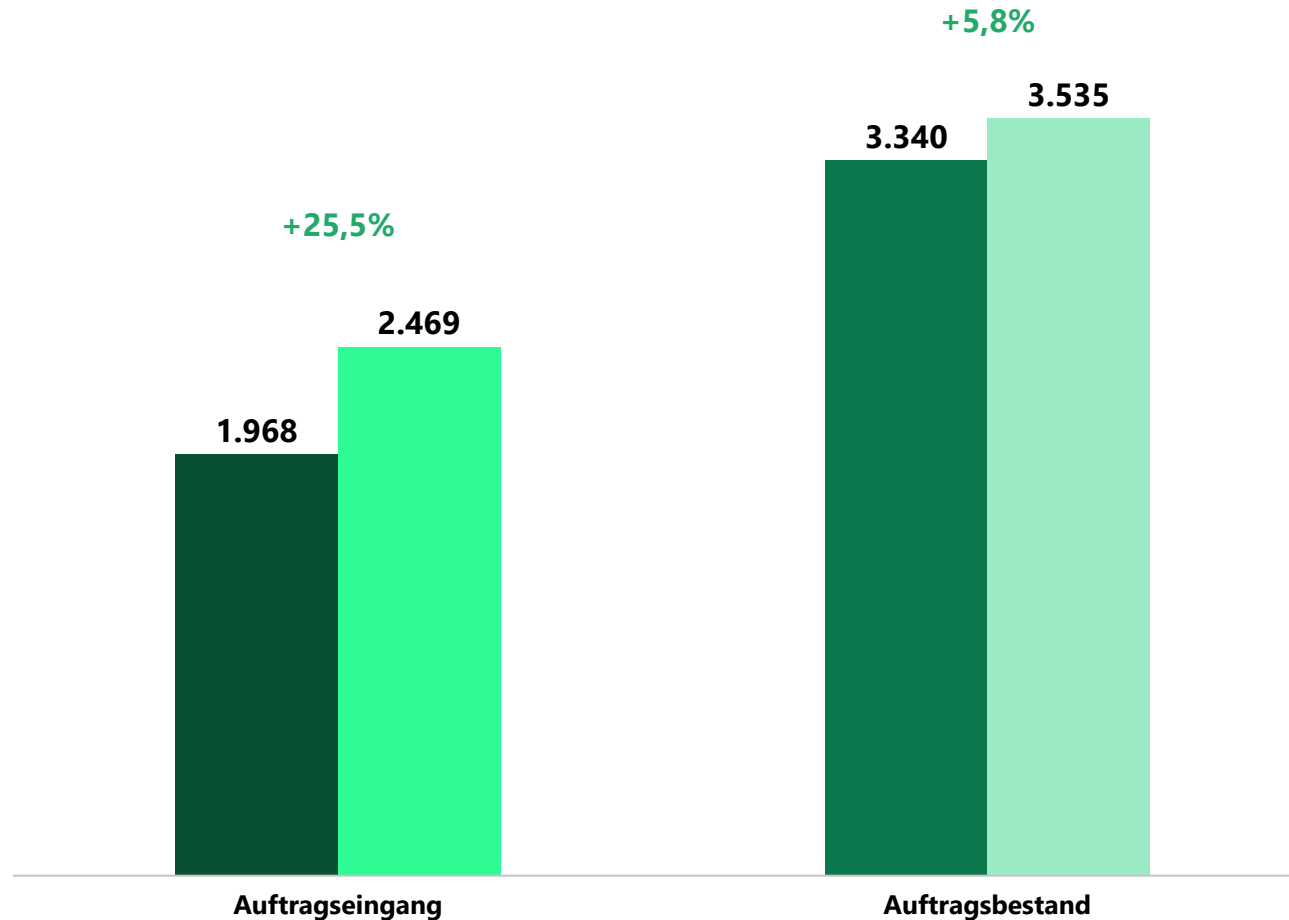
Geschäftsentwicklung.

1

Auftragseingang und Auftragsbestand.

Auftragsbestand erreicht
neues **Rekordniveau**.

Hohes Wachstum im
Auftragseingang
spiegelt anhaltend hohe
Nachfrage nach
IT-Lösungen.



■ Q2.2025 ■ 31.03.2026
■ Q2.2026 ■ 30.06.2026
in Mio. €

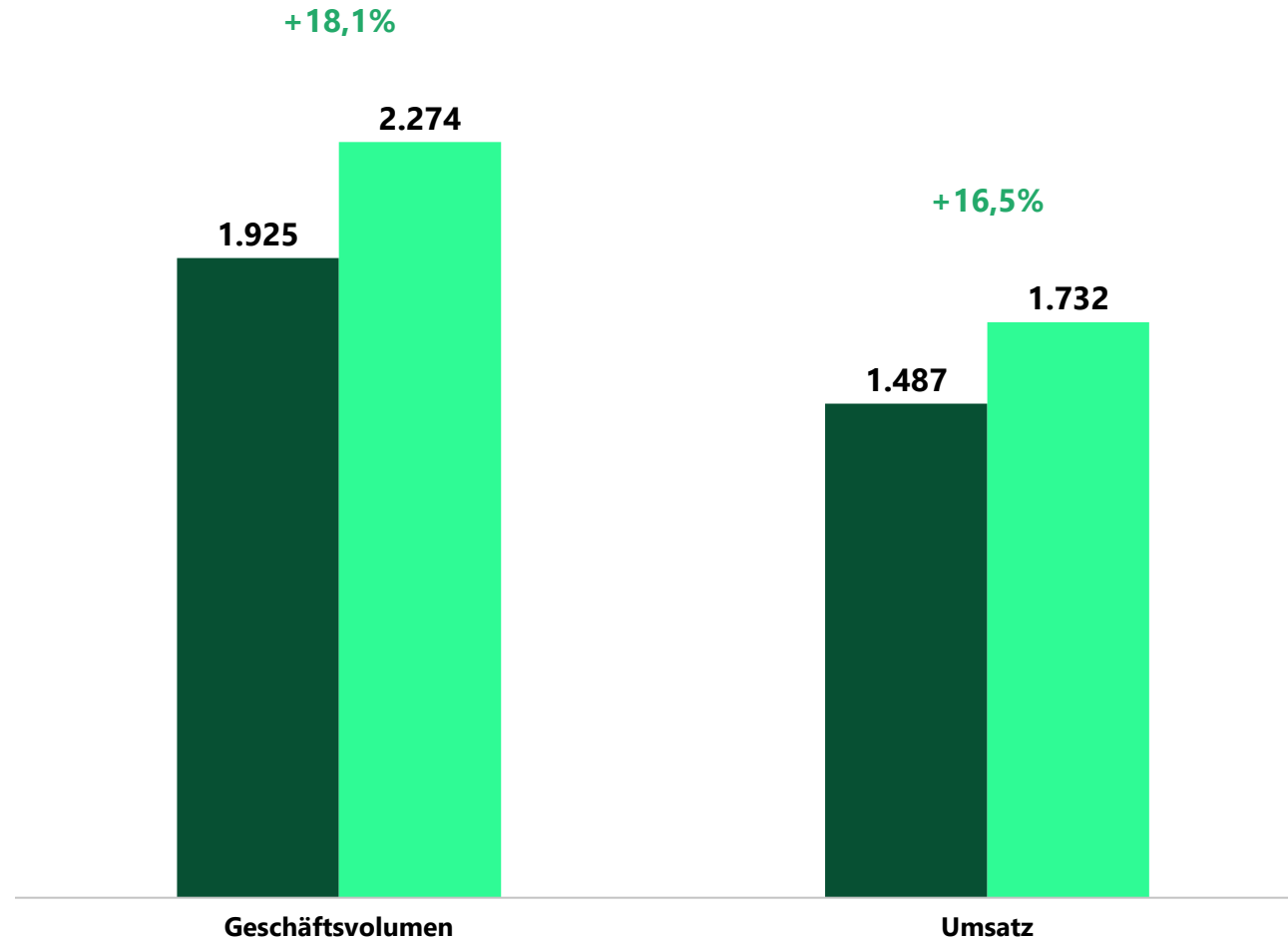
Geschäftsvolumen und Umsatz.

Topline zeigt starkes Wachstum.

Organisch +12,9% im Geschäftsvolumen.

■ Q2.2025
■ Q2.2026

in Mio. €

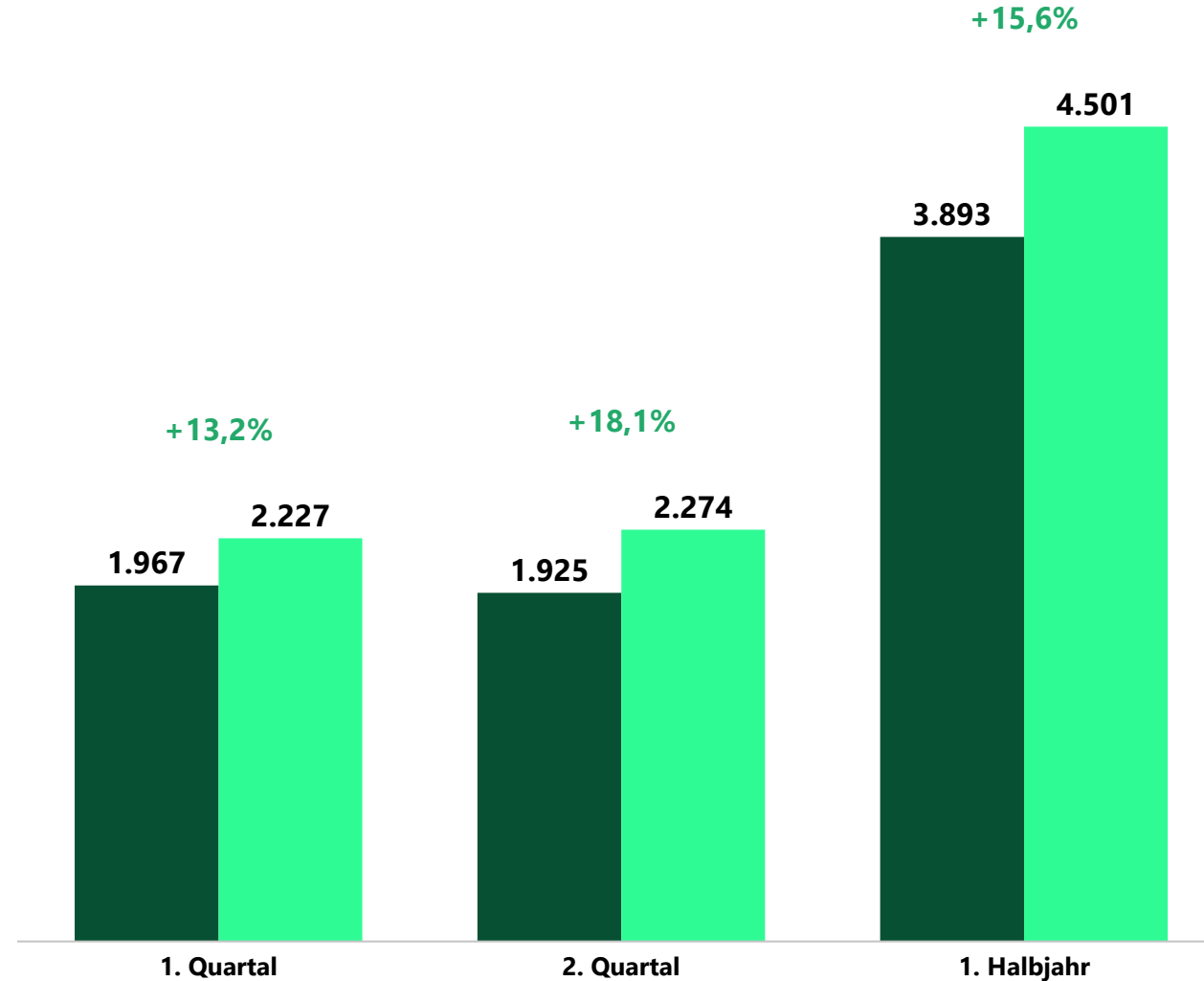


Geschäftsvolumen im Jahresverlauf.

**Wachstumssteigerung
im 2. Quartal -
starkes erstes
Halbjahr.**

■ 2025
■ 2026

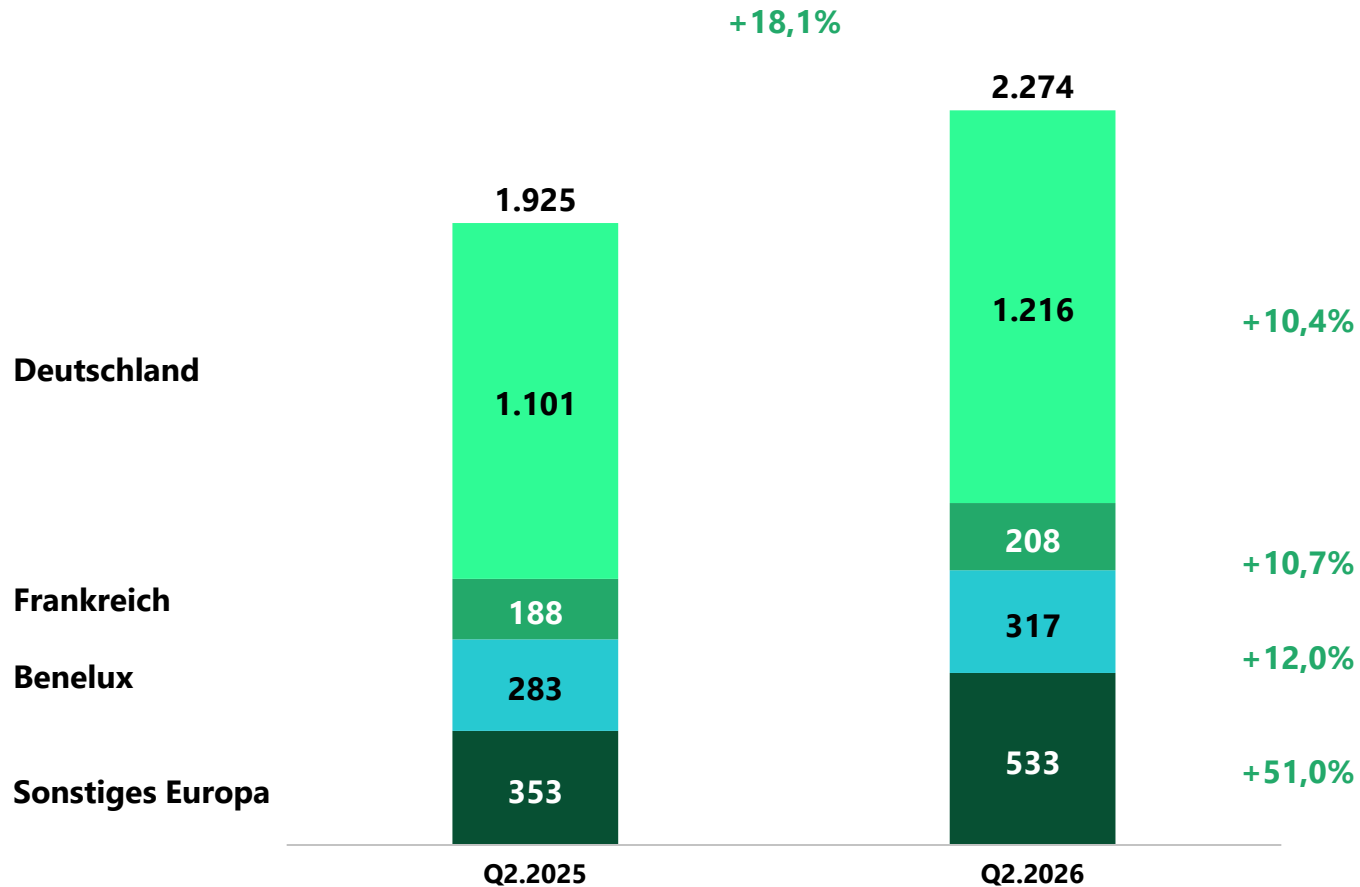
in Mio. €



Geschäftsvolumen – nach Segmenten.

Durchweg zweistellige Wachstumsraten - alle Segmente und Kundengruppen tragen zum Wachstum bei.

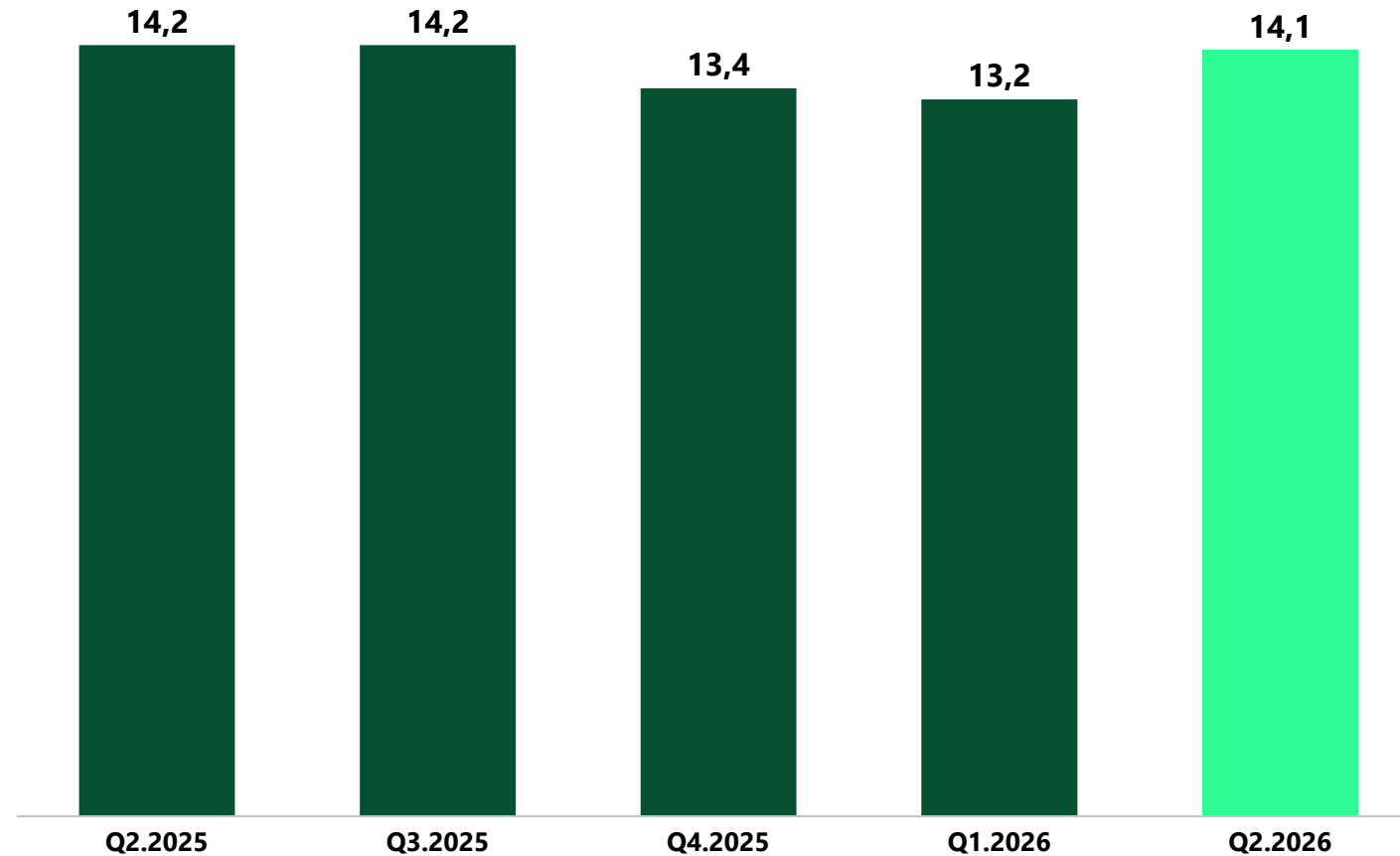
Sonstiges Europa mit organischem und **akquisitorischem** Wachstum besonders stark.



in Mio. €

Bruttomarge vom Geschäftsvolumen.

Stabil auf hohem Niveau.



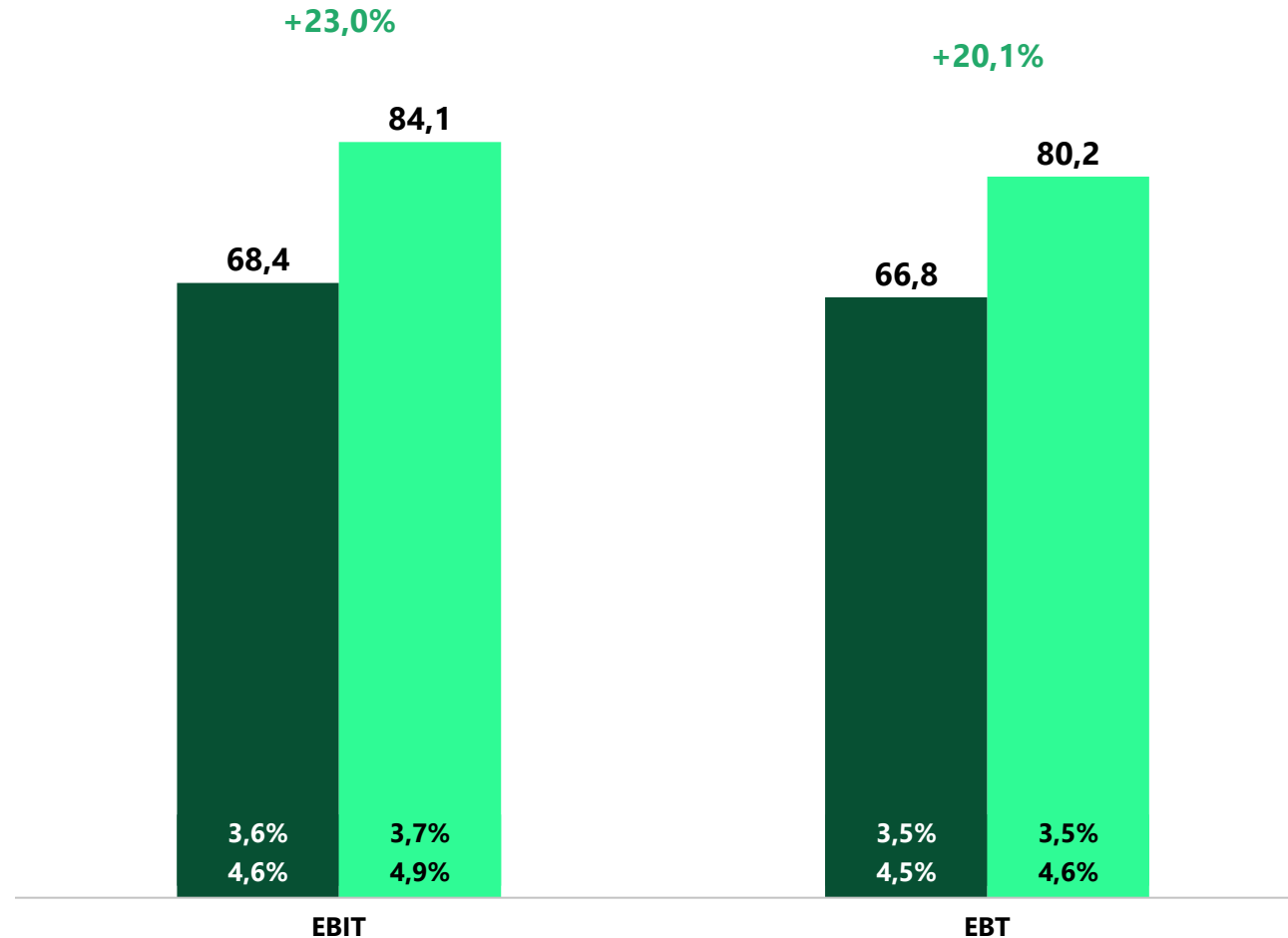
in %

EBIT und EBT.

**Auch Ergebnis
wächst zweistellig –**
Marge leicht über
Vorjahr bzw. stabil.

■ Q2.2025
■ Q2.2026

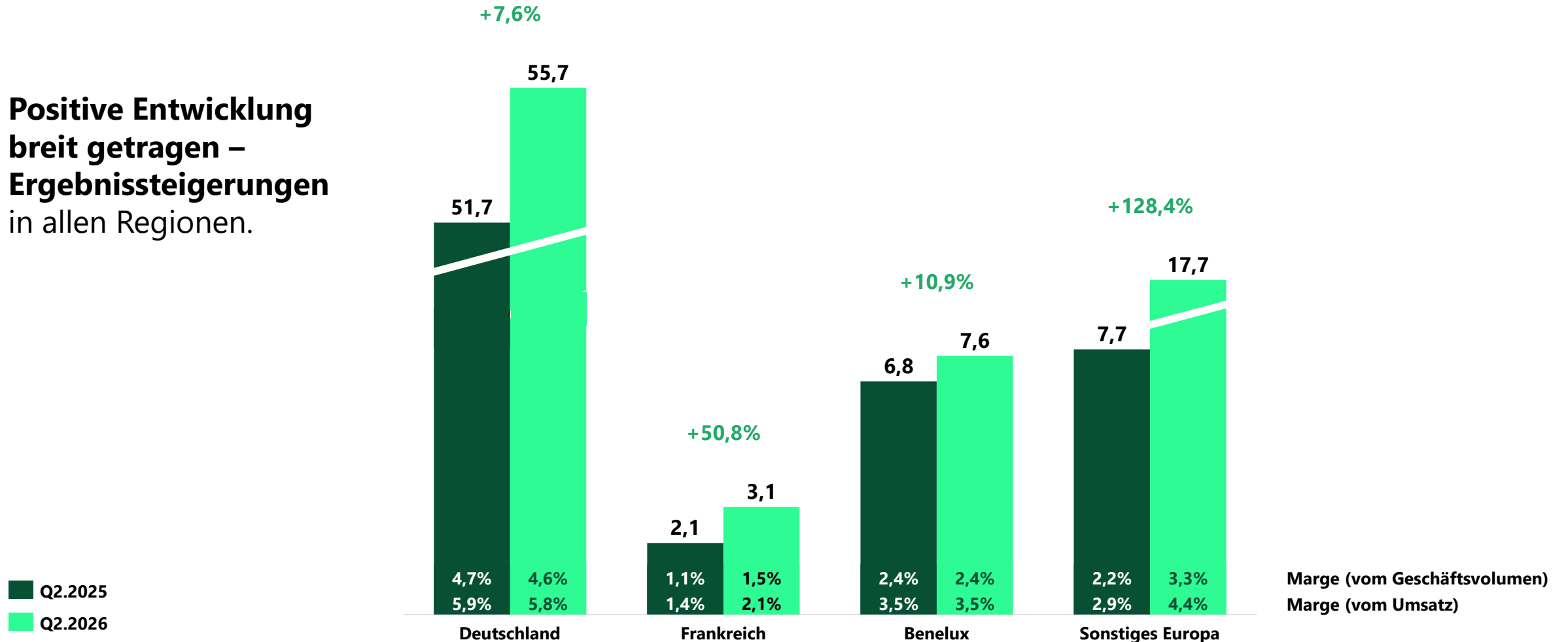
in Mio. €



Marge (vom Geschäftsvolumen)
Marge (vom Umsatz)

EBIT – nach Segmenten.

**Positive Entwicklung
breit getragen –
Ergebnissteigerungen
in allen Regionen.**



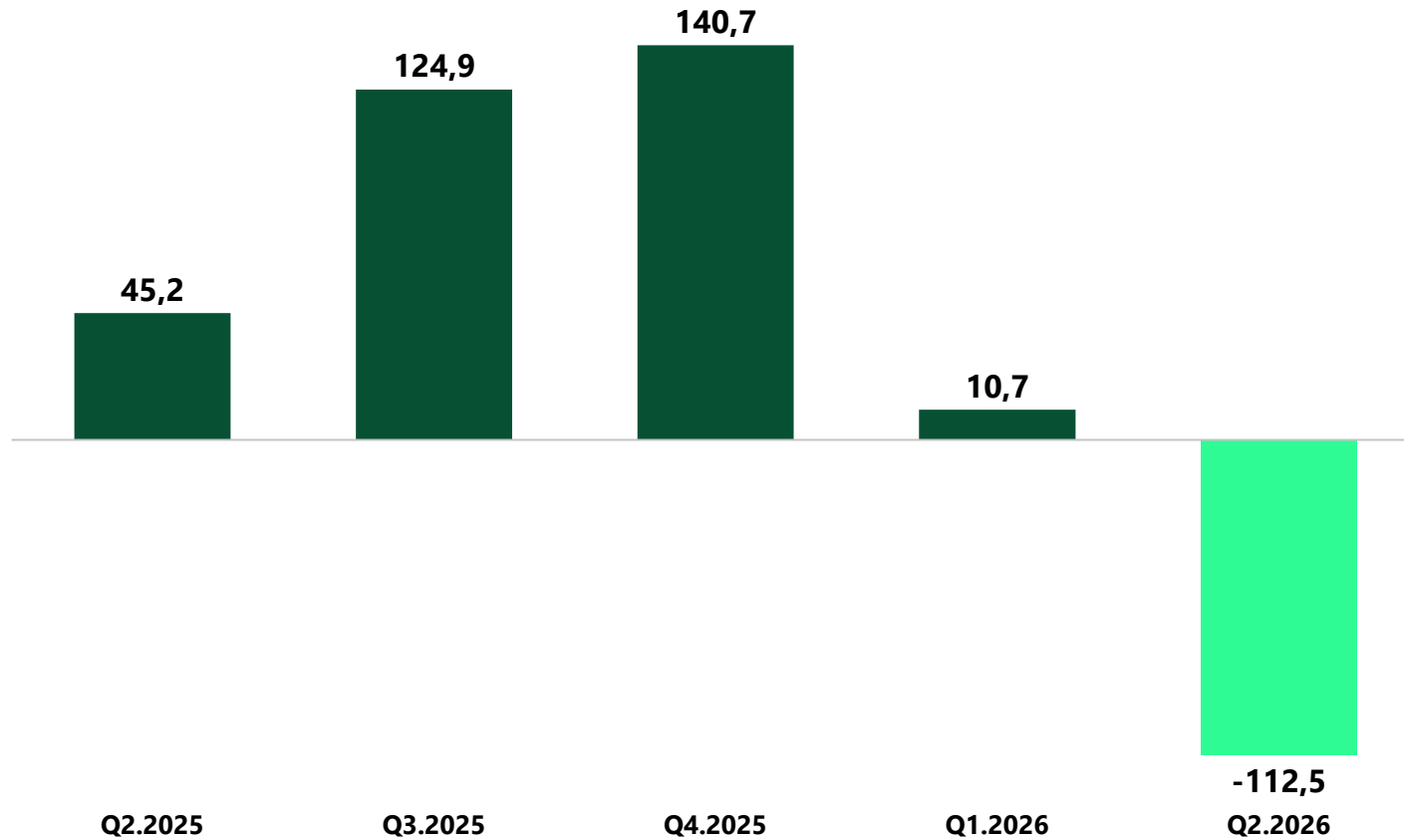
■ Q2.2025
■ Q2.2026

in Mio. €

Operativer Cashflow.

Entwicklung durch das **starke operative Wachstum** insbesondere zum Quartalsende beeinflusst – großteils **Stichtagseffekte**.

Verbesserung der **DSOs** auf **37,4** von 39,1 im Vorjahr.

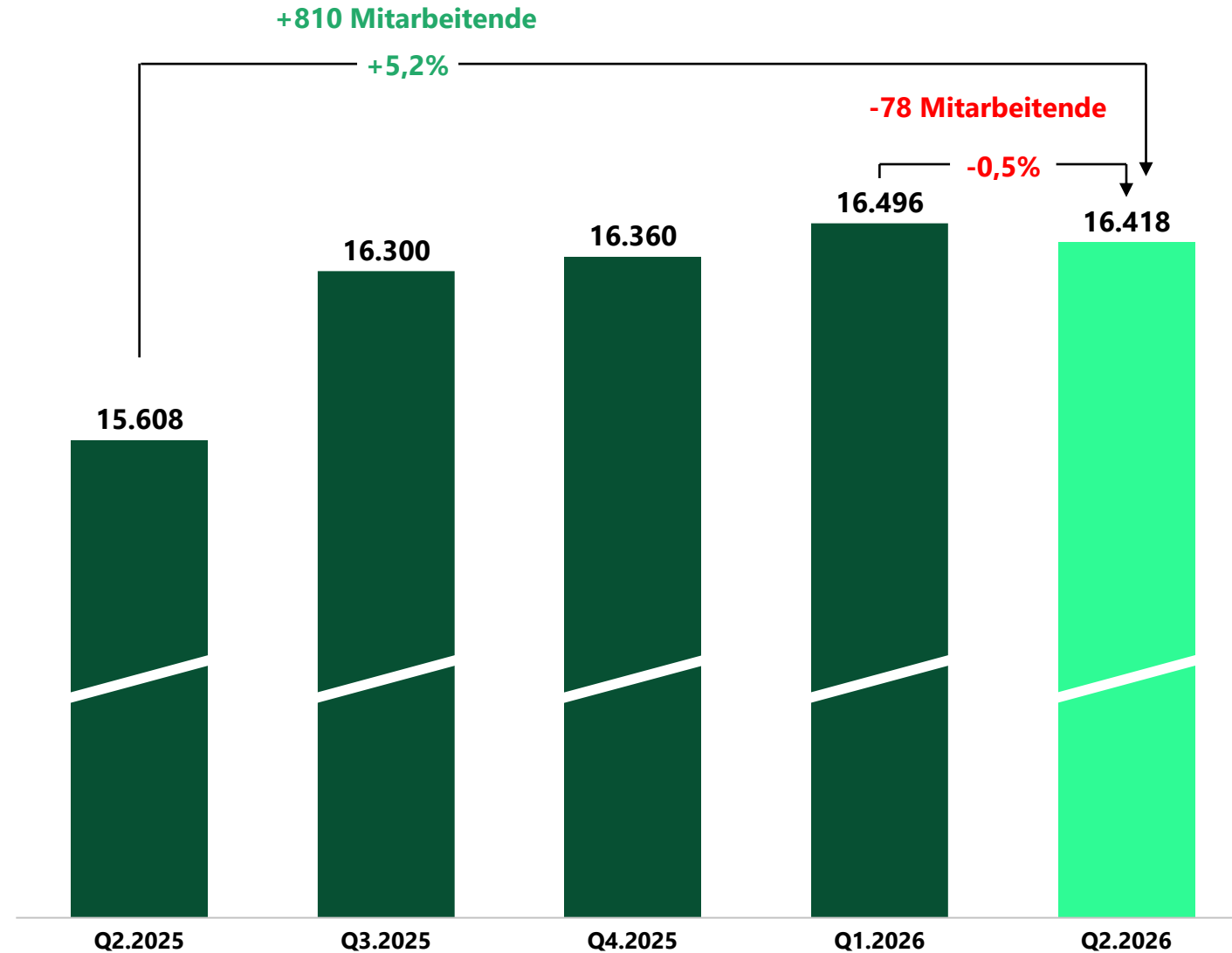


in Mio. €

Mitarbeitende.

**Personalaufbau
ausschließlich
akquisitionsbedingt.**

**Organisch Rückgang
gegenüber Vorjahr
um 1,4%.**



Aktuelle Meldungen.

2

Managed-Service-Provider verstärkt Geschäft in den Niederlanden.

- Bechtle übernimmt **Interforce** mit **38 Mitarbeitenden** und **11,3 Mio. € Geschäftsvolumen**.
- Interforce zählt zu den etablierten **Managed-Service-Providern** für mittelständische Unternehmen in den Niederlanden.
- Bechtle stärkt damit das eigene Managed-Services-Angebot, baut den **Anteil wiederkehrender Umsätze** weiter aus und gewinnt ein **erfahrenes Team** mit hoher technologischer Expertise.



Drei große KI-Erfolge für die Bechtle Gruppe.

- Bechtle baut **Zusammenarbeit mit Nvidia** aus und **stärkt** seine **Position als Anbieter von KI-Infrastrukturen in Europa**.
- Gemeinsam mit Dell und Nvidia eröffnen wir eine **zentrale Dell AI Factory**, die eine **Demo- und Proof-of-Concept-Umgebung** umfassen wird.
- **Planet AI**, der KI-Spezialist der Bechtle Gruppe, hat den **weltweit härtesten Dokumenten-KI-Wettbewerb** gewonnen.

Weiterer Vertriebs Erfolg in unserem Public Business.

- Bechtle erhält den **Zuschlag für den Betrieb und die Weiterentwicklung zentraler IT-Services für Bayerns Justiz.** Im Mittelpunkt des Rahmenvertrags steht die Betreuung einer zentralen IT-Plattform, über die wesentliche digitale Arbeitsplätze sowie IT-Services der bayerischen Justiz bereitgestellt werden.
- Die **Vertragslaufzeit** startet am 1. Januar 2027 **für zunächst sechs Jahre.** Das maximale **Vertragsvolumen** beträgt **bis zu 250 Mio. €.**





Bechtle platziert erfolgreich Schuldscheindarlehen.

- Das **ursprüngliche Zielvolumen** wurde auf **450 Mio. €** aufgestockt.
- **Orderbuch** war **mehrfach überzeichnet**.
- Gezeichnet hat eine breite Investorenbasis mit **84 nationalen und internationalen Kapitalgebern**.
- Die Finanzierung **stärkt** unsere **Flexibilität im Rahmen der internationalen M&A-Strategie**.
- Die Auszahlung erfolgte am 30. Juni.

Bechtle tritt der Responsible Business Alliance bei.

- Bechtle hat sich als **Affiliate-Mitglied der Responsible Business Alliance** (RBA) angeschlossen.
- Damit unterstützen wir die Vision und die Ziele einer der **weltweit größten** Brancheninitiativen zur Förderung sozialer, ökologischer und ethischer Standards in **globalen Lieferketten** mit Fokus auf der Elektronik- und IT-Industrie.
- Die **Mitgliedschaft unterstreicht Ziele unserer Nachhaltigkeitsstrategie.**



Responsible Business Alliance
Affiliate Member

Ausblick.

3

Prognose 2026.



Kontext.

- Die **gesamtwirtschaftliche Situation** ist weiter angespannt und auch die Lage auf dem IT-Markt ist nach wie vor **herausfordernd**. Für den deutschen IT-Markt werden aber nach wie vor **Wachstumsraten von über 5% prognostiziert**.
- Die **Preise** für Server und Storage sowie PCs sind zum Teil **massiv gestiegen** und könnten auch im Jahresverlauf weiter steigen.
- Mit diesen **herausfordernden Rahmenbedingungen** kommt Bechtle bislang **gut zurecht**. Unser Geschäftsmodell mit einer **ausgeprägten Kundennähe** und traditionell **hervorragenden Herstellerbeziehungen** bewährt sich einmal mehr.
- Die **Nachfrage** unserer Kunden der **öffentlichen Hand** wird voraussichtlich im H2 noch zulegen.



Ziele.

- Vor dem Hintergrund der **sehr guten Entwicklung** im ersten Halbjahr, insbesondere auch der **Ergebnisentwicklung** im Q2, und eines **Auftragsbestands** auf Rekordniveau, hat der Vorstand beschlossen, die **Prognose** für das Gesamtjahr 2026 zu **erhöhen**.
- Die neuen Eckwerte sind **ambitioniert**. Insbesondere im Q4 laufen wir gegen **hohe Vergleichswerte**. Wir sind aber davon überzeugt, dass wir unseren erfolgreichen Kurs beibehalten werden.
- **Prognose neu:**

Geschäftsvolumen	mehr als 10%
Umsatz	5% bis 10%
EBT	5% bis 10%
- **Prognose alt:**

Geschäftsvolumen	5% bis 10%
Umsatz	0% bis 5%
EBT	0% bis 5%

Zeit für *Fragen.*